



平成 20 年 8 月 6 日

各 位

会 社 名 テクマトリックス株式会社
代表者名 代表取締役社長 由利 孝
(J A S D A Q ・ コード 3 7 6 2)
問合せ先 企 画 部 長 高橋 正行
電 話 0 3 - 5 7 9 2 - 8 6 0 1

シナジーマーケティング株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、シナジーマーケティング株式会社（以下、シナジーマーケティング）との間で業務提携を行うことに関して業務提携基本合意書の締結に至りましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 業務提携の理由

シナジーマーケティングは、統合顧客管理の ASP サービス「Synergy!」を軸に、Agent 事業、SI 事業を含む CRM のトータルサービスを提供しております。「Synergy!」の事業が順調に拡大する一方で、「Synergy!」に関連したシステムの受託開発・運用保守等、SI 事業におけるニーズも拡大しており、顧客のニーズに幅広く対応するには、より大規模なシステム開発に対応するための体制の確保が不可欠となっております。

一方で、当社はカスタムメイド・ソリューション事業において、大規模なシステム開発の実績を有しており、かつ Web 系のシステム開発に強みを持っております。同事業においては、楽天株式会社、リスクモンスター株式会社等の継続顧客とのビジネスは順調に推移しておりますが、事業の一層の拡大のためには新規の継続顧客の獲得が課題となっております。

今回、両社が提携し、システム開発の体制を共同で構築することにより、シナジーマーケティングにおいては単独で大掛かりな体制を構築する必要がなくなると同時に、コア事業と位置付けられる「Synergy!」に経営資源を集中投下することが可能になります。当社においても、新規のシステム開発案件需要の獲得につながることから、双方にメリットがあるものと判断いたしました。

2. 業務提携の内容

以下の 3 点が基本合意の骨子となります。

- ① システム受託開発サービス分野における開発協力体制の構築
- ② システム保守・運用サービス分野における協力体制の構築
- ③ その他の提携強化に向けた定期的な協議の実施

具体的には、シナジーマーケティングが「Synergy!」を提供している顧客に対して両社でアプローチを進めながら、上記合意事項の実現に向けて検討してまいります。

3. シナジーマーケティング株式会社の概要

- (1) 商 号：シナジーマーケティング株式会社
- (2) 主な事業内容：CRM 関連製品ならびにサービスの企画・ソフト開発・提供等
- (3) 設 立 年 月：平成 17 年 6 月
- (4) 本 店 所 在 地：大阪市北区堂島 2-4-27 新藤田ビル 6F
- (5) 代 表 者：代表取締役社長 谷井 等
- (6) 資 本 金 の 額：3 億 3,330 万円
- (7) 従 業 員 数：102 名
- (8) 大株主構成及び持株比率：谷井 等 (20.6%)、田畑 正吾 (18.4%)、楽天 (13.7%)
- (9) 当社との関係：資本関係 平成 20 年 6 月 10 日にシナジーマーケティングより当社株式 2,638 株 (4.26%) を取得した旨の開示がなされております
人的関係 なし
取引関係 システム開発の受託

4. 日程

平成 20 年 8 月 6 日 業務提携基本合意書締結・業務提携の開始

5. 今後の見通し

本業務提携による今期（平成 21 年 3 月期）業績への影響につきましては、現時点では平成 20 年 5 月 8 日に発表いたしました業績予想に変更はありませんが、今後両社の提携の進捗が業績に重要な影響を与えることが判明した場合には適時にお知らせいたします。

以 上