

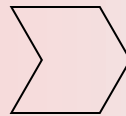
第29期第2四半期 決算説明会資料

2012年11月
テクマトリックス株式会社

ハイライト【連結】

売上の状況

- 売上高: 7,859百万円
- 前年同期比: 4.5%増



- 中国経済や新興国経済の停滞による景気下振れ懸念もあり、企業のIT投資は回復には至らず
- 上半期として、過去最高の売上高
- 成約が9月単月、第2四半期、上半期で過去最高

利益の状況

- 営業利益: 525百万円(前年同期比12.6%増)
売上比率: 6.7%
- 経常利益: 549百万円(前年同期比10.7%増)
売上比率: 7.0%



- 情報基盤事業は上半期に過去最高の利益水準
- アプリケーション・サービス事業が上半期で黒字
- 連結子会社5社中4社が黒字

- クラウド、セキュリティ関連製品が順調に推移
- 売上高・利益ともに東日本大震災による特需があった前年実績を上回る
- 地方拠点が売上・利益ともに貢献

業績の推移【連結】

(単位:百万円)



四半期業績の推移【連結】

(単位:百万円)

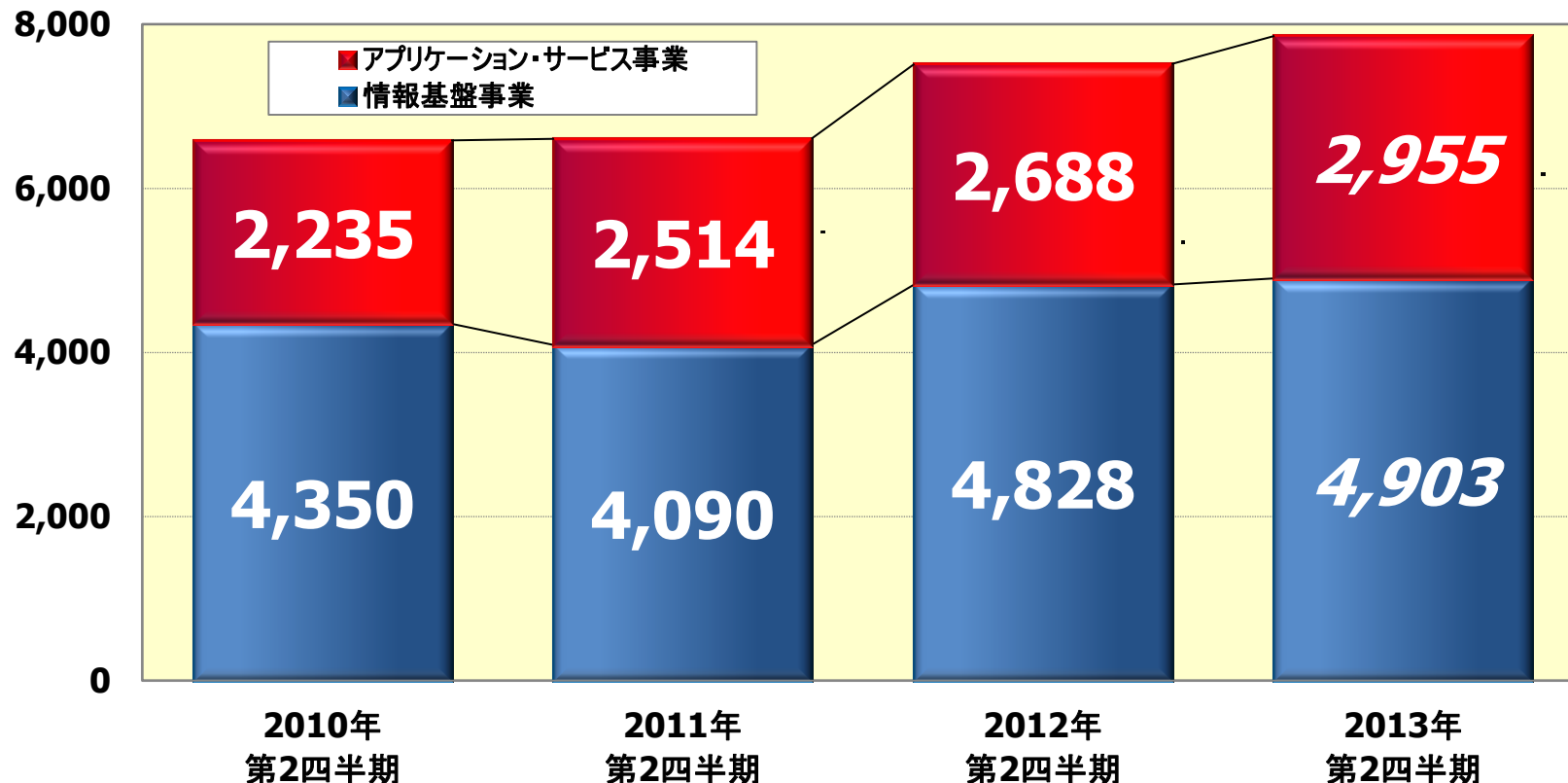
| | 2011年3月期 売上/営業利益 | 2012年3月期 売上/営業利益 | 2013年3月期 売上/営業利益 |
|----|---------------------|---------------------|---------------------|
| Q1 | 3,049/▲22 | 3,467/73 | 3,696/93 |
| Q2 | 3,555/201 | 4,049/393 | 4,162/431 |
| | 6,605/178 | 7,517/466 | 7,859/525 |
| Q3 | 3,341/75 | 3,394/96 | |
| Q4 | 5,256/413(※) | 4,368/408 | |
| 通期 | 15,202/666 | 15,279/971 | |

※2011年3月期は、決算年度の統一を図るため、子会社3社の15カ月決算を取り込んでいます。

セグメント別売上【連結】

- 情報基盤事業は次世代ファイアウォール製品などセキュリティ関連製品の販売が好調。
- アプリケーション・サービス事業はクラウド需要の増加により、順調に売上を伸ばす。CRM分野で大型案件も増加。

(単位:百万円)



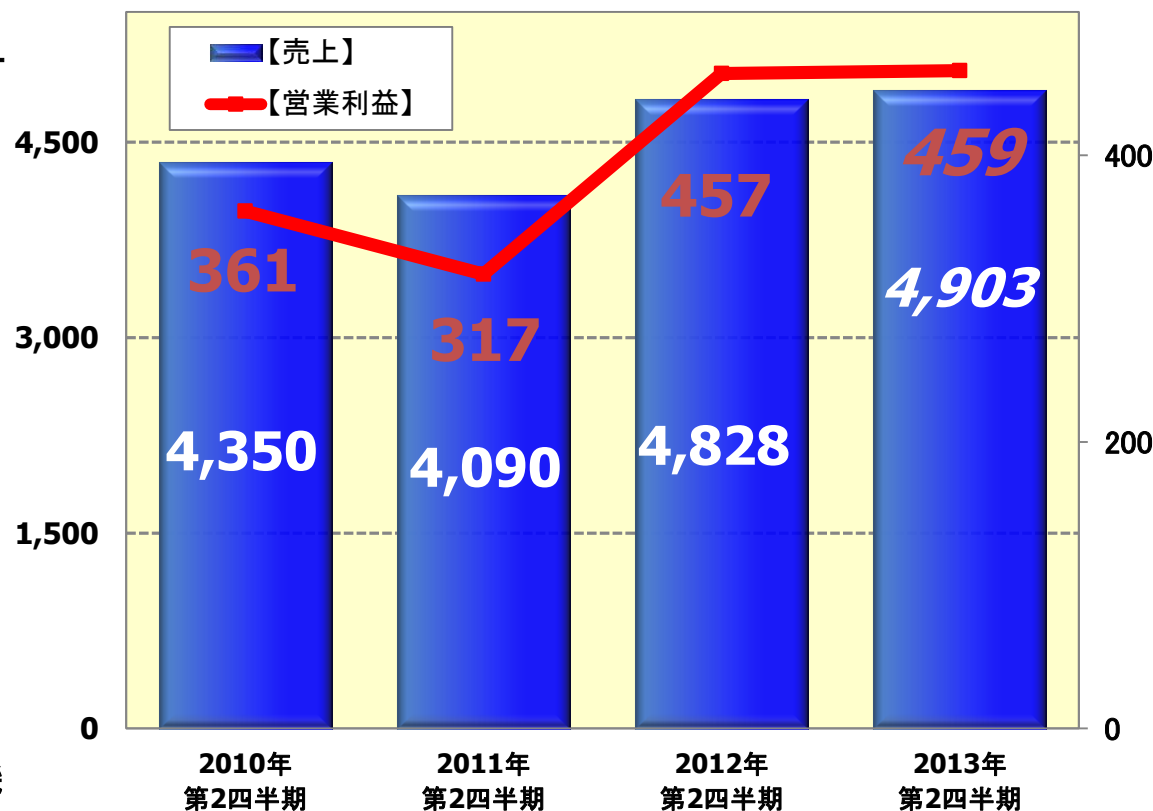
情報基盤事業

■2013年3月期第2四半期の概況：売上は4,903百万円（前年同期比 1.6%増）

■ハイライト

- 主力の負荷分散装置は複数の大型案件の受注に成功
- サイバー攻撃の脅威の高まりにより、次世代ファイアウォール製品が堅調
官公庁向けの大型商談の受注に成功
- 個人認証システム、統合ログ管理アプライアンス、Webサイト脆弱性監査ツール、ネットワークインテグレーション等の販売も堅調
- クロス・ヘッドは保守、運用・監視サービスの引き合いは堅調なものの技術要員の確保に苦戦
- 沖縄クロス・ヘッドはネットワークインフラの保守、運用・監視、クラウドサービスが堅調なものの一部不採算案件が発生
- NCLCはセキュリティ製品販売が堅調
ネットワーク仮想化技術に対応した次世代ネットワーク機器製品の販売が順調に立ち上がり始める

【売上高・営業利益の推移】（単位：百万円）



アプリケーション・サービス事業

■2013年3月期第2四半期の概況:売上は2,955百万円(前年同期比 9.9%増)

■ハイライト

●インターネットサービス分野

- ・スマートフォン関連のシステム開発案件等、既存顧客を中心に堅調
- ・不採算案件の発生により採算面でやや苦戦
- ・カサレアルは教育事業及び既存顧客からの継続的な受託開発が好調

●金融分野

- ・既存プロジェクトの採算が悪化し、新規案件の獲得においても苦戦

●ソフトウェア品質保証分野

- ・組み込みソフトウェアに関する品質向上、機能安全の必要性の浸透による需要の高まりは継続
- ・長期化する円高や欧州危機の影響から、製造業などへの販売にやや苦戦

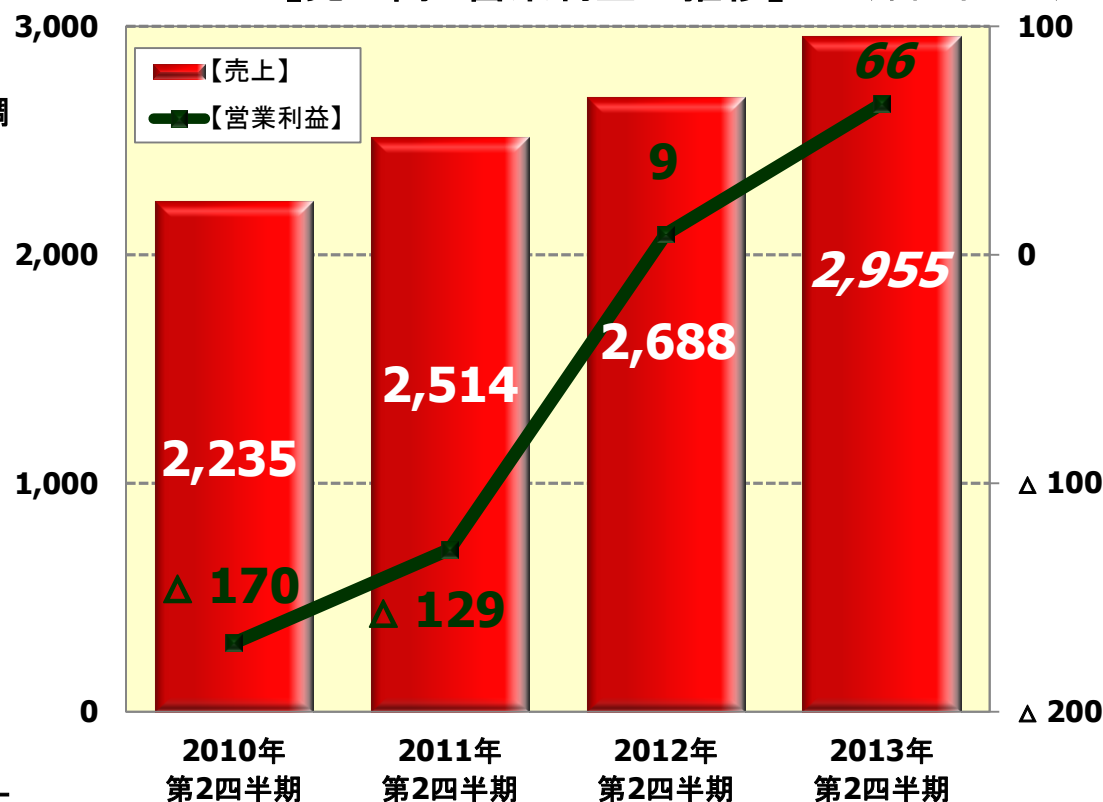
●医療分野

- ・新クラウドサービス「NOBORI」の引き合いが好調
- ・堅調な更新需要により売上・採算面共に復調傾向
- ・医知悟はクラウド需要の高まりもあり、契約施設数等を順調に増やす
- ・地方拠点が貢献

●CRM分野








- ・大手システム・インテグレーターとの業務提携やクラウド需要の増加等により大型案件も増加し順調に売上を伸ばす

【売上高・営業利益の推移】 (単位:百万円)



損益計算書(P/L)【連結】

(単位:百万円)

| 決算年月 | 2012年3月期 第2四半期 | 2013年3月期 第2四半期 | 達成率 | 2013年3月期 第2四半期計画 |
|------------|-------------------|--|--------|---------------------|
| 売上高 | 7,517 |  7,859 | 102.1% | 7,700 |
| 営業利益 | 466 |  525 | 111.8% | 470 |
| 利益率 | 6.2% |  6.7% | | 6.1% |
| 経常利益 | 496 |  549 | 116.9% | 470 |
| 利益率 | 6.6% |  7.0% | | 6.1% |
| 四半期(当期)純利益 | 223 |  289 | 126.0% | 230 |
| 利益率 | 3.0% |  3.7% | | 3.0% |

貸借対照表(B/S)【連結】

(単位:百万円)

| | 2012年3月期 第2四半期 | 2013年3月期 第2四半期 | | 2012年3月期 第2四半期 | 2013年3月期 第2四半期 |
|-------------|-------------------|-------------------|----------------|-------------------|-------------------|
| 流動資産 | 8,266 | 8,487 | 流動負債 | 5,264 | 5,088 |
| 現金・預金 | 3,036 | 3,522 | 買掛金 | 715 | 766 |
| 受取手形・売掛金 | 3,149 | 2,589 | 短期借入金 | 374 | 350 |
| その他流動資産 | 2,080 | 2,375 | その他流動負債 | 4,173 | 3,971 |
| 固定資産 | 3,012 | 2,963 | 固定負債 | 763 | 722 |
| 有形固定資産 | 385 | 388 | 負債合計 | 6,027 | 5,810 |
| のれん | 774 | 652 | 株主資本 | 4,868 | 5,215 |
| その他無形固定資産 | 715 | 745 | その他の包括利益累計額合計 | △25 | △21 |
| 投資その他の資産 | 1,136 | 1,177 | 新株予約権 | 11 | 5 |
| 資産合計 | 11,279 | 11,450 | 少数株主持分 | 396 | 441 |
| | | | 純資産合計 | 5,251 | 5,639 |
| | | | 負債純資産合計 | 11,279 | 11,450 |

2013年3月期(29期)上半期のプレスリリース

| 日付 | リリースタイトル |
|----|--|
| 4月 | エヌ・シー・エル・コミュニケーション株式会社がクラウド対応の次世代ネットワーク機器ベンダーと代理店契約を締結(情報基盤事業) |
| | 新医療クラウドサービス「NOBORI」の開始に関するお知らせ(医療分野) |
| | クロス・ヘッド株式会社とラトビア共和国のソフトウェア開発会社との協業に関するお知らせ(情報基盤事業) |
| 5月 | 株主優待制度の導入に関するお知らせ |
| | 化粧品通販向けコンタクトセンターCRMシステムの販売開始(CRM分野) |
| 6月 | くすり相談室向けコンタクトセンターCRMシステムの新バージョン販売開始(CRM分野) |
| | セキュリティ監視サービス「∴ TRINITY<トリニティ>」の開始に関するお知らせ(情報基盤事業) |

2013年3月期(29期)上半期のプレスリリース

| | |
|----|--|
| 7月 | 金融商品評価・分析ツール「 FINCAD Analytics Suite2012 」の販売開始のお知らせ (金融分野) |
| | テストの効率化、コスト削減を実現する「 Parasoft Virtualize 」の販売開始に関するお知らせ (ソフトウェア品質保証分野) |
| 8月 | エヌ・シー・エル・コミュニケーション株式会社が OpenFlow の技術情報を無償提供 (情報基盤事業) |
| | クロス・ヘッド株式会社がクラウド・データバックアップサービスの提供開始に関するお知らせ (情報基盤事業) |
| | 株主優待制度の優待内容に関するお知らせ |
| | エヌ・シー・エル・コミュニケーション株式会社が株式会社 NTTデータ と提携(情報基盤事業) |
| 9月 | 株式会社 NTTデータ がソーシャルメディア対応機能を強化した当社クラウド型 CRM システムの販売開始に関するお知らせ(CRM 分野) |

2013年3月期(29期)計画

(単位:百万円)

| | 2013年3月期 第2四半期実績 | 進捗率 | 2013年3月期 計画 |
|-------|---------------------|-------|----------------|
| 売上 | 7,859 | 49.1% | 16,000 |
| 営業利益 | 525 | 49.6% | 1,060 |
| 利益率 | 6.7% | | 6.6% |
| 経常利益 | 549 | 51.8% | 1,060 |
| 利益率 | 7.0% | | 6.6% |
| 当期純利益 | 289 | 58.0% | 500 |
| 利益率 | 3.7% | | 3.1% |

各セグメント別売上高見通し【連結】

(単位:百万円)

| | 2012年3月期 第2四半期実績 | 2013年3月期 第2四半期実績 | 進捗率 | 2013年3月期 計画 |
|--|---------------------|---------------------|-------|----------------|
| 情報基盤事業 ・ネットワーク/ セキュリティ | 4,828 | 4,903 | 49.0% | 10,000 |
| アプリケーション・サービス事業 ・インターネットサービス ・金融 ・ソフトウェア品質保証 ・医療 ・CRM | 2,688 | 2,955 | 49.3% | 6,000 |
| 全社 | 7,517 | 7,859 | 49.1% | 16,000 |

2013年3月期(29期)計画の主要コンセプト

テクマトリックスの戦略

①「クラウド」関連事業の戦略的・加速度的推進

- SaaS (Software as a Service) の主体的運営
- クラウドを可能にする技術の発掘と提供



②「セキュリティ&セイフティ」の追及

- ネットワーク・セキュリティ
- 機能安全、ソフトウェア品質保証



クラウド事業の強化 ①「SaaS」

CLOUD

ハードウェアの
所有



サービスの
利用

メリット

- ・コストの低減
- ・短期構築を実現
- ・保守・運用の負担低減

新たなクラウドサービスの開発

CRM分野

FastCloud

コールセンターの顧客・履歴管理をクラウドで手軽に利用

医療分野



NOBORI

医用画像等の医療情報ををクラウドで保管・活用・共有

インターネット
サービス分野



楽楽バックオフィス

ネットショップのバックオフィス業務を一元管理

クラウド事業の強化 ②「クラウドを可能にする技術」 NCLCの仮想ネットワークソリューション

仮想化技術: 一つのハードウェアを複数にみせたり、
複数の装置を1台に見せたりすること。

NCLC社製

『Pica8 OpenFlowスイッチ』

PICA

PRONTO Series



- ・ スピーディーに新機能の追加・拡張が可能
- ・ 費用対効果に優れた製品

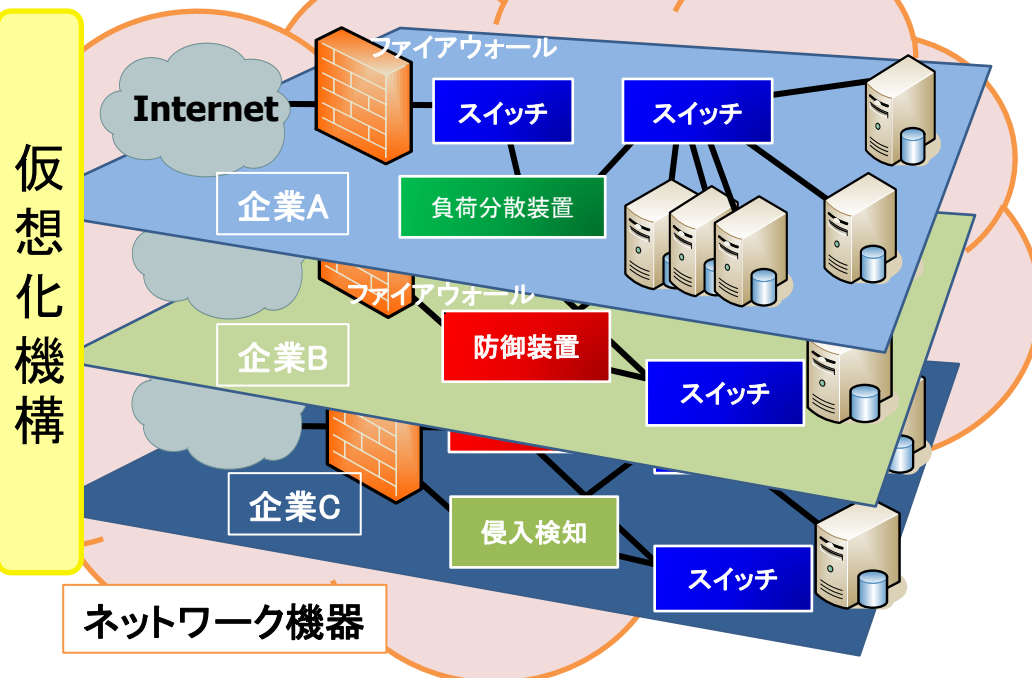


NTTデータ社製

『Hinemos 仮想ネットワーク管理機能』



- ・ 仮想ネットワークの監視や変更管理
- ・ データセンタやクラウド環境を一元管理

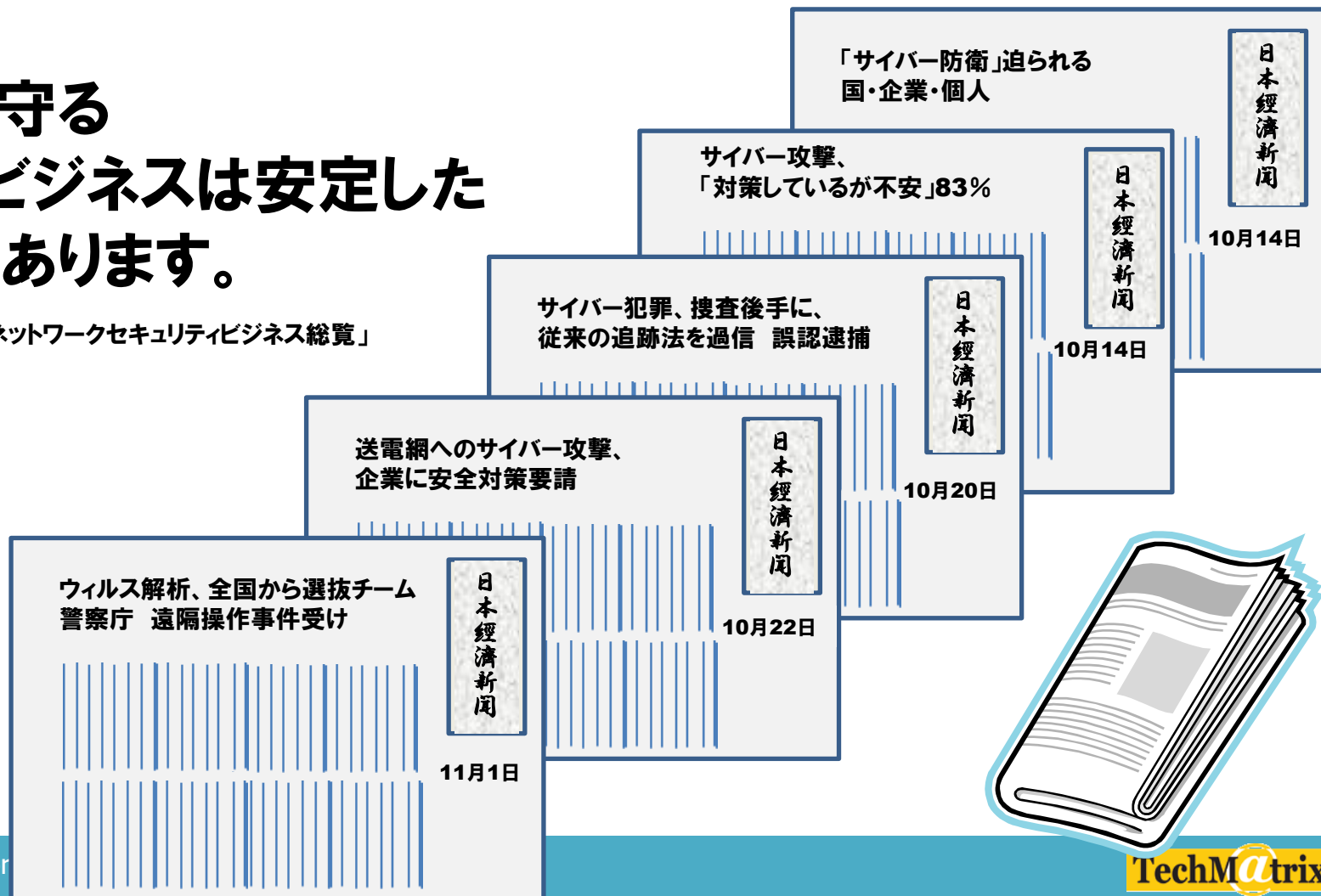


ネットワークが「箱」の集合から「機能」の集合に進化。
物理的な設置や配線を伴うことなく、設定変更などの「運用」だけで
ネットワークを柔軟に構築・更改が可能。

求められるセキュリティ対策

情報資産を守る
セキュリティビジネスは安定した
成長軌道にあります。

* (株)富士キメラ総研「2012ネットワークセキュリティビジネス総覧」



セキュリティ運用監視を行う独自サービス

SECURITY

∴ TRINITY <トリニティ>

ワンストップ

セキュリティ監視のみならず設計・構築・保守・運用監視の各サービスを全てワンストップで提供し、お客様の工数抑制、サービスレベル維持を実現します。



24時間365日有人監視

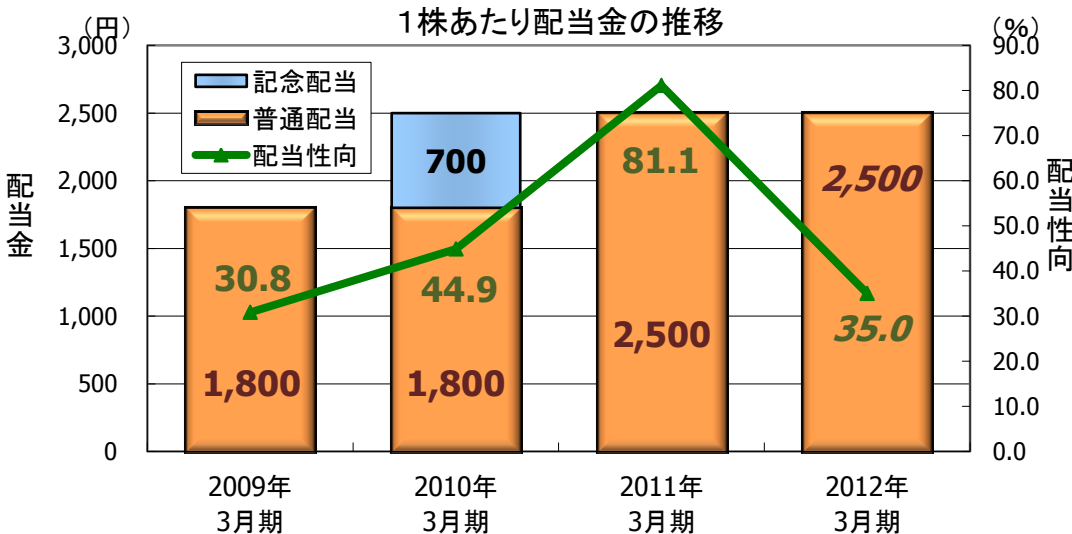
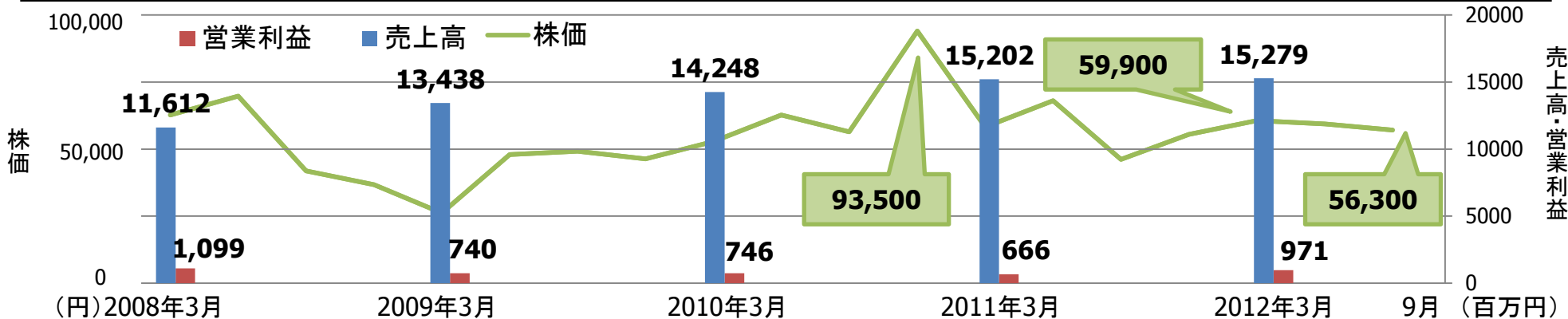
攻撃か正常かの判別が困難なグレーゾーン通信をセキュリティコンサルタントが分析します。

セキュリティ運用監視+ α

- サーバ可用性監視・負荷監視
- ネットワーク装置の可用性監視・負荷監視
- ネットワークセキュリティ診断
- Webアプリケーションセキュリティ診断 etc...



株価推移・株主還元策



株主優待制度を導入しました

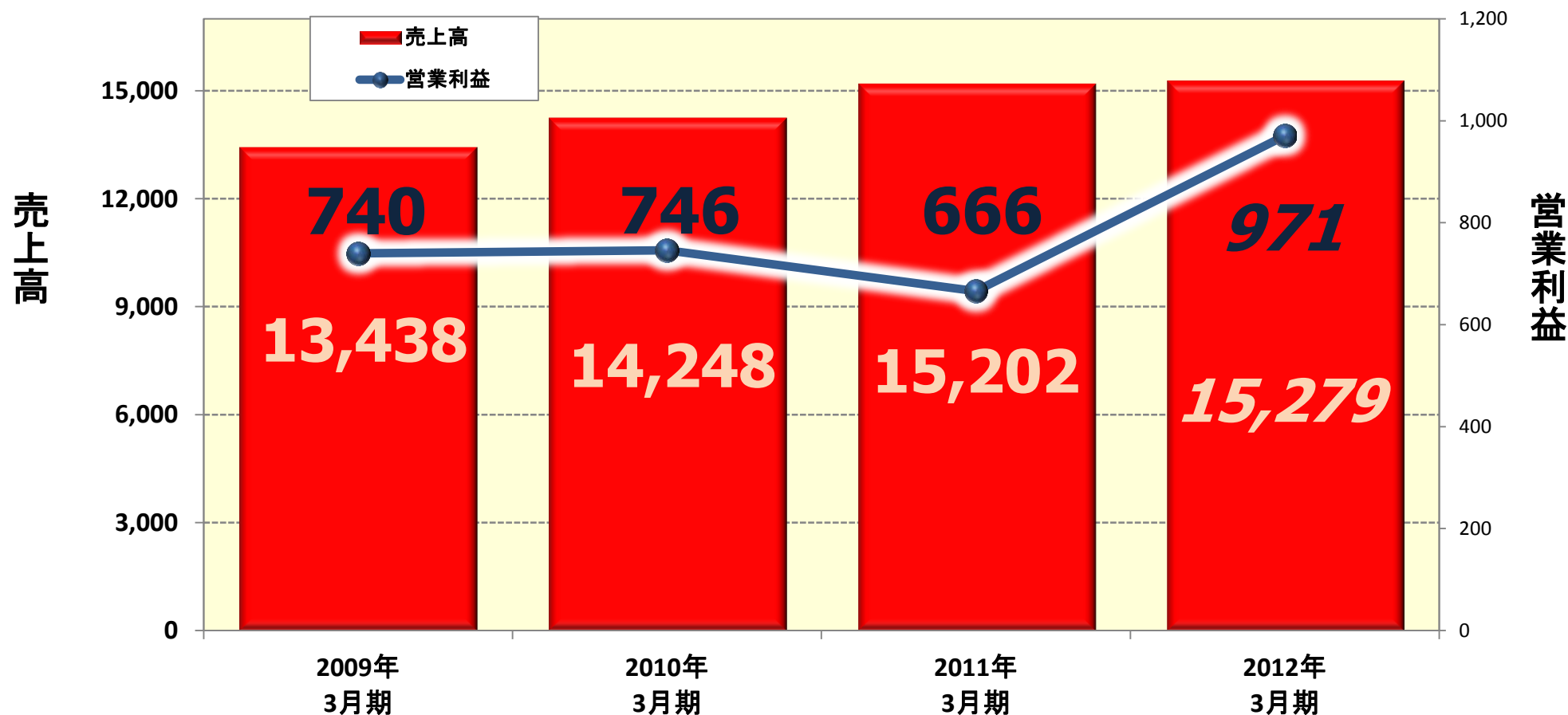
<対象>
 毎年9月30日現在の当社株主名簿に記載または記録された3株以上の当社株式を保有する株主の皆様を対象

<優待内容>
 3株以上：1,000円相当の商品または寄付
 5株以上：3,000円相当の商品または寄付



通期業績の推移【連結】

(単位:百万円)



**本日はご清聴いただき
誠にありがとうございました**

<お問合せ先>

テクマトリックス株式会社企画経理部 経営企画チーム

TEL:03-5792-8601 ir@techmatrix.co.jp

<ご案内>

本資料に記載された見解、見通し、ならびに予測等は、資料作成時点での弊社の判断であります
その情報の正確性を保障するものではありません

市場環境等の様々な要因により、今後の業績は本資料の内容と異なるものとなる可能性があります
ご承知おきのほど、お願い申し上げます