

個人投資家様会社説明会

テクマトリックス株式会社
(東証1部 3762)

<http://www.techmatrix.co.jp/>



会社概要

テクマトリックスは「ITのスペシャリスト集団」
です。

商号： テクマトリックス株式会社
所在地： 本社 東京都港区高輪4-10-8
本社御殿山分室 東京都品川区北品川4-7-35
大阪支店 大阪府大阪市中央区南本町2-6-12
九州営業所 福岡県福岡市博多区博多駅前1-5-1
仙台営業所 宮城県仙台市青葉区大町1-1-8
名古屋営業所 愛知県名古屋市中区錦1-17-26
札幌営業所 北海道札幌市北区北7条西4-4-3
本社相模原分室 神奈川県相模原市中央区相模原6-22-9
設立： 1984年8月30日
資本金： 12億9,812万円
発行済株式数： 12,379,600株
従業員数： 2014年9月30日現在 952名（連結）
平均年齢： 36.1歳
決算期： 3月
役員構成： 取締役5名（社外取締役1名）、執行役員制を導入
株主構成： 楽天株式会社31.01%

テクマトリックスは「ITのスペシャリスト集団」です。

1984年 8月	ニチメン株式会社（現双日株式会社）の営業部門子会社「ニチメンデータシステム株式会社」として設立
1996年12月	業務パッケージ事業に参入 CRMパッケージ「FastHelp」を自社開発し販売開始
1998年10月	DICOM対応医用画像サーバ「Secured DICOM Server（現 SDS Image Server）」を自社開発し販売開始
2000年 7月	ニチメン株式会社が全保有株式をITX株式会社に売却 同社の連結対象子会社となる
2000年11月	社名を「テクマトリックス株式会社」へと変更
2001年 2月	関係強化を目的に、楽天株式会社に第三者割り当て増資を実施
2005年 2月	ジャスダック証券取引所に上場
2007年 8月	合同会社医知悟を設立
2008年 1月	クロス・ヘッド株式会社を連結子会社化
2009年 8月	株式会社カサレアルを完全子会社化
2010年 6月	東京証券取引所 市場第二部に上場
2013年 2月	東京証券取引所 市場第一部に指定
2014年 2月	クロス・ヘッド株式会社・沖縄クロス・ヘッド株式会社を完全子会社化

グループ会社概要

連結子会社は5社で形成

子会社名	事業内容
合同会社医知悟  医知悟LLC	遠隔診断を支援するIT情報インフラの提供・ 遠隔診断実施医師に対する業務支援情報サービス等
クロス・ヘッド株式会社  CROSS HEAD	ネットワークの設計/開発/構築/保守業務及び、ITエンジニアの派遣業務等
沖縄クロス・ヘッド株式会社  OKINAWA CROSS HEAD	沖縄県内IT人材育成・教育、ネットワーク・サーバーの構築、データセンターサービス/運用保守、SaaSサービス提供及び、ITエンジニアの派遣等
エヌ・シー・エル・コミュニケーション株式会社  NCLC	ネットワーク仮想化製品、ストレージ製品、ITセキュリティ製品、コールセンター製品の販売、通話録音装置などの販売及び保守等
株式会社カサレアル  CASAREAL	オープンソースソフトウェアによるシステム開発、及びIT技術者のトレーニングや研修等を提供する教育事業

身近なところで縁の下力持ち：テクマトリックス

インターネットショッピング
をより使い易く



コールセンター業務を
よりスムーズに



交通機関の制御の安全性向上

医用画像管理を容易に安全に



クラウド

クラウドサービスを
安全・快適に



2015年3月期（31期）計画の
主要コンセプト

テクマトリックスの戦略

①「クラウド」関連事業の戦略的・加速度的推進

- SaaS（Software as a Service）の主体的運営
- クラウドを可能にする技術の発掘と提供



②「セキュリティ&セーフティ」の追求

- ネットワーク・セキュリティ
- 機能安全、ソフトウェア品質保証



2015年3月期（31期）計画の
主要コンセプト

テクマトリックスの戦略

①「クラウド」関連事業の戦略的・加速度的推進

- SaaS（Software as a Service）の主体的運営
- クラウドを可能にする技術の発掘と提供



クラウドとは。

- ・クラウド＝雲
- ・インターネットを表す絵に雲を使っていました。
- ・インターネットを経由して利用できるサービスをクラウドと呼ぶようになりました。



クラウドにより「所有」から「利用」へ。

かつて

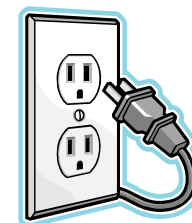
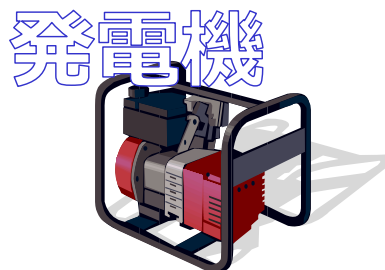
今は…

必要な時に使う

水



電気



コンピュータ
資源



テクマトリックスのクラウド

TechMatrix
テクマトリックス



病院

クラウド経由で
利用した分を
支払い



インターネット

- 医療画像管理
- コールセンター管理
- ネットショップ配送管理

ネットショップへ
出店している店舗



メーカー、サービス会社等の
コールセンター

医療情報管理のクラウドサービス

医療情報クラウド「NOBORI」

・初期投資ゼロ！ ・IT技術者確保不要！ ・スペース確保不要！



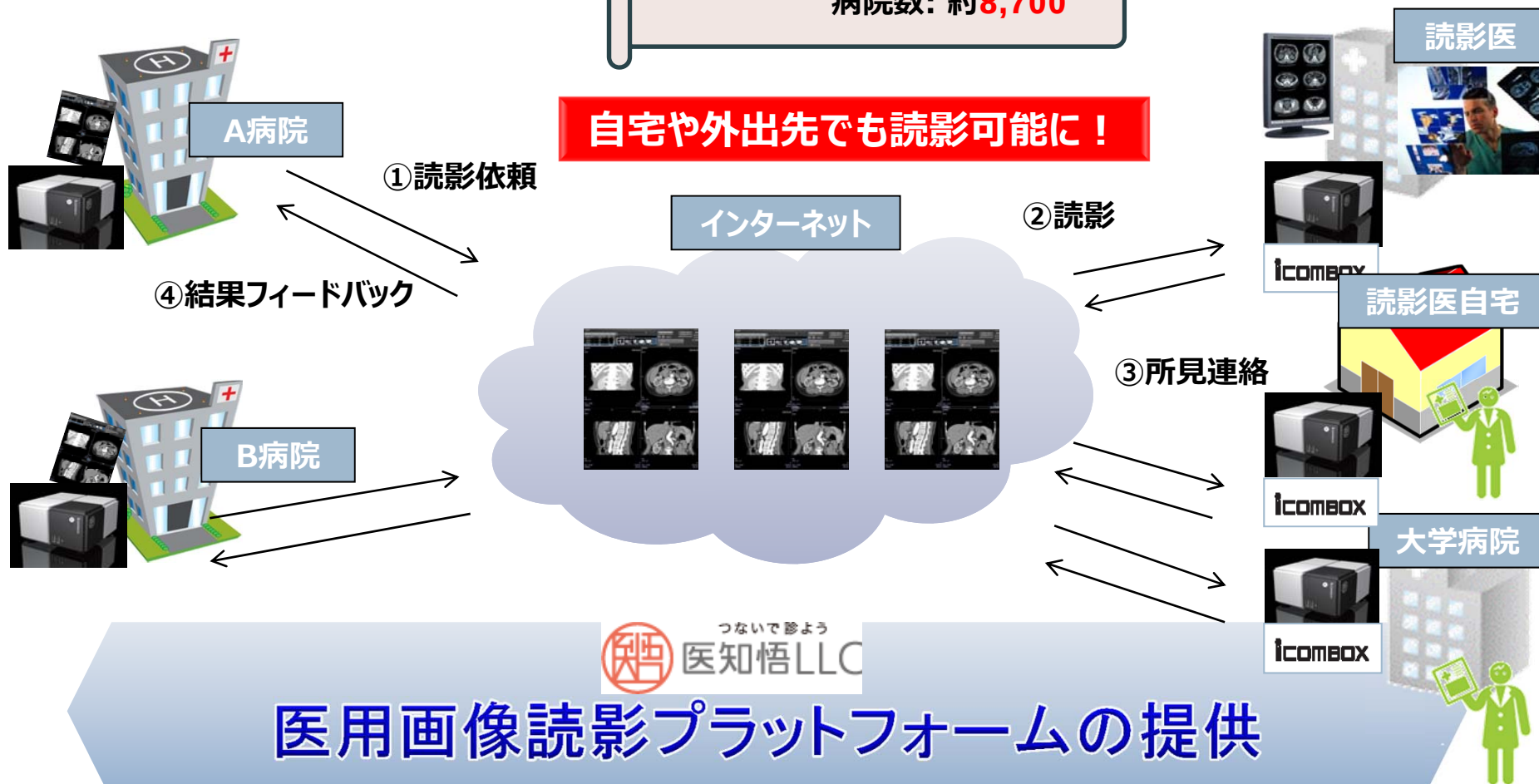
- ◆ テクマトリックスは、低価格・短期間で導入できるNOBORIにより医療クラウドサービス市場において先行
2015年3月期末の目標累計契約件数300件に向けて、順調に成約を伸ばしています
- ◆ 大規模病院の成約に加え、パートナー営業強化により、今後も契約数は順調に推移する予定です

遠隔読影のクラウドサービス

合同会社 医知悟

放射線科専門医数：約5,500
病院数：約8,700

自宅や外出先でも読影可能に！



2008年4月のサービス開始より接続拠点数 **420施設以上**

月間の依頼検査数**13万8千件**（シェア約38%）

登録読影医**600名以上**でインフラとしては**シェアNo.1!**

■ 主な導入施設・プロジェクト

大手自動車会社 健診施設

文部科学省 G P 島根大学医学部附属病院 女性医師キャリア維持支援プロジェクト

【その他の利用機関】

東海大学医学部附属病院・国立病院機構豊橋医療センター他

徳島大学・岡山大学

海外拠点：米国、フランス、オランダとの接続実績



東海大学医学部附属病院



国立病院機構豊橋医療センター

コンタクトセンターCRMのクラウドサービス

コールセンター業務
(コンタクトセンターCRM分野)

- ・商品の問い合わせ
- ・購入後の問い合わせ

様々な方法での
問い合わせ



FAX



電話



スマホ



メール



web

商品

TechMatrix

FastHelp4

クラウド

購入履歴や
過去のFAQ等を
一元管理

お客様の要望に
すぐ対応できる！

お客様情報を
瞬時に検索

顧客満足度UP!

Fastシリーズ導入事例

コンタクトセンターCRM分野

旭化成ファーマ株式会社様

AsahiKASEI

旭化成ファーマ

情報共有環境と業務レベルの向上を目指し、製薬業界くすり相談室向けCRMシステムと外部システムとの連携を強化。

全労済様

全労済

お客様の問題解決支援と内部利用促進によるお客様対応の均質化を実現。

株式会社ファミリーマート様

FamilyMart

店舗とお客様からの問い合わせに対応する3つのブースと8つの窓口を設置。窓口毎の入力画面最適化で運用コスト削減を実現。

共栄火災海上保険

株式会社様

共栄火災

FastHelpと他システムとの連携強化でセンターの生産性向上と対応品質向上を実現。

スズキ株式会社様

SUZUKI

画面操作の容易性による業務処理の効率化で、お客様への丁寧な対応が可能に。

あいおいニッセイ 同和損害保険株式会社様

MS&AD

あいおいニッセイ同和損保

対応品質とパフォーマンスを向上させると同時に、コミュニケーター育成の効率化と短縮化を実現するために、FastAnswerを活用。

株式会社モリタ様

MORITA

FastHelp4と統合顧客データベースを連携し、問い合わせ統一窓口となるお客様相談センターを設立。

相模原市様

相模原市
Sagamihara City

FastHelpは応対履歴データを柔軟な条件で絞り込むことができるので、データを付加価値の高い情報として容易に活用できるようになった。

株式会社バスクリン様

BATHCLIN

FastCloudで消費者からのお問合せを一元管理初期導入費を抑え、短期間で運用開始。

楽天証券株式会社様

楽天証券

急増するお客様に質の高いサービスを提供するためCRMシステムをリニューアル。業務効率も大幅に向上。

小林製薬株式会社様

小林製薬

お客様からの意見、要望を集中管理。蓄積した情報は営業、研究、製造部門が共有。

コクヨ株式会社様

KOKUYO



13万アイテムもの商品への問い合わせをCTstage+FastHelpでWeb対応することで円滑化。

※順不同

ネットショップの事務効率化クラウドサービス

ネットショップ（インターネットサービス分野）

インターネット

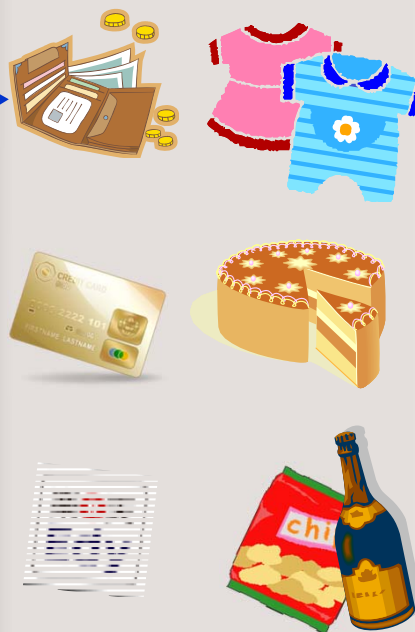


楽楽バックオフィス



注文

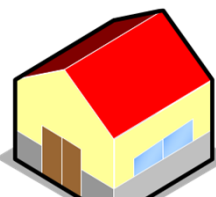
ECモール



店舗/ネットショップ



店舗/ネットショップ



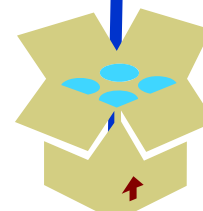
店舗/ネットショップ

クラウド

《自動化》

- ・カード認証
- ・在庫チェック
- ・配送指示

発送



配達

クラウドを支えるサービス

クラウドを可能にする技術
(ネットワークセキュリティ分野)

ネット証券取引



大量の通信を快適に処理
安価な設備の実現

インターネット

ネット証券



f5 BIG-IP®



f5 BIG-IP®



f5 BIG-IP®



2015年3月期（31期）計画の
主要コンセプト

テクマトリックスの戦略

②「セキュリティ&セーフティ」の追求

- ネットワーク・セキュリティ
- 機能安全、ソフトウェア品質保証



事業戦略（セキュリティ）

サイバー攻撃の増加

大手企業・政府機関の
情報などを狙った
サイバー攻撃の増加
手口もさらに巧妙に！

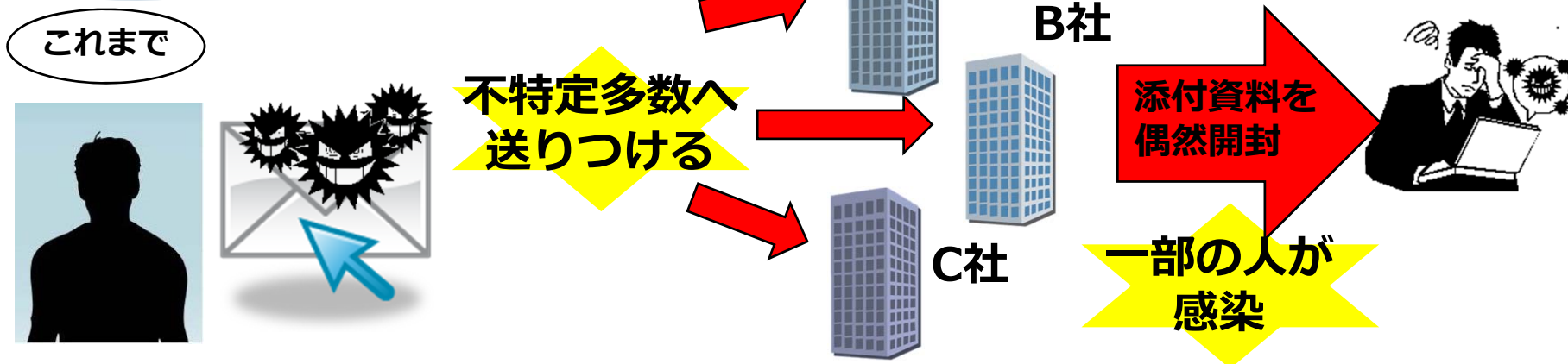
インターネット上にはたくさんの脅威が！

政府機関

大手企業

セキュリティ対策の強化が課題

増加している標的型攻撃とは？



事業戦略（セキュリティ）

優れた海外のセキュリティ製品を
積極的に販売



1分毎に変更されるワンタイム
パスワードでより安全な認証



インターネット

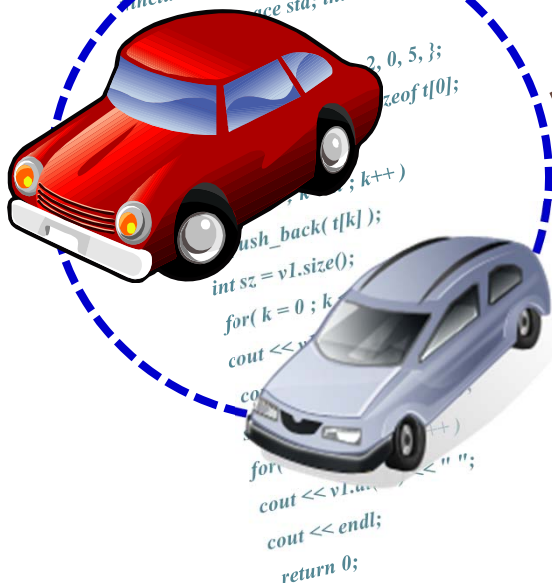


身の回りのソフトウェア組み込み製品

IEC61508 電気・電子機器関連



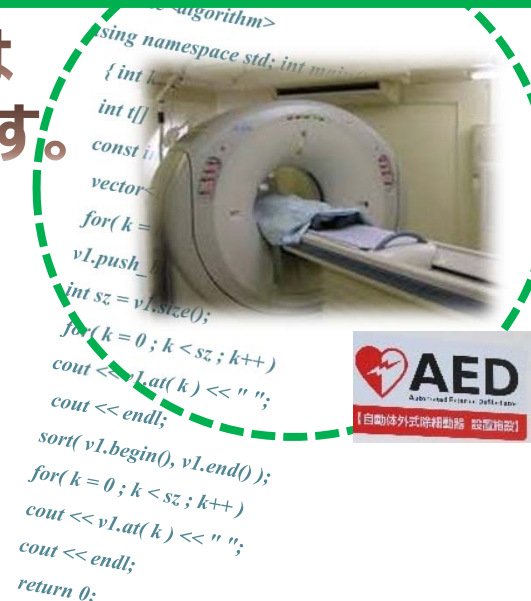
ISO26262 自動車



私たちの身の周りの製品は
ソフトウェアで制御されています。



IEC62304/FDA 医療機器



事業戦略（セイフティ）

規格準拠のコンサルタント



厳しい欧州の
安全基準に
日本でも適合必須

医療機器・自動車は
認証取得が必要に

認証を取得するには
ノウハウが必要

製作現場が規格内容を理解できていない

申請書類と実際の手順が一致していない

製品のテストの方法がわからない



TechMatrix



テストツールの販売からコンサルティングまで

トータルでサポート

業績・資料編

ハイライト

(連結)

売上状況

- 売上高： 8,604百万円
- 前年同期比： 3.4%増
- 企業の設備投資については消費税増税の影響は限定的
- 過去最高の売上高。期初予想（8,500百万円）を超過

利益状況

- 営業利益： 350百万円（前年同期比18.7%減）
売上高営業利益率： 4.1%
期初予想（320百万円）を超過
- 経常利益： 343百万円（前年同期比23.1%減）
売上高経常利益率： 4.0%
期初予想（320百万円）を超過
- 当期純利益： 211百万円（前年同期比47.1%減）
売上高純利益率： 2.5%
期初予想（200百万円）を超過
- クラウドサービスなどのストック型ビジネスの戦略的拡大は順調に推移
- 医療分野のビジネスモデル変更による減収減益を他事業の伸長で補い、予定通りの着地
- 連結子会社5社中4社が黒字
- 前期は繰延税金資産追加計上により純利益増加

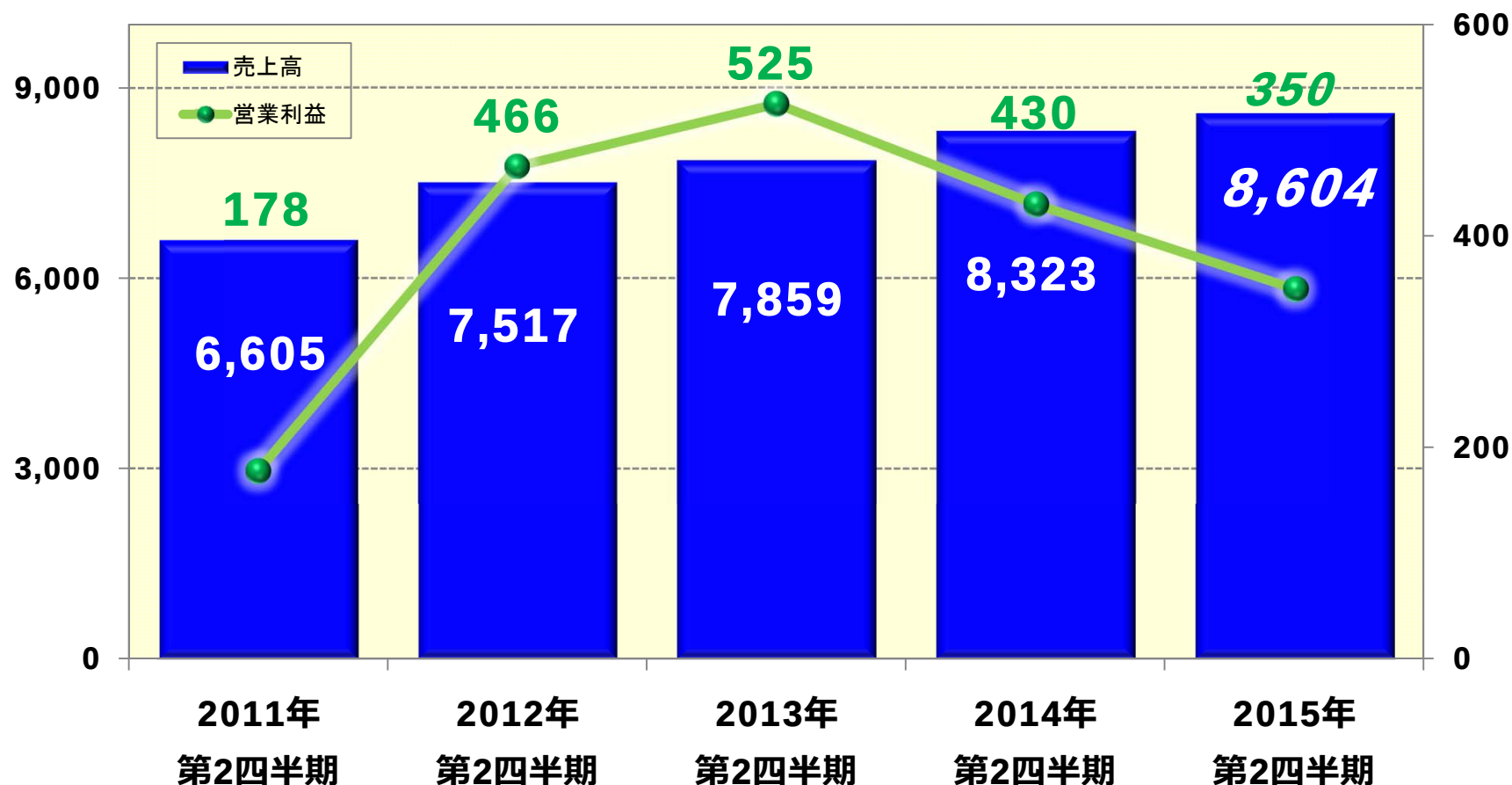
- 情報基盤事業の次世代ファイアウォールが好調。官公庁セキュリティ大型案件獲得。過去最高の売上高
- CRM分野の受注が好調。海外（インドネシア）でクラウドサービス開始
- 医療情報クラウドサービス「NOBORI」の受注は計画通り進捗。大学病院向け大型案件を獲得
- 9月受注は過去最高

第31期第2四半期業績

業績の推移

(連結)

(単位：百万円)



第31期第2四半期業績

損益計算書(P/L)

(連結)

(単位：百万円)

決算年月		2014年3月期 第2四半期	2015年3月期 第2四半期	前年同四半期 比増減率
売上高		8,323	8,604	3.4%
営業利益		430	350	△18.7%
	利益率	5.2%	4.1%	
経常利益		446	343	△23.1%
	利益率	5.4%	4.0%	
当期純利益		400	211	△47.1%
	利益率	4.8%	2.5%	

第31期第2四半期業績

貸借対照表(B/S)

(連結)

(単位：百万円)

	2014年3月期 第2四半期	2015年3月期 第2四半期		2014年3月期 第2四半期	2015年3月期 第2四半期
流動資産	9,291	9,946	流動負債	5,479	5,939
現金・預金	3,744	4,310	買掛金	870	922
受取手形・売掛金	2,937	2,700	短期借入金	350	350
その他流動資産	2,608	2,935	その他流動負債	4,258	4,666
固定資産	3,211	3,065	固定負債	751	925
有形固定資産	408	461	負債合計	6,230	6,864
のれん	529	406	株主資本	5,738	6,059
その他無形固定資産	767	769	その他の包括利益累計額合計	50	5
投資その他の資産	1,506	1,427	新株予約権	—	—
資産合計	12,502	13,012	少数株主持分	483	82
			純資産合計	6,272	6,147
			負債純資産合計	12,502	13,012

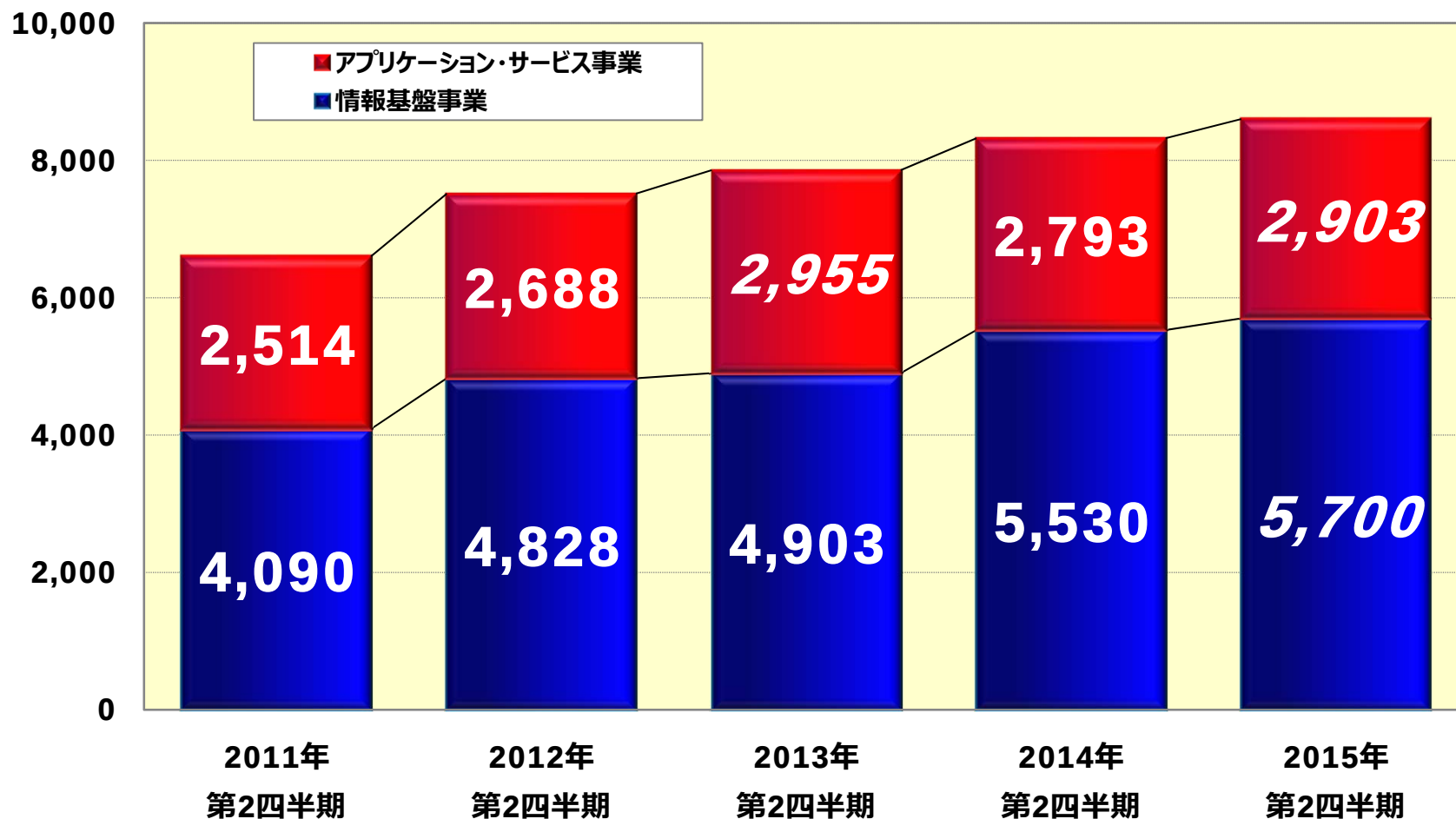
* (のれん) : クロス・ヘッド株式会社、沖縄クロス・ヘッド株式会社を完全子会社化した後、追加取得分ののれんを一括償却したことによるのれんの減少

第31期第2四半期業績

セグメント別売上

(連結)

(単位：百万円)



第31期第2四半期業績

情報基盤事業

(連結)

- 2015年3月期の概況 : 売上は5,700百万円 (前年同期比 3.1%増)
: 営業利益は400百万円 (前年同期比 0.5%減)

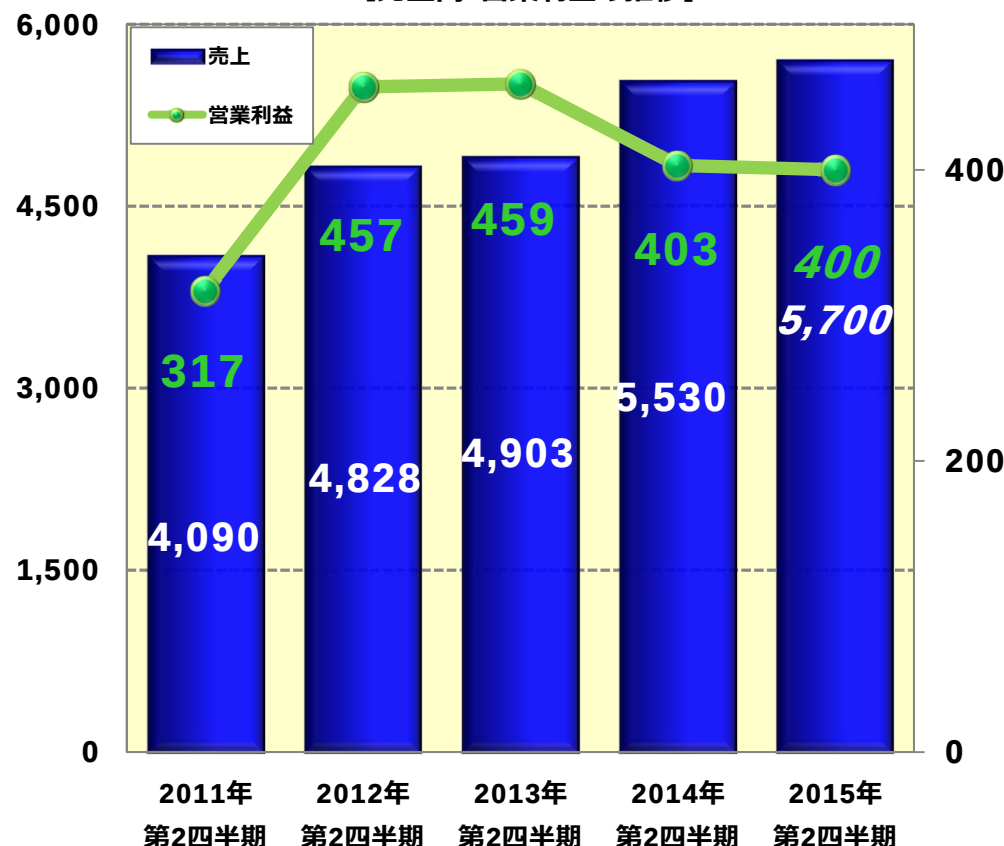
■ 過去最高の売上高

※減益は為替の変動が主要因

【売上高・営業利益の推移】 (単位: 百万円)

ハイライト

- 主力の負荷分散装置の販売はやや頭打ち傾向
- サイバー攻撃の脅威の高まりにより、次世代ファイアウォール製品の販売が順調
- セキュリティ関連を中心に複数の公共機関向けに大型の基盤構築案件を受注
- 個人認証システム、Webサイト脆弱性監査ツール、統合ログ管理アプライアンス等は、販売がやや停滞(対象市場の成熟度が進行したことや、製品の世代交代時期に差し掛かったこと等が理由)
- クロス・ヘッドは、保守、運用・監視サービスの引き合いが堅調 技術要員の確保には苦戦
- 沖縄クロス・ヘッドは、県主導のクラウド基盤構築事業に参画 クラウドサービスやセキュリティ機器の販売が順調
- NCLCは、ネットワーク仮想化技術に対応した次世代ネットワーク機器製品及びセキュリティ関連製品の販売が堅調



第31期第2四半期業績

アプリケーション・サービス事業

(連結)

- 2015年3月期の概況 : 売上は2,903百万円 (前年同期比 4.0%増)
: 営業損失は50百万円 (前年同期は、営業利益27百万円)

ハイライト

●インターネットサービス分野

- ・スマートフォン関連のシステム開発案件等、旺盛な開発需要
- ・カサレアルは、技術者の確保に苦戦し、売上がやや頭打ち

●ソフトウェア品質保証分野

- ・組込みソフトウェアに関する品質向上、機能安全の必要性の浸透
- ・円高の是正による製造業の設備投資意欲が回復基調
- ・製造業や金融業でのテストツールの受注は好調
- ・機能安全コンサルティングサービスが堅調

●医療分野

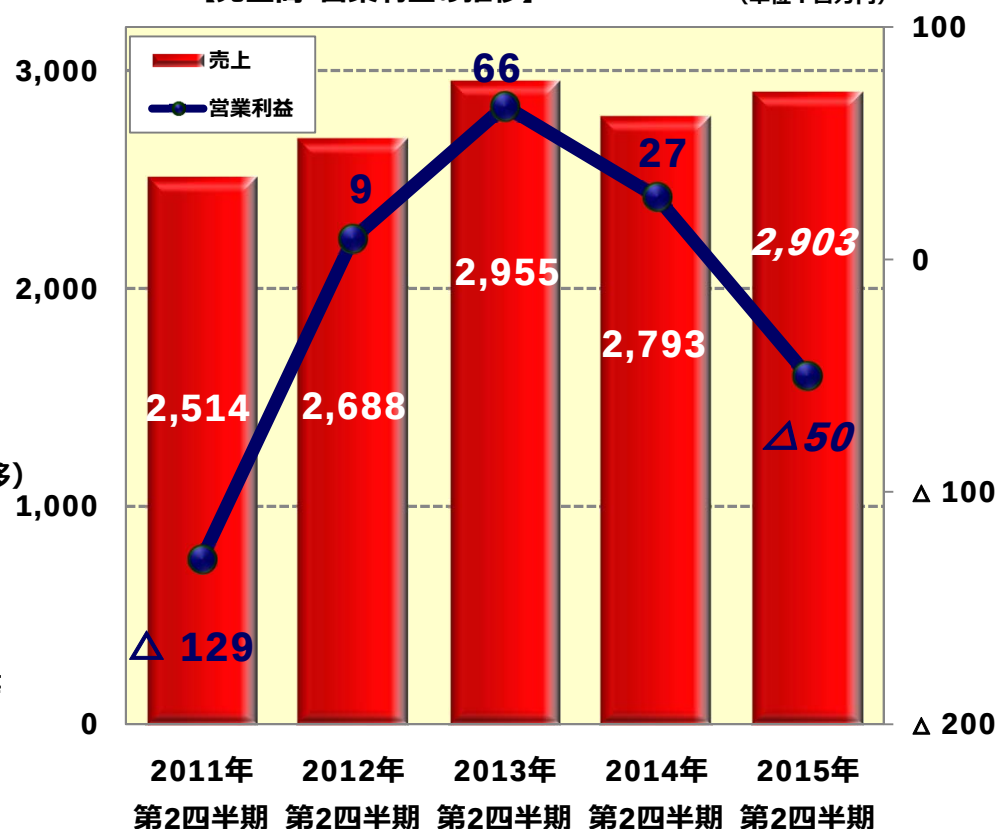
- ・医療情報クラウドサービス「NOBORI」の引き合いが好調
- ・大学病院向け大型案件を受注
- ・売上は経過処理により減少、営業赤字 (業績は概ね計画通りに推移)
- ・医知悟は、検診施設などの顧客の取り込みが進み、契約施設数、読影依頼件数、従量課金金額共に順調に増加。売上、利益ともに計画超過

●CRM分野

- ・大手システム・インテグレーターとの業務提携やクラウド需要の増加等により、順調に受注が伸長
- ・第1四半期に海外初のクラウドサービス案件が稼働 (インドネシア)

【売上高・営業利益の推移】

(単位: 百万円)

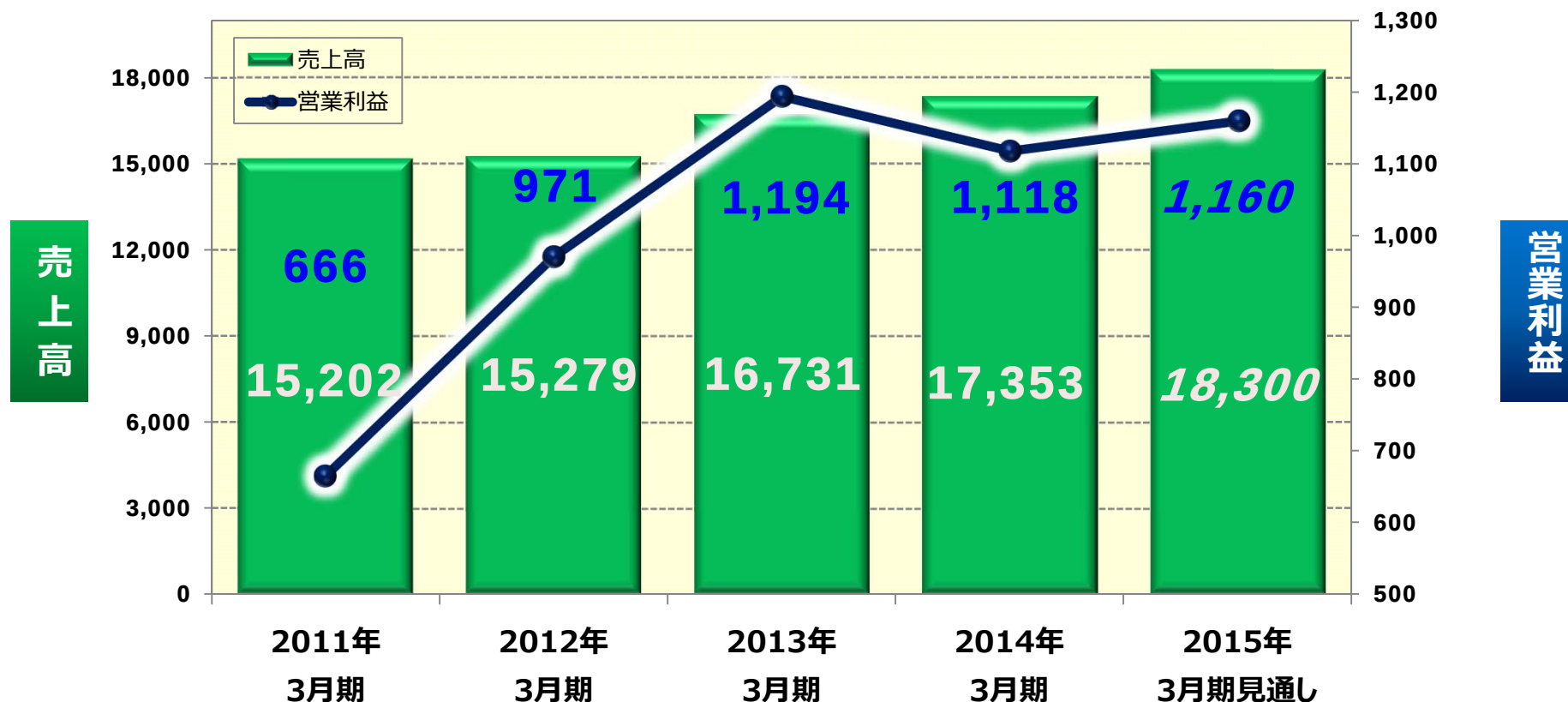


第31期見通し

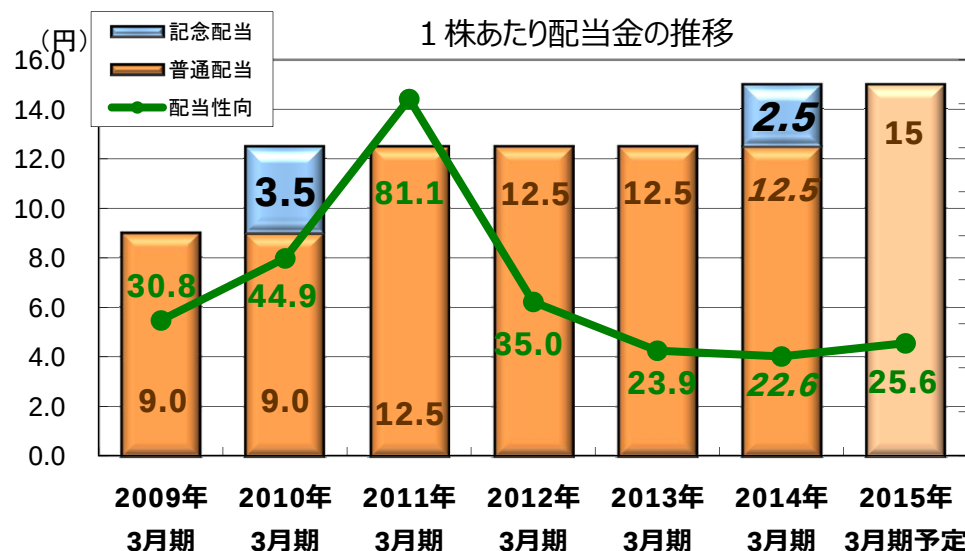
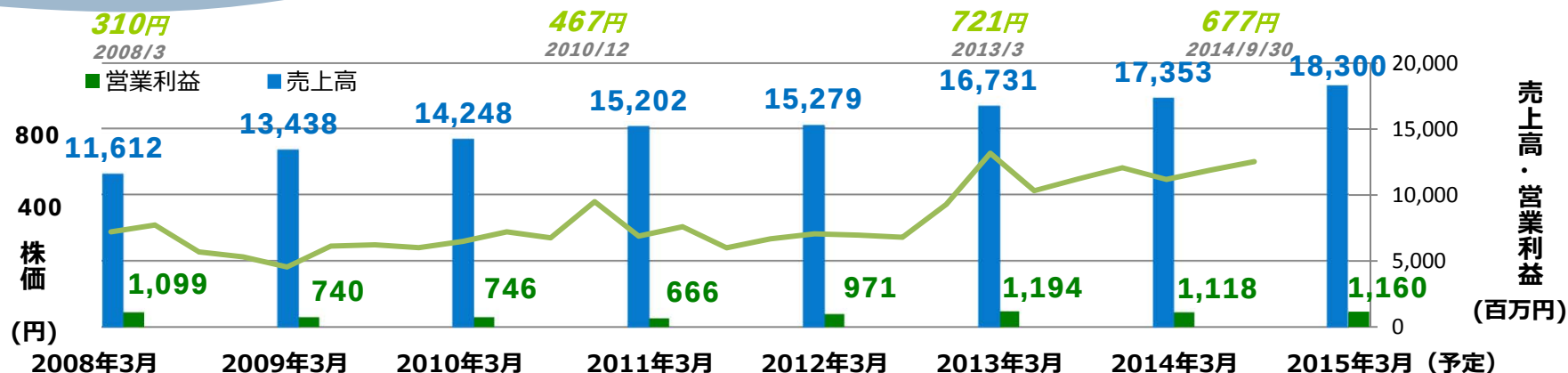
通期業績の推移と見通し

(連結)

(単位：百万円)



株価推移・株主還元策



株主優待制度

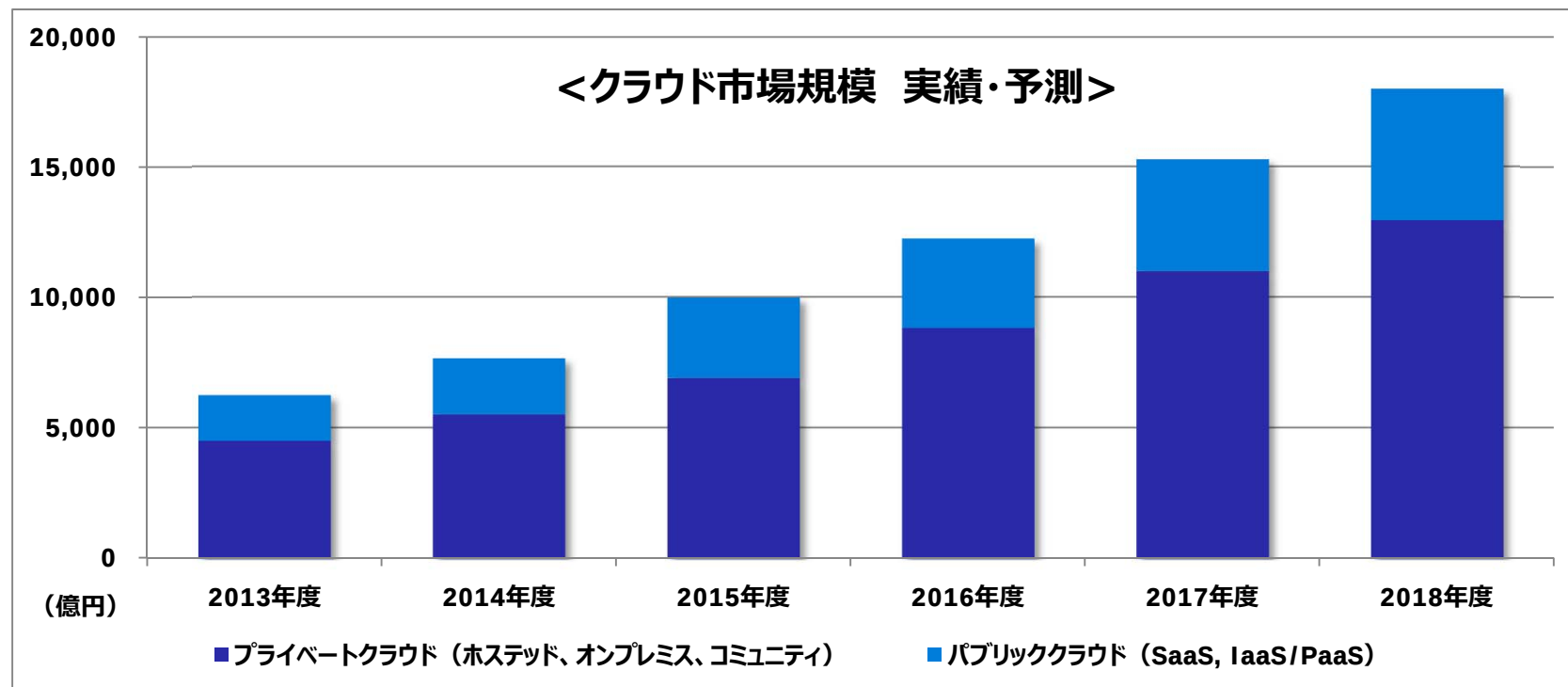
＜対象＞
9月30日現在の当社株主名簿に記載または記録された500株以上の当社株式を保有する株主の皆様

＜優待内容＞
500株以上：1,000円相当の商品または寄付
1,000株以上：3,000円相当の商品または寄付

* 平成25年4月1日付で株式1株につき200株の株式分割を行っております。そのため2009年3月に当該株式分割が行われたと仮定して、株価及び配当金を表示しております。
2015年3月期の配当性向は、2015年3月期の業績予想と、2014年3月期の期中平均株式数で算出しております。

クラウド市場規模

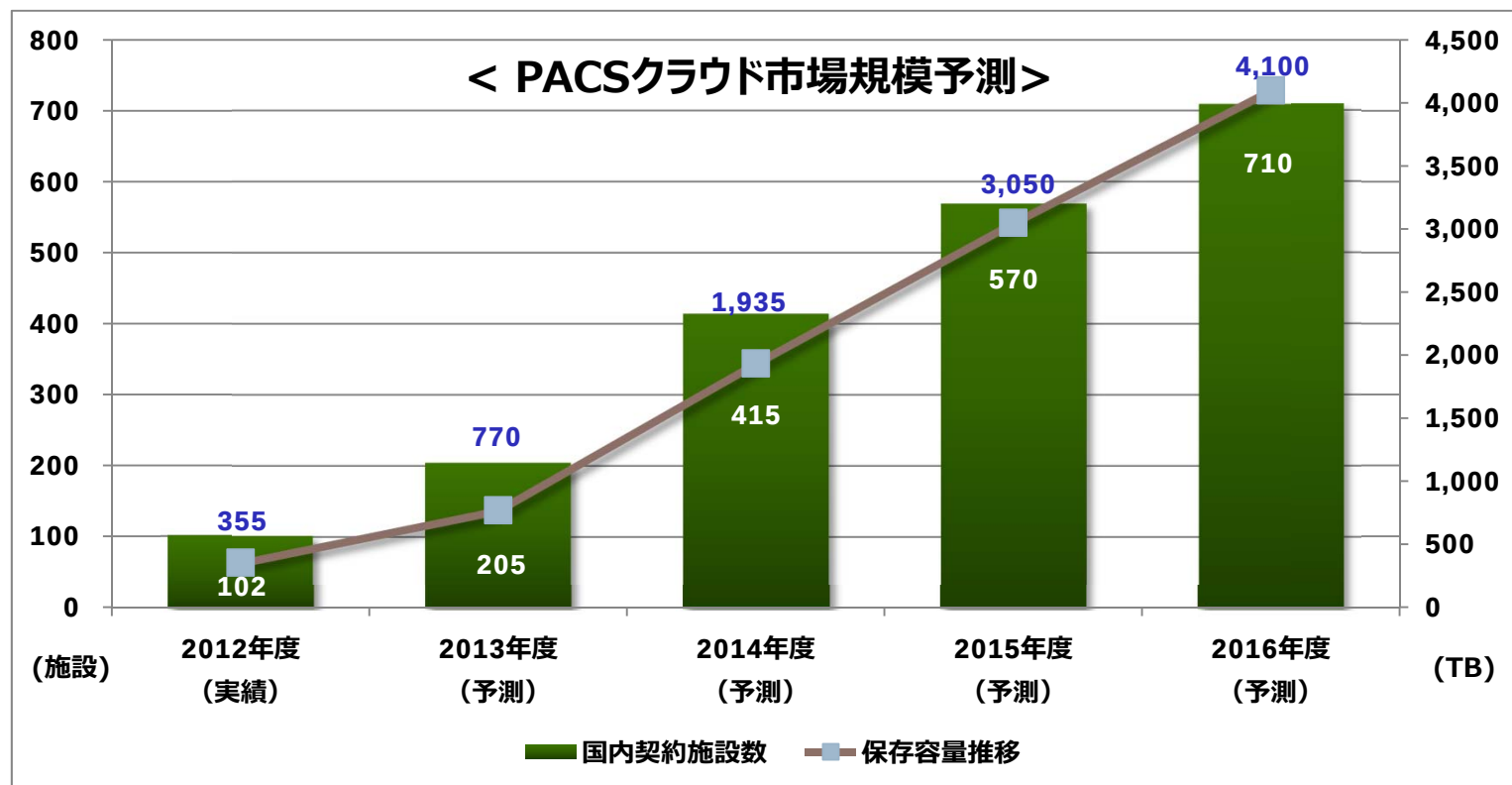
クラウド市場は2018年度に1兆8,000億円規模を予測



- ◆ 2013年度の国内クラウド市場は6,257億円（前年度比22.6%増）、2015年度に1兆円を超え、2018年度は1兆8,000億円規模まで拡大すると予測
- ◆ 8割の企業が新規システムの構築時にクラウドを検討、クラウドファーストの浸透が顕著に

＊(株)MM総研（東京・港）「国内クラウドサービス市場規模 実績・予測」（2014年11月4日）より作成

医用画像システム(PACS)における クラウドモデルの進捗

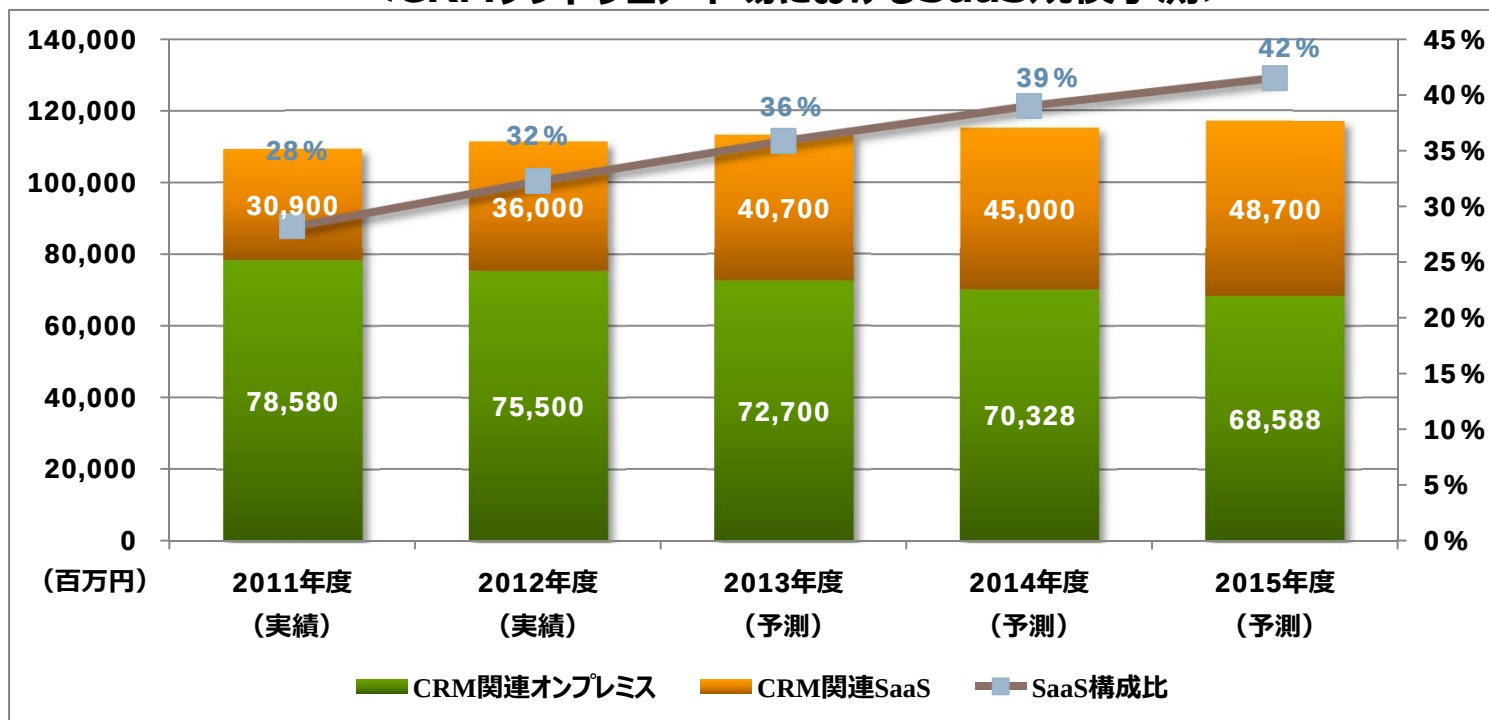


- ◆2012年度末時点でのクラウドの国内契約施設数は102。2014年度から本格的普及を予測。
- ◆テックマトリックスの導入施設数：2012年度末実績50施設で先行。2013年度実績は150施設。

* 矢野経済研究所「2013年版医用画像システム（PACS）・関連機器市場の展望と戦略」（2013年11月15日発行）より。

CRM市場(クラウド)

<CRMソフトウェア市場におけるSaaS規模予測>

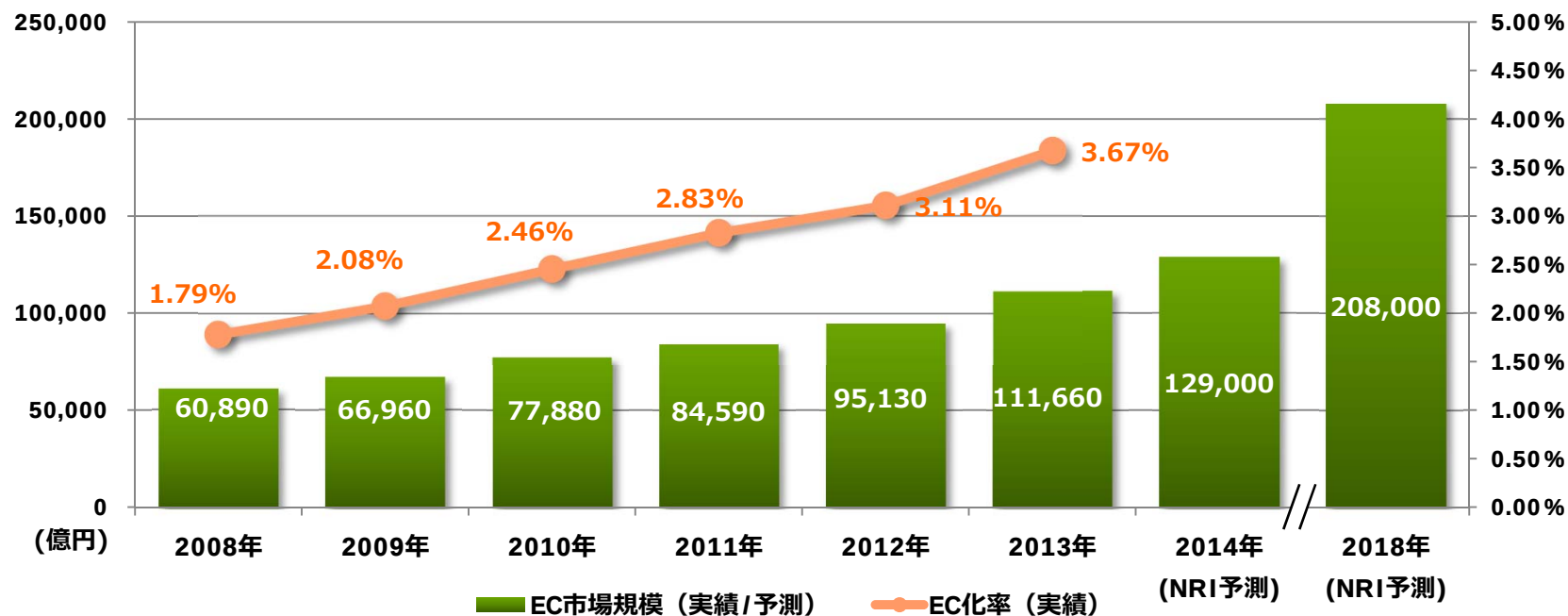


- ◆ CRM市場規模全体では2012年度で6,534億円、2015年度には6,862億円と、年率1.6%の成長率。
- ◆ CRM全体規模に対して、ソフトウェア関連は、2012年度で1,115億円。2012年度（1.8%増）、2013年度（1.7%増）と全体伸び率と同様の成長率。2015年度のソフトウェア関連は、1,172億円の予測。
- ◆ SaaSのみでは、2012年度360億円が2015年度には487億円となり、年率10.6%の成長率と全体の成長を牽引。
- ◆ ソフトウェア市場に対するSaaS構成比も2012年度の32%から2015年度の42%まで成長する予測。

* ミック経済研究所「CRMにおけるIT関連市場についての動向調査結果」（2013年5月27日）より作成。
* 2014年度、2015年度のオンプレミス規模は対前年比率から当社が算定。

EC（BtoC）市場規模推移

EC（BtoC）市場規模推移（実績/予測）

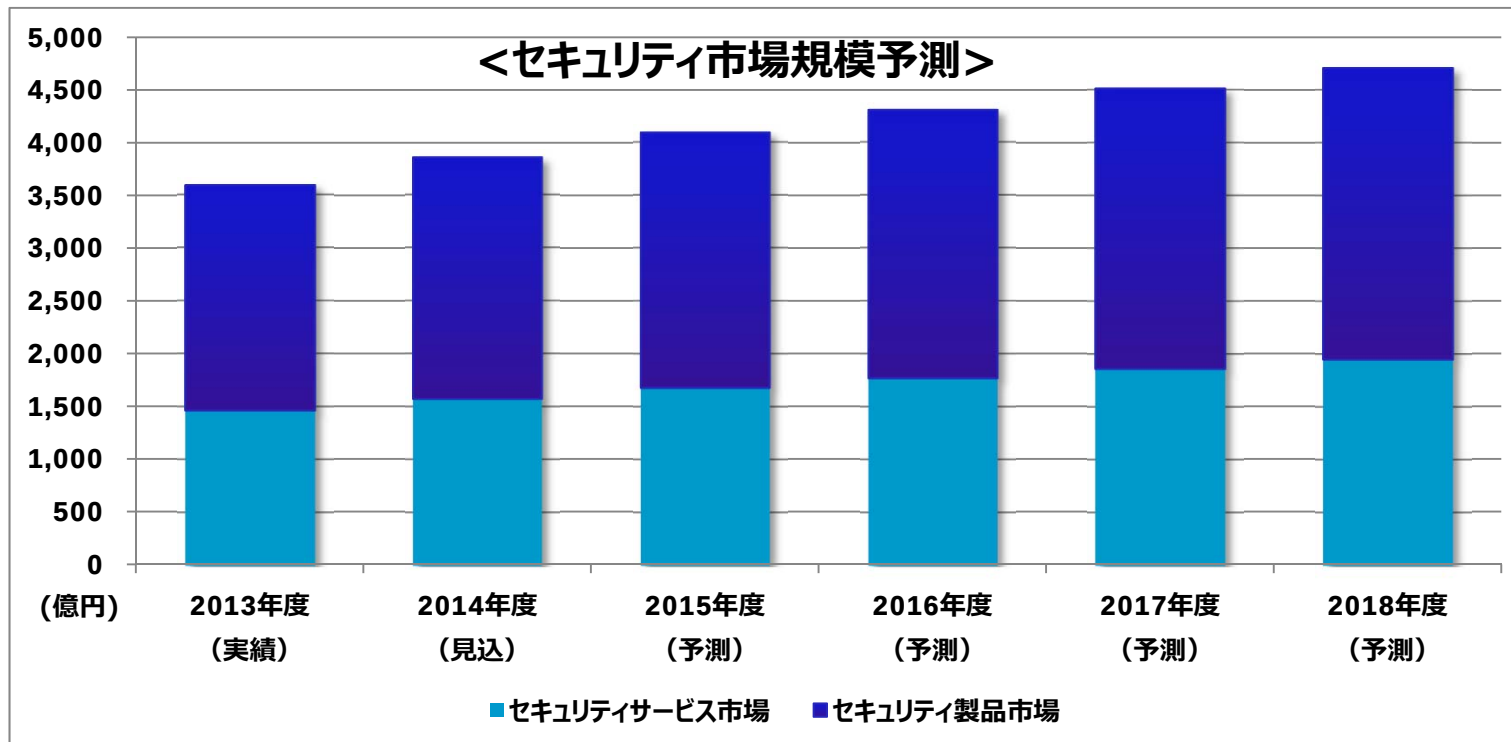


（～2013年：経済産業省、2014年～：野村総合研究所）

- ◆2012年の市場規模は対前年比率は12.5%増。2013年では17.4%増
- ◆2013年以降の平均成長率は12.6%と予測（野村総合研究所）

* 経済産業省「電子商取引に関する市場調査」、野村総合研究所「2018年度までのIT主要市場の規模とトレンドを展望」より作成

ネットワークセキュリティ市場

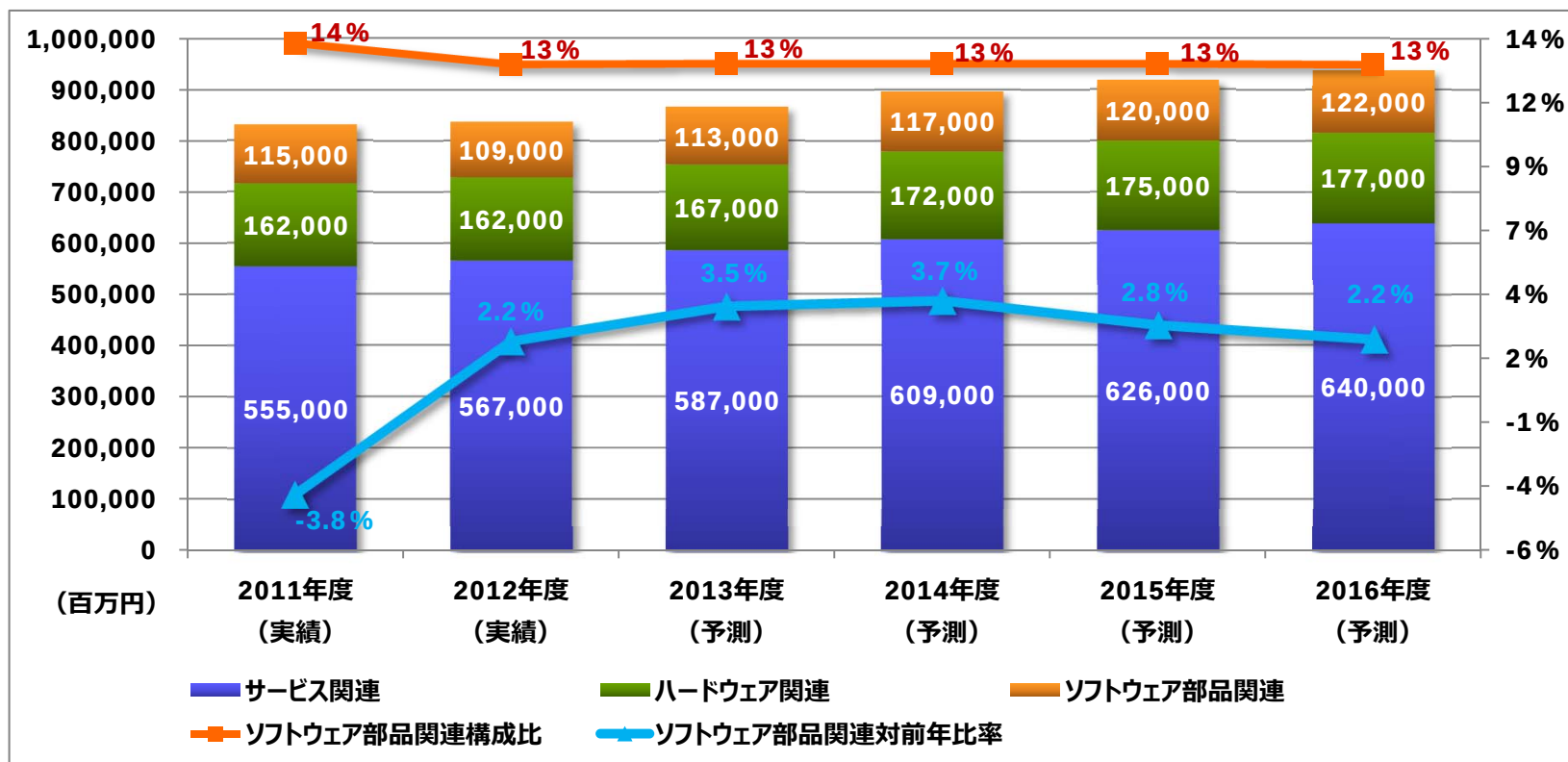


- ◆ 国内のセキュリティサービス・製品市場は、2013年度の3,594億円から、2018年度は4,712億円に拡大の予測。
- ◆ 平均成長率は5.6%の高い成長率を予測。

＊(株)富士キメラ総研「2014ネットワークセキュリティビジネス調査総覧（上巻）」より作成。

市場状況（ご参考）

組込みシステム市場



- ◆エンベデッドシステム・ソリューション市場全体は2014年度以降、年率2%強の緩やかな伸びが続く見通し。
- ◆2013年度は、前年度比3.5%増の8,670億円となり、リーマンショック後の不況とスマートフォンへの急速なシフトで低迷していたエンベデッドシステム市場が、ようやく堅調なプラス成長になると予測。

*ミック経済研究所「エンベデッドシステム・ソリューション市場の現状と展望 2013年度版」(2013年5月16日)より作成。



本日はご清聴頂きまして
誠にありがとうございました。

＜お問合せ先＞

テクマトリックス株式会社企画経理部 経営企画チーム
TEL:03-5792-8601 ir@techmatrix.co.jp

＜本資料の取り扱いについて＞

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向及び市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動することがあります。従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや確実性がありますことを、予めご了承ください。