

2024年3月期 第3四半期決算短信〔IFRS〕（連結）

2024年1月31日

上場会社名 テクマトリックス株式会社 上場取引所 東
コード番号 3762 URL <http://www.techmatrix.co.jp/>
代表者（役職名） 代表取締役社長（氏名） 由利 孝
問合せ先責任者（役職名） 経営企画部長（氏名） 山崎 基貴（TEL）03(4405)7802
四半期報告書提出予定日 2024年2月14日 配当支払開始予定日 —
四半期決算補足説明資料作成の有無 : 有
四半期決算説明会開催の有無 : 無

（百万円未満切捨て）

1. 2024年3月期第3四半期の連結業績（2023年4月1日～2023年12月31日）

（1）連結経営成績（累計）

（%表示は、対前年同四半期増減率）

	売上収益		営業利益		税引前利益		四半期利益		親会社の所有者に 帰属する四半期利益		四半期包括利益 合計額	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2024年3月期第3四半期	38,008	17.7	3,824	35.2	3,812	35.8	2,656	38.1	2,344	48.6	2,714	42.0
2023年3月期第3四半期	32,285	28.6	2,828	17.1	2,807	16.8	1,924	15.0	1,577	0.5	1,911	16.8
	基本的1株当たり 四半期利益		希薄化後1株当たり 四半期利益									
	円 銭		円 銭									
2024年3月期第3四半期	58.54		58.33									
2023年3月期第3四半期	39.52		39.41									

（2）連結財政状態

	資産合計	資本合計	親会社の所有者に 帰属する持分	親会社所有者 帰属持分比率
	百万円	百万円	百万円	%
2024年3月期第3四半期	73,399	25,674	20,589	28.1
2023年3月期	65,691	23,917	18,970	28.9

2. 配当の状況

	年間配当金				
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計
	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭
2023年3月期	—	7.00	—	16.00	23.00
2024年3月期	—	9.00	—		
2024年3月期(予想)				16.00	25.00

(注) 直近に公表されている配当予想からの修正の有無 : 無

3. 2024年3月期の連結業績予想（2023年4月1日～2024年3月31日）

（%表示は、対前期増減率）

	売上収益		営業利益		税引前利益		親会社の所有者に 帰属する当期利益		基本的1株当たり 当期利益
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	円 銭
通期	49,500	7.7	5,300	4.0	5,290	4.4	3,210	8.8	79.99

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無 : 無

(注) 2024年3月期の「基本的1株当たり当期利益」は、2023年12月末時点の自己株式を除く期末発行済株式数により計算しております。

※ 注記事項

(1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動 : 無
(連結範囲の変更を伴う特定子会社の異動)
新規 - 社 (社名) 、 除外 - 社 (社名)

(2) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更

- ① IFRSにより要求される会計方針の変更 : 無
② ①以外の会計方針の変更 : 無
③ 会計上の見積りの変更 : 無

(3) 発行済株式数 (普通株式)

- ① 期末発行済株式数 (自己株式を含む)
② 期末自己株式数
③ 期中平均株式数 (四半期累計)

2024年3月期3Q	44,518,400株	2023年3月期	44,518,400株
2024年3月期3Q	4,389,486株	2023年3月期	4,599,264株
2024年3月期3Q	40,054,046株	2023年3月期3Q	39,919,099株

※ 四半期決算短信は公認会計士又は監査法人の四半期レビューの対象外です

※ 業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。業績予想の前提となる条件及び業績予想のご利用にあたっての注意事項等については、決算短信【添付資料】7ページ「連結業績予想などの将来予測情報に関する説明」をご覧ください。
四半期決算補足説明資料につきましては、準備ができ次第当社ホームページに掲載いたします。

○添付資料の目次

1. 当四半期決算に関する定性的情報	2
(1) 経営成績に関する説明	2
(2) 財政状態に関する説明	7
(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明	7
2. 要約四半期連結財務諸表及び主な注記	8
(1) 要約四半期連結財政状態計算書	8
(2) 要約四半期連結損益計算書及び要約四半期連結包括利益計算書	10
要約四半期連結損益計算書	10
第3四半期連結累計期間	10
要約四半期連結包括利益計算書	11
第3四半期連結累計期間	11
(3) 要約四半期連結持分変動計算書	12
(4) 要約四半期連結財務諸表に関する注記事項	14
(継続企業の前提に関する注記)	14
(セグメント情報)	14
3. 補足情報	16
受注及びストック比率に関する補足情報	16

1. 当四半期決算に関する定性的情報

(1) 経営成績に関する説明

当第3四半期連結累計期間（2023年4月1日から2023年12月31日）における国内経済は、新型コロナウイルス感染症が経済に与える影響が縮小したことにより、経済活動が回復基調となったものの、ロシアによるウクライナ侵攻の長期化に加え中東情勢の緊迫化など地政学上のリスクを背景としてエネルギー価格及び原材料価格の高騰が消費者物価に影響を与えており、依然として先行き不透明な状況が続いています。また、根強いインフレに加え、世界的な金融引締めによる景気の下振れリスクが懸念されるなど、世界経済の先行きも引き続き予測が難しい状況にあります。為替水準については、円安基調で推移していた為替相場において、2023年11月末頃より円高傾向が見られましたが、米国の利下げ観測が後退し、日米金利差が意識されていることから、足許では再び円安傾向に逆戻りしており、引き続き為替の動向を注視する必要があります。

新型コロナウイルス感染拡大をきっかけとしたリモートワーク等の新しい働き方が定着し、ランサムウェア等のサイバー攻撃が激しさを増していることから、大手企業を中心に、経営課題としてセキュリティ対策の意識が高まり、サイバーセキュリティ対策製品やサービスの需要は依然として拡大しています。そのような状況下、当社のコア事業である情報基盤事業においては、クラウド型セキュリティ対策製品の需要は引き続き好調に拡大しています。また、当社が提供する統合セキュリティ監視サービスも堅調で、付加価値向上に向けた戦略が実を結びつつあります。加えて、本格的なクラウド時代の到来に備え、インフラの構築・運用手法もクラウドを前提としたもの（クラウドネイティブ）にシフトし始めており、クラウドネイティブ技術を積極的に活用したソリューションの提供にも取り組んでいます。

アプリケーション・サービス事業では、CRM分野において、大手システム・インテグレーターやテレマーケティング・ベンダーとの業務提携、クラウド需要の拡大、知名度の向上と実績の拡大に伴い、新規の引き合いは堅調です。前々期より計画的に取り組んできたオンプレミス製品のサブスクリプション化も着実に進展しています。また、海外においては、前期において実行したタイ現地企業との資本・業務提携や、2023年4月の現地法人の設立を足掛かりに、引き続き、ASEAN市場での事業展開の加速に取り組めます。ソフトウェア品質保証分野では、企業向けシステムや組込ソフトウェアの品質を担保するためのテストツールの需要は引き続き堅調です。また、自動車のIT化に伴い車載ソフトウェアを開発する製造業などで組込みソフトウェアの品質向上を目的とした需要は底堅く、引き続き好調な受注環境を維持しています。ビジネスソリューション分野においては、2023年7月に実施したアレクシアフィンテック株式会社（旧山崎情報設計株式会社）の完全子会社化と金融システム関連事業の同社への移管による事業再編が奏功し、営業推進体制の強化が進展しています。教育分野は、引き合いが順調に推移し、私立有名校を中心に導入実績は拡大しています。また、教育と探求社との資本業務提携によるビジネスの拡大に引き続き取り組めます。

前期より新たに事業部門として独立させた医療システム事業では、2022年4月1日に新たにスタートした新生PSP株式会社が、顧客基盤の統合、サービス・製品の集約と統合に着手するとともに、ストック型ビジネスへの転換を目的として、医用画像管理システム（PACS）のクラウド化を推進しています。また、ヘルスケアITソリューション事業領域でのキャノンメディカルシステムズ株式会社との協業や、デジタル病理関連事業の推進を目的としたメドメイン株式会社との資本業務提携が進展しています。さらに、新生PSP株式会社においても、株式会社NOBORIで推進していた個人向けのPHR(Personal Health Record)サービス^{※1}の利用者拡大に努めています。AI医療画像診断支援サービス事業については、2022年4月1日に新生PSP株式会社とエムスリー株式会社との合弁会社として設立されたエムスリーAI株式会社を中心に、AIの診療現場への流通を加速させています。

「より良い未来を創造するITのプロフェッショナル集団」を企業理念とする当社は、2021年5月10日に新中期経営計画「BEYOND THE NEW NORMAL」を発表しました。今期は当中期経営計画の最終年度にあたります。今後、

社会の隅々にまでデジタルがビルトインされ、デジタルを活用したビジネスモデルの変革であるDX（デジタルトランスフォーメーション）が急速に進む状況において、当社はデジタル化への急激なシフトと産業構造の劇的な変化を新たな成長機会と捉え、社会課題を解決するためのサービスの提供を通して持続可能な社会の創造に貢献することを目指します。新型コロナウイルスの感染拡大を契機に私たちの暮らしは「NEW NORMAL」と呼ばれる新しい様式へと変わりつつあります。新中期経営計画では「NEW NORMAL」の先に来る新しい社会を見据えてSDGsの観点も取り入れ、社会にとって必要不可欠な領域に向けて事業を加速していきます。

新中期経営計画「BEYOND THE NEW NORMAL」では、前中期経営計画「GO BEYOND 3.0」の中核的事業戦略を継続しつつ、7つの基本戦略を定めその実現を目指します。

■中核的事業戦略（継続）

- ・クラウド関連事業の戦略的・加速度的推進
- ・セキュリティ&セイフティ（安全と安心）の追求

■7つの基本戦略

- 1) 取引製品の拡大・新規サービスの立ち上げ
- 2) サービス化の加速（サービス比率拡大）
- 3) データの利活用（AIの利用を含む）
- 4) 多様なアライアンス・M&A（既存事業の拡充と新規事業の創出）
- 5) 海外市場での事業の拡大
- 6) グループ間連携の強化によるシナジーの創出
- 7) 人材育成/組織開発（ダイバーシティの推進を含む）

当社グループでは、上記戦略に従い、以下の取り組みを行いました。

◇情報基盤事業部門

第1四半期連結会計期間

- ・タニウム合同会社より2022年度の「Most Dedicated Partner of the Year」を受賞
- ・日本ブルーポイント株式会社より「Partner of the year 2023」並びに「Deal Registration of the year 2023」を受賞
- ・Cohesityより「2022年 APJ マーケティング・パートナー・オブ・ザ・イヤー」を受賞
- ・クロス・ヘッド株式会社、kintoneの機能拡張プラグイン製品「CROSSPLugins シリーズ」の提供を開始

第2四半期連結会計期間

- ・Tenable, Inc. とディストリビューター契約を締結
- ・Tanium Risk Assessment無償キャンペーンの提供を開始
- ・クロス・ヘッド株式会社、業務改善プラットフォーム「kintone」の機能拡張向けプラグイン製品「CROSSPLugins シリーズ」をラインアップに追加

第3四半期連結会計期間

- ・統合監視とインシデント対応を提供する「TPS」サービスの対象製品に「SentinelOne ®Singularity™ Platform」を追加
- ・Dell Technologiesより「Channel Services Delivery Excellence Award」を受賞

- ・パロアルトネットワークス社の「2023 JAPAC Distribution Partner of the Year」を受賞
- ・クロス・ヘッド株式会社、「インプリムパートナーアワード Market Leader of the Year 2023」を受賞
- ・OCH株式会社、AI技術を活用した多言語同時翻訳サービス「SmaLingual（スマリンガル）」の販売開始
- ・OCH株式会社、中小企業向け 新型UTM「SG-ONE TANDEM 2000」の販売開始
- ・OCH株式会社、PC画面盗撮や覗き見による情報漏洩を防ぐ！「J's Cutt®（ジェイズカット）」の販売開始

◇アプリケーション・サービス事業部門

第1 四半期連結会計期間

- ・CRM分野：タイ王国バンコクに現地法人を設立
- ・ソフトウェア品質保証分野：セキュアコーディング学習プラットフォーム「Secure Code Warrior」の国内総販売代理店権を取得、販売を開始
- ・ソフトウェア品質保証分野：単体・結合テスト対応ファジングツール「Mayhem for Code」販売開始
- ・ソフトウェア品質保証分野：高速ソースコード解析ツール「Understand 6.3」日本語版の販売を開始
- ・ビジネスソリューション分野：アレクシアフィンテック株式会社を当社の完全子会社とした上で、当社のビジネスソリューション事業部の金融システム関連事業をアレクシアフィンテック株式会社に移管することを発表（効力発生日2023年7月1日）

第2 四半期連結会計期間

- ・ソフトウェア品質保証分野：強力なオブジェクト認識能力を誇るオールインワン UI テスト自動化ツール Ranorex 10.7 の日本語版の販売を開始
- ・ソフトウェア品質保証分野：Java対応テスト自動化ツール「Jtest 2023.1」の販売を開始
- ・教育分野：クラウドSaaS型「ツムギノ」、文部科学省「次世代の校務デジタル化推進実証事業」に採択
- ・株式会社カサレアル、ソフトバンク監修のコンテナ・Kubernetes入門コースの提供を開始
- ・株式会社カサレアル、Spring Boot2からSpring Boot3へのバージョンアップに伴う移行を支援するトレーニングコースの提供を開始

第3 四半期連結会計期間

- ・CRM分野：電話対応を自動化する「AI Messenger Voicebot」、コンタクトセンターCRMシステム「FastHelp5」と連携
- ・CRM分野：FastSeries の導入ユーザ 中日本高速道路株式会社様が「2023 CRM ベストプラクティス賞」を受賞
- ・ソフトウェア品質保証分野：テスト管理ツール「TestRail 8.0.1」の日本語版をリリース
- ・教育分野：愛媛県宇和島市が推進する「廃校の利活用」を通じた 地域創生プロジェクトへ参画
- ・教育分野：日本最大級の探究学習の祭典「クエストカップ 2024 全国大会」に参加

◇医療システム事業部門

第1 四半期連結会計期間

- ・PSP株式会社、聖マリアンナ医科大学病院と連携し、PHR機能を含む患者向け公式アプリを公開
- ・PSP株式会社、デジタル庁主催マイナポータル活用ハッカソンイベントにパネリストとして登壇

第2四半期連結会計期間

- ・PSP株式会社、検体測定室における、QRコードによるスマートフォンとのデータ連携の運用を開始

第3四半期連結会計期間

- ・PSP株式会社、PHR(Personal Health Record)^{※1}アプリの導入医療機関が増え、アプリ登録者数が順調に増加

以上の結果、当第3四半期連結累計期間の売上収益は、380億8百万円と前期比57億23百万円(17.7%)の増加となり、過去最高となりました。売上総利益は129億45百万円と前期比17億3百万円(15.1%)の増加となりました。販売費及び一般管理費は、人件費などの増加のため、91億20百万円と前期比8億2百万円(9.7%)の増加となりました。この結果、営業利益は38億24百万円と前期比9億95百万円(35.2%)の増加となりました。

以上により、税引前四半期利益は38億12百万円と前期比10億4百万円(35.8%)の増加、親会社の所有者に帰属する四半期利益は23億44百万円と前期比7億66百万円(48.6%)の増加となりました。

セグメントの業績を示すと、次のとおりであります。

① 情報基盤事業

当第3四半期連結累計期間(2023年4月1日から2023年12月31日)における情報基盤事業の業績は、前期までに積み上げた受注残と新規案件の受注により好調に推移しました。また、サブスクリプション型の課金モデルであるクラウド型セキュリティ対策製品の受注も好調です。第2四半期連結累計期間の連結受注高は、前期実績を下回りましたが、コロナ禍で大幅に需要が高まったクラウド型セキュリティ対策製品などの複数年契約の更新案件を着実に受注したことから、当第3四半期連結累計期間の連結受注高は前期実績を上回りました。売上収益は、ストック型ビジネスの伸長により順調に増加しています。営業利益については、円安の影響、人件費・販管費の増加、新規事業として取り組みを始めたクラウドネイティブ活用ソリューションへの投資などの影響を事業の伸長で吸収し、前期実績を上回る水準となりました。製品別では、クラウド時代のセキュリティに対応した「SASE(Secure Access Service Edge)^{※2}」、「XDR(eXtended Detection and Response)^{※3}」、「CASB(Cloud Access Security Broker)^{※4}」、「Cyber Hygiene^{※5}」、「SDP(Software Defined Perimeter)^{※6}」等、新しい世代のセキュリティ対策製品も注目度が高まってきており実績も増加しております。また、ロシアのウクライナへの軍事侵攻以降、Emotetやランサムウェア等のマルウェアへの感染が拡大しており、感染経路としては依然として電子メール経由が多いため、次世代メールセキュリティ製品の需要も旺盛です。デジタルコンテンツが指数関数的に増加していることから、ストレージ分野の受注も好調です。

クロス・ヘッド株式会社は、売上収益は前期実績を上回りましたが、技術者の中途採用を積極的に進めた結果、営業利益は前年比やや減少しました。受注高は前年同期に期ずれによる受注の集中があったことの反動減や一部で受注遅れも発生し、第2四半期連結累計期間においては、前期実績を下回りましたが、当第3四半期連結累計期間では回復傾向にあります。中部事業所を開設し、東海地区における販路拡大にも取り組んでいます。

OCH株式会社は、売上収益は計画値をやや下回りましたが、営業利益は計画を上回りました。なお、独自企画製品・サービスの受注は堅調で、サブスクリプション化が進展し、ストック型ビジネスへの転換が引き続き進行しております。主力製品の一部において市場競争が激化しているため、新たに中小企業向けの新型UTM(Unified Threat Management)製品を投入し、受注の挽回に努めています。

以上により、同事業の売上収益は253億26百万円と前期比43億9百万円（20.5%）の増加となり、過去最高となりました。営業利益は27億81百万円と前期比8億52百万円（44.2%）の増加となりました。

② アプリケーション・サービス事業

当第3四半期連結累計期間（2023年4月1日から2023年12月31日）におけるアプリケーション・サービス事業の業績は、受注高、売上収益、営業利益ともに好調で、前期実績を上回りました。前々期からオンプレミスのライセンスについてもサブスクリプションへシフトしたため、サブスクリプション売上の積みあがり、売上収益、営業利益を押し上げる効果に繋がっています。

CRM分野では、受注高は計画値を上回って推移しています。また前期からのサブスクリプションの積みあがりにより売上収益は増加しており、営業利益は前期実績を大きく上回っています。

ソフトウェア品質保証分野では、依然として車載分野でのテストツールの需要が旺盛で前期受注実績を上回りました。また、前々期からのサブスクリプションの積みあがりにより売上収益は増加しており、営業利益は前期実績を大きく上回っています。

ビジネスソリューション分野では、受注高、売上収益ともに計画値に対して順調に推移しており、営業利益は前期比で大幅に改善しています。アレクシアフィンテック株式会社（旧山崎情報設計株式会社）は、売上収益、営業利益ともに前期実績を上回りました。引き続き、2023年7月に実施した事業再編による金融システム関連事業の拡大、再構築に取り組みます。株式会社カサレアルでは、受注高、売上収益ともに前期実績を上回り順調に推移しています。IT研修などの教育事業が堅調です。

新規事業であるEdTech分野では、有名私立先進校や国・公立校への導入が進みました。公立校への当社クラウドサービスの導入を拡大するため、自治体の教育委員会向けの営業活動を強化しています。引き続き、事業の垂直立ち上げを実現すべく、営業・マーケティング要員や導入作業に携わる技術要員を増強するなど積極投資を継続している結果、営業損失は拡大しました。

以上により、同事業の売上収益は58億72百万円と前期比7億20百万円（14.0%）の増加となりました。営業利益は1億47百万円と前期比2億86百万円（-%）の増減となりました。

③ 医療システム事業

当第3四半期連結累計期間（2023年4月1日から2023年12月31日）における医療システム事業の業績は、2022年4月1日に新たにスタートした新生PSP株式会社の医療情報クラウドサービス「NOBORI」の順調な受注が継続し、累積契約施設数は増加しています。加えて、既存ユーザのサービス契約更新も取りこぼすことなく受注しています。また、一般の患者をターゲットとしたPHR（Personal Health Record）サービス^{*1}の開発や、医療機関、AIベンチャー・外部企業との連携による共同開発等の新規事業への先行投資を継続し、順調に成果を上げています。新生PSP株式会社の業績は、計画値に対して売上収益、営業利益ともに順調に推移しています。前々年度末に前年度夏期賞与の引当不足を費用計上した結果として、前年度第1四半期連結累計期間の営業利益が引き上げられたことの反動減があり、また、新生PSPにおいて、2023年4月より人事制度を統一したため、有給休暇やリフレッシュ休暇の費用計上を行い98百万円のIFRS調整が発生していることなどから、期初計画においては営業利益の減少を見込んでおりました。しかし、採算性の高い営業案件が当第3四半期に売上計上されたことから、当第3四半期連結累計期間における営業利益は初期計画に対して大きく上回る結果となりました。

その他、医療関連の連結対象子会社である合同会社医知悟の業績は、売上収益、営業利益いずれも計画値に対して順調に推移しています。

株式会社A-Lineについては、診療用放射線の安全管理体制整に関する医療法施行規則の一部を改正する省令が既に施行されていますが、監督機関による監査がコロナ禍において進んでいないため、医療機関における放射線量管理システム導入に対する投資意欲が想定通りに盛り上がらない傾向にありました。しかし、足許では医療機関の当該分野に対する投資意欲も改善しており、線量管理システム「MINCADI」の受注は増加傾向にあります。その結果、売上収益は順調に増加し、営業損失は大幅に縮小しました。

以上により、同事業の売上収益は68億10百万円と前期比6億93百万円（11.3%）の増加となりました。営業利益は8億95百万円と前期比1億43百万円（13.8%）の減少となりました。

（2）財政状態に関する説明

当第3四半期連結累計期間末の流動資産の残高は、前連結会計年度末（以下「前年度末」という。）から75億46百万円（14.6%）増加し、593億17百万円となりました。前渡金が88億87百万円増加したことが主な要因であります。非流動資産の残高は、前年度末から1億61百万円（1.2%）増加し、140億82百万円となりました。無形資産が2億21百万円増加したことが主な要因であります。以上により、総資産は前年度末から77億8百万円（11.7%）増加し、733億99百万円となりました。

流動負債の残高は、前年度末から48億8百万円（13.3%）増加し、408億53百万円となりました。契約負債が43億39百万円増加したことが主な要因であります。非流動負債の残高は、前年度末から11億43百万円（20.0%）増加し、68億72百万円となりました。その他の金融負債が16億13百万円増加したことが主な要因であります。以上により、負債の残高は、前年度末から59億51百万円（14.2%）増加し、477億25百万円となりました。

資本合計の残高は、前年度末から17億56百万円（7.3%）増加し、256億74百万円となりました。利益剰余金が14億62百万円増加したことが主な要因であります。以上により、親会社所有者帰属持分比率は28.1%となりました。

（3）連結業績予想などの将来予測情報に関する説明

現時点において、2023年5月9日発表の業績予想から変更はありません。

（用語解説）

※1	PHR	PHR (Personal Health Record) とは、個人が自らの健康に関する情報を、自己管理のもとに情報集約化を実現するツールやシステムのこと。
※2	SASE	SASE (Secure Access Service Edge) とは、ネットワークとセキュリティの機能を包括的にクラウドから提供すること。クラウドサービスの普及が進む中で、これまでクラウドのポリシーは利用サービス別に適用されることが多かったが、SASEは単一のクラウドに集約し包括的に管理するという、新しい概念。
※3	XDR	XDR (eXtended Detection and Response) とは、サイバー攻撃の事後対処として、脅威がユーザ環境に万が一侵入した際に、攻撃の痕跡を検知・可視化するためインシデントの調査、原因特定、対処を行う機能のこと。
※4	CASB	CASB (Cloud Access Security Broker) とは、クラウドサービスのユーザとクラウドサービスのプロバイダー間に位置し、クラウド利用状況の可視化や制御を行い、全体として一貫性のあるセキュリティポリシーを実施できるようにすること。
※5	Cyber Hygiene	定期的なパスワード変更やソフトウェアのアップデートなど、ユーザ単位でIT環境を健全に保つための取り組みを行い、セキュリティ・インシデントを防ぐこと。
※6	SDP	SDP (Software Defined Perimeter) とは、ネットワークを経由した様々な脅威に応じた境界線をソフトウェア上で構築し、アプリケーションインフラや機密情報への柔軟なアクセス制御を可能にするセキュリティフレームワークのこと。

2. 要約四半期連結財務諸表及び主な注記

(1) 要約四半期連結財政状態計算書

(単位：千円)

	前連結会計年度末 (2023年3月31日)	当第3四半期連結会計期間末 (2023年12月31日)
資産		
流動資産		
現金及び現金同等物	20,071,540	16,742,583
営業債権及びその他の債権	6,274,018	5,216,363
棚卸資産	559,016	930,081
前渡金	16,230,848	25,118,092
前払保守料	7,665,807	9,671,711
その他の金融資産	—	440
その他の流動資産	969,585	1,638,342
流動資産合計	51,770,817	59,317,615
非流動資産		
有形固定資産	6,121,593	5,875,370
のれん	171,978	171,978
無形資産	2,141,912	2,363,328
持分法で会計処理されている投資	128,995	124,624
その他の金融資産	3,693,551	3,806,318
繰延税金資産	1,277,041	1,340,259
その他の非流動資産	385,471	400,280
非流動資産合計	13,920,545	14,082,160
資産合計	65,691,363	73,399,776

(単位：千円)

	前連結会計年度末 (2023年3月31日)	当第3四半期連結会計期間末 (2023年12月31日)
負債		
流動負債		
営業債務及びその他の債務	2,145,253	1,990,941
借入金	570,000	570,000
リース負債	782,071	718,280
未払法人所得税	657,354	662,744
契約負債	29,035,461	33,375,041
その他の金融負債	45,257	553,486
その他の流動負債	2,809,108	2,982,732
流動負債合計	36,044,508	40,853,225
非流動負債		
借入金	300,000	150,000
リース負債	2,995,542	2,554,411
その他の金融負債	—	1,613,717
退職給付に係る負債	1,912,880	2,066,257
引当金	165,219	166,209
その他の非流動負債	355,680	321,947
非流動負債合計	5,729,323	6,872,543
負債合計	41,773,831	47,725,769
資本		
資本金	1,298,120	1,298,120
資本剰余金	4,594,827	4,760,714
自己株式	△974,569	△930,159
利益剰余金	13,380,739	14,843,618
その他の資本の構成要素	671,876	617,699
親会社の所有者に帰属する持分合計	18,970,993	20,589,992
非支配持分	4,946,537	5,084,014
資本合計	23,917,531	25,674,007
負債及び資本合計	65,691,363	73,399,776

(2) 要約四半期連結損益計算書及び要約四半期連結包括利益計算書

要約四半期連結損益計算書

第3四半期連結累計期間

(単位：千円)

	前第3四半期連結累計期間 (自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)
売上収益	32,285,456	38,008,977
売上原価	△21,043,101	△25,063,500
売上総利益	11,242,355	12,945,476
販売費及び一般管理費	△8,317,495	△9,120,261
その他の収益	54,477	11,983
その他の費用	△150,951	△13,095
営業利益	2,828,386	3,824,104
金融収益	30,750	16,895
金融費用	△42,864	△24,131
持分法による投資損益 (△は損失)	△8,336	△4,371
税引前四半期利益	2,807,935	3,812,497
法人所得税費用	△883,928	△1,156,130
四半期利益	1,924,007	2,656,367
四半期利益の帰属		
親会社の所有者	1,577,615	2,344,615
非支配持分	346,392	311,752
1株当たり四半期利益		
基本的1株当たり四半期利益 (円)	39.52	58.54
希薄化後1株当たり四半期利益 (円)	39.41	58.33

要約四半期連結包括利益計算書

第3四半期連結累計期間

(単位：千円)

	前第3四半期連結累計期間 (自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)
四半期利益	1,924,007	2,656,367
その他の包括利益		
純損益に振り替えられることのない項目 その他の包括利益を通じて公正価値で 測定する資本性金融資産	△16,793	45,662
純損益に振り替えられることのない 項目合計	△16,793	45,662
純損益に振り替えられる可能性のある 項目		
キャッシュ・フロー・ヘッジ	4,216	10,705
在外営業活動体の外貨換算差額	—	2,114
純損益に振り替えられる可能性のある 項目合計	4,216	12,819
税引後その他の包括利益	△12,576	58,481
四半期包括利益	1,911,430	2,714,849
四半期包括利益の帰属		
親会社の所有者	1,559,487	2,398,464
非支配持分	351,943	316,385

(3) 要約四半期連結持分変動計算書

前第3四半期連結累計期間(自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)

(単位：千円)

	親会社の所有者に帰属する持分					
	資本金	資本剰余金	自己株式	利益剰余金	その他の資本の構成要素	
					新株予約権	確定給付制度の再測定
2022年4月1日残高	1,298,120	4,861,825	△975,804	11,149,198	116,116	—
四半期利益	—	—	—	1,577,615	—	—
その他の包括利益	—	—	—	—	—	—
四半期包括利益	—	—	—	1,577,615	—	—
剰余金の配当	—	—	—	△798,300	—	—
自己株式の取得	—	—	△121	—	—	—
自己株式の処分	—	3,679	1,356	—	—	—
株式報酬取引	—	7,338	—	—	28,582	—
新株予約権の行使	—	—	—	—	△5,030	—
新株予約権の失効	—	—	—	12,295	△17,721	—
支配継続子会社に対する持分変動	—	△281,362	—	—	—	—
非金融資産への振替	—	—	—	—	—	—
所有者との取引額等合計	—	△270,344	1,235	△786,005	5,831	—
2022年12月31日残高	1,298,120	4,591,481	△974,569	11,940,808	121,947	—

	親会社の所有者に帰属する持分				非支配持分	資本合計
	その他の資本の構成要素			親会社の所有者に帰属する持分合計		
	その他の包括利益を通じて公正価値で測定する資本性金融資産	キャッシュ・フロー・ヘッジ	合計			
2022年4月1日残高	569,315	—	685,431	17,018,771	3,183,504	20,202,276
四半期利益	—	—	—	1,577,615	346,392	1,924,007
その他の包括利益	△22,344	4,216	△18,127	△18,127	5,551	△12,576
四半期包括利益	△22,344	4,216	△18,127	1,559,487	351,943	1,911,430
剰余金の配当	—	—	—	△798,300	△6,946	△805,247
自己株式の取得	—	—	—	△121	—	△121
自己株式の処分	—	—	—	5,036	—	5,036
株式報酬取引	—	—	28,582	35,921	—	35,921
新株予約権の行使	—	—	△5,030	△5,030	—	△5,030
新株予約権の失効	—	—	△17,721	△5,426	—	△5,426
支配継続子会社に対する持分変動	△9,046	—	△9,046	△290,409	1,033,292	742,883
非金融資産への振替	—	△10,038	△10,038	△10,038	—	△10,038
所有者との取引額等合計	△9,046	△10,038	△13,254	△1,068,369	1,026,345	△42,023
2022年12月31日残高	537,924	△5,822	654,049	17,509,889	4,561,793	22,071,683

当第3四半期連結累計期間(自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)

(単位：千円)

	親会社の所有者に帰属する持分					
	資本金	資本剰余金	自己株式	利益剰余金	その他の資本の構成要素	
					新株予約権	確定給付制度の再測定
2023年4月1日残高	1,298,120	4,594,827	△974,569	13,380,739	136,261	—
四半期利益	—	—	—	2,344,615	—	—
その他の包括利益	—	—	—	—	—	—
四半期包括利益	—	—	—	2,344,615	—	—
剰余金の配当	—	—	—	△999,789	—	—
自己株式の取得	—	—	△73	—	—	—
自己株式の処分	—	11,559	44,483	—	—	—
株式報酬取引	—	17,482	—	—	24,495	—
新株予約権の行使	—	—	—	—	△17,119	—
新株予約権の失効	—	—	—	1,446	△2,084	—
支配継続子会社に対する持分変動	—	136,845	—	—	—	—
新規連結による変動	—	—	—	—	—	—
その他の資本の構成要素から利益剰余金への振替	—	—	—	116,607	—	—
非金融資産への振替	—	—	—	—	—	—
所有者との取引額等合計	—	165,887	44,409	△881,736	5,291	—
2023年12月31日残高	1,298,120	4,760,714	△930,159	14,843,618	141,552	—

	親会社の所有者に帰属する持分					非支配持分	資本合計
	その他の資本の構成要素				親会社の所有者に帰属する持分合計		
	その他の包括利益を通じて公正価値で測定する資本性金融資産	在外営業活動体の換算差額	キャッシュ・フロー・ヘッジ	合計			
2023年4月1日残高	565,976	—	△30,361	671,876	18,970,993	4,946,537	23,917,531
四半期利益	—	—	—	—	2,344,615	311,752	2,656,367
その他の包括利益	41,193	1,950	10,705	53,849	53,849	4,632	58,481
四半期包括利益	41,193	1,950	10,705	53,849	2,398,464	316,385	2,714,849
剰余金の配当	—	—	—	—	△999,789	△7,155	△1,006,944
自己株式の取得	—	—	—	—	△73	—	△73
自己株式の処分	—	—	—	—	56,042	—	56,042
株式報酬取引	—	—	—	24,495	41,977	—	41,977
新株予約権の行使	—	—	—	△17,119	△17,119	—	△17,119
新株予約権の失効	—	—	—	△2,084	△638	—	△638
支配継続子会社に対する持分変動	—	—	—	—	136,845	△175,751	△38,906
新規連結による変動	—	—	—	—	—	3,998	3,998
その他の資本の構成要素から利益剰余金への振替	△116,607	—	—	△116,607	—	—	—
非金融資産への振替	—	—	3,289	3,289	3,289	—	3,289
所有者との取引額等合計	△116,607	—	3,289	△108,026	△779,465	△178,908	△958,374
2023年12月31日残高	490,562	1,950	△16,366	617,699	20,589,992	5,084,014	25,674,007

(4) 要約四半期連結財務諸表に関する注記事項

(継続企業の前提に関する注記)

該当事項はありません。

(セグメント情報)

(1) 報告セグメントの概要

当社グループの報告セグメントは、当社グループの構成単位のうち分離された財務情報が入手可能であり、経営者が、経営資源の配分の決定及び業績を評価するために、定期的に検討を行う対象となっているものであります。

当社グループは、各社に製品・サービス別の事業部を置き、各事業部は取り扱う製品・サービスについて包括的な戦略を立案し、事業活動を展開しております。

従って、当社グループは事業部を基礎とした製品・サービス別のセグメントから構成されており、「情報基盤事業」、「アプリケーション・サービス事業」、「医療システム事業」の3つを報告セグメントとしております。

「情報基盤事業」は、当社及び子会社のクロス・ヘッド株式会社、OCH株式会社から構成されており、ネットワーク、セキュリティ、ストレージ等の製品販売、インテグレーション、保守・運用・監視等のサービスを提供しております。「アプリケーション・サービス事業」は、当社及び株式会社カサレアル、アレクシアフィンテック株式会社、TechMatrix Asia Holdings Co., Ltd.、TechMatrix Asia Co., Ltd. から構成されており、ビジネスソリューション、ソフトウェア品質保証、CRMの対面市場向けに、システム開発、アプリケーション・パッケージ、クラウド(SaaS)サービス、テスト等の付加価値の高いアプリケーション・サービスを提供しております。「医療システム事業」は、PSP株式会社、合同会社医知悟、株式会社A-Lineから構成されており、医療市場向けに医療関連のソフトウェア開発・インテグレーション及びクラウドサービス等を提供しております。

(2) 報告セグメントの変更等に関する事項

第1四半期連結会計期間より、報告セグメントの業績をより適切に評価するため、一部費用の配賦方法を変更しております。

なお、前第3四半期連結累計期間のセグメント情報は、変更後の算定方法により作成したものを開示しております。

(3) 報告セグメントの情報

報告セグメントの会計処理の方法は、当社グループの要約四半期連結財務諸表作成の会計方針と同一であります。報告セグメントの利益は、営業利益ベースの数値であります。セグメント間の内部売上収益は市場実勢価格に基づいております。

前第3四半期連結累計期間(自 2022年4月1日 至 2022年12月31日)

(単位：千円)

	報告セグメント			合計	調整額(注1)	要約四半期 連結財務諸表 計上額
	情報基盤事業	アプリケーション・サービス事業	医療システム事業			
売上収益						
外部顧客からの売上収益	21,017,450	5,151,830	6,116,175	32,285,456	—	32,285,456
セグメント間の内部売上収益	230,043	116,284	2,336	348,664	△348,664	—
計	21,247,494	5,268,115	6,118,511	32,634,121	△348,664	32,285,456
セグメント利益(△は損失) (注2)	1,928,296	△138,492	1,038,582	2,828,386	—	2,828,386
金融収益						30,750
金融費用						△42,864
持分法による投資損益(△は損失)						△8,336
税引前四半期利益						2,807,935

(注) 1. セグメント間の内部売上収益の調整額は、セグメント間取引消去によるものであります。

2. セグメント利益(△は損失)の合計は、要約四半期連結損益計算書の営業利益と一致しております。

当第3四半期連結累計期間(自 2023年4月1日 至 2023年12月31日)

(単位:千円)

	報告セグメント			合計	調整額(注1)	要約四半期 連結財務諸表 計上額
	情報基盤事業	アプリケーション・サービス事業	医療システム事業			
売上収益						
外部顧客からの売上収益	25,326,507	5,872,327	6,810,142	38,008,977	—	38,008,977
セグメント間の内部売上収益	145,594	184,843	—	330,437	△330,437	—
計	25,472,101	6,057,171	6,810,142	38,339,414	△330,437	38,008,977
セグメント利益(注2)	2,781,232	147,708	895,164	3,824,104	—	3,824,104
金融収益						16,895
金融費用						△24,131
持分法による投資損益(△は損失)						△4,371
税引前四半期利益						3,812,497

- (注) 1. セグメント間の内部売上収益の調整額は、セグメント間取引消去によるものであります。
 2. セグメント利益の合計は、要約四半期連結損益計算書の営業利益と一致しております。

3. 補足情報

受注及びストック比率に関する補足情報

(1) 受注状況

当第3四半期連結累計期間における各セグメントの受注高及び受注高の状況は以下の通りです。

セグメントの名称	受注高 (百万円)	受注残高 (百万円)
情報基盤事業	35,872	47,759
アプリケーション・サービス事業	5,950	4,536
医療システム事業	8,157	13,098
計	49,979	65,394

(2) スtock比率に関する補足情報

当第3四半期連結累計期間における各セグメントのストック比率は以下のとおりです。なお、ストック比率につきましては、情報基盤事業及びアプリケーション・サービス事業については当社単体での数値を記載しており、医療システム事業については、連結子会社であるPSP株式会社の数値を記載しております。

セグメントの名称	ストック売上高 (百万円)	フロー売上高 (百万円)	ストック比率 (%)
情報基盤事業	17,964	3,721	82.8
アプリケーション・サービス事業	3,441	1,608	68.1
医療システム事業	3,596	2,936	55.0
計	25,002	8,266	75.2