

# 会社概要

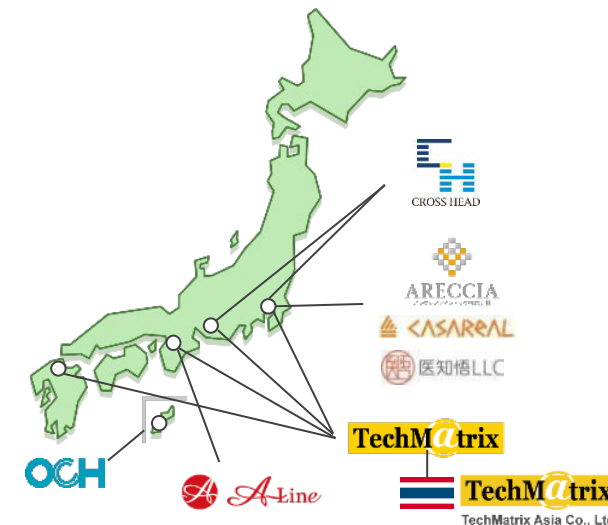
TechMatrix

テクマトリックス株式会社  
(東証プライム：証券コード 3762)



商号	テクマトリクス株式会社（東証プライム：3762）			
設立	1984年8月30日			
資本金	12億9,812万円			
代表者	矢井 隆晴			
本店	東京都港区港南1-2-70 品川シーズンテラス24F			
支店・営業所	西日本支店（大阪） 名古屋営業所（愛知） 九州営業所（福岡）			
従業員数	1,491名 [140名]*（連結）（2023年12月末現在） *従業員数は就業人員。従業員数欄の [外書] は、臨時従業員（派遣社員・契約社員を含む）の平均雇用人数。			
発行済株式総数	44,518,400株			
決算期	3月（第37期 有価証券報告書よりIFRS適用）			
役員構成	監査等委員会設置会社 / 執行役員制度			
	代表取締役	矢井 隆晴	取締役	依田 佳久
	取締役	鈴木 猛司	取締役	由利 孝
	社外取締役	安武 弘晃	社外取締役*1	海部 美知
	社外取締役*1	堀江 愛利	社外取締役*2	佐々木 英之
	社外取締役*2	高山 健	社外取締役*2	三浦 亮太
	社外取締役*2	杉原 章郎	*1：女性取締役	*2：監査等委員

## テクマトリクスグループ



## PSP

北海道、青森、岩手、宮城、山形、福島、栃木、群馬、埼玉、東京、神奈川、山梨、長野、新潟、石川、愛知、三重、大阪、鳥取、広島、香川、愛媛、福岡、熊本、鹿児島、沖縄、タイ、シンガポール、ネパール

東京本社



西日本支店





<b>1980</b>	1984年 8月	ニチメン株式会社（現双日株式会社）の営業部門子会社「ニチメンデータシステム株式会社」として設立
<b>1990</b>	1996年12月 1998年10月	CRMパッケージ「FastHelp」を自社開発し販売開始 医用画像サーバ「Secured DICOM Server」を自社開発し販売開始
<b>2000</b>	2000年 7月 2000年11月 2001年 2月 2005年 2月 2007年 8月 2008年 1月 2009年 8月	ニチメン株式会社が保有株式をITX株式会社に売却（同社の連結子会社へ） 社名を「テクマトリックス株式会社」へと変更 関係強化を目的に、楽天株式会社に第三者割り当て増資を実施 ジャスダック証券取引所に上場 合同会社医知悟を設立 クロス・ヘッド株式会社を連結子会社化 株式会社カサリアルを完全子会社化
<b>2010</b>	2010年 6月 2013年 2月 2014年 3月 2015年 8月 2018年 4月  2019年11月	東京証券取引所 市場第二部に上場 東京証券取引所 市場第一部に指定 クロス・ヘッド株式会社、沖縄クロス・ヘッド株式会社を完全子会社化 楽天株式会社の保有する当社株式の大半を自己株式として取得 医療システム事業を会社分割によって株式会社NOBORIへ承継 タイ・バンコクに駐在員事務所設立 山崎情報設計株式会社を子会社化
<b>2020</b>	2022年 2月 2022年 4月  2022年12月  2023年 4月 2023年 7月	PSP株式会社の株式を取得し同社を連結子会社化 PSP株式会社を吸収合併存続会社とし、PSP株式会社と株式会社NOBORIを事業統合 沖縄クロス・ヘッド株式会社が社名をOCH株式会社へと変更 山崎情報設計株式会社が社名をアレクシアフインタック株式会社へと変更 本社を東京都港区港南へ移転 タイに現地法人TechMatrix Asiaを設立 アレクシアフインタック株式会社を完全子会社化し、金融システム関連事業を吸収分割によって同社へ承継



## Mission Statement

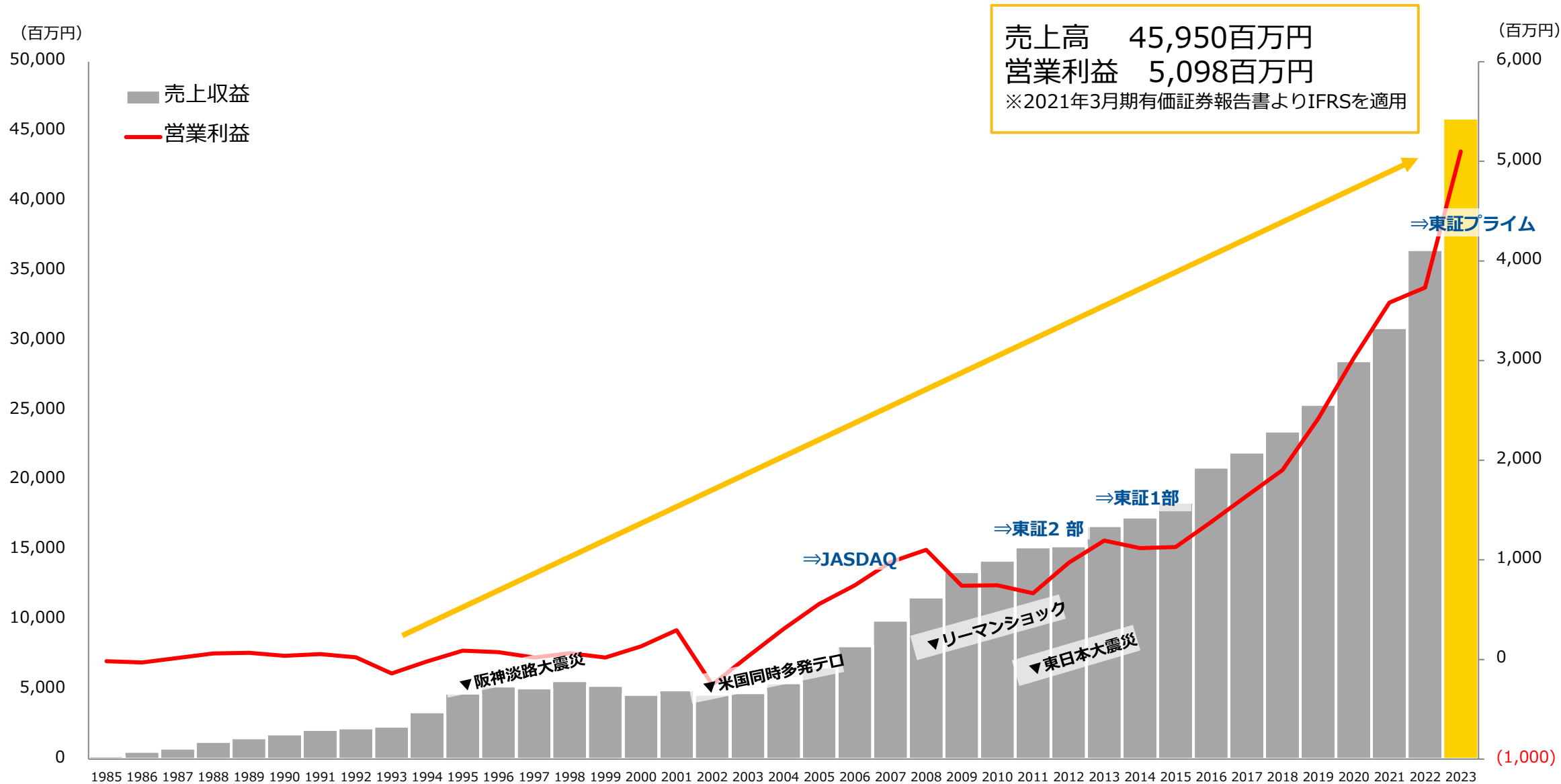
より良い未来を創造するITのプロフェッショナル集団

## 行動指針

- 共存・共栄の精神のもと、誠実、かつ真摯に顧客貢献・社会貢献に取り組む
- 常に謙虚に学ぶ姿勢を忘れず、新しい技術や新しいビジネスに挑戦し続ける
- オープンな議論を交わし、全員がチームの成功と成長にコミットする



# 売上収益と営業利益の推移（連結）



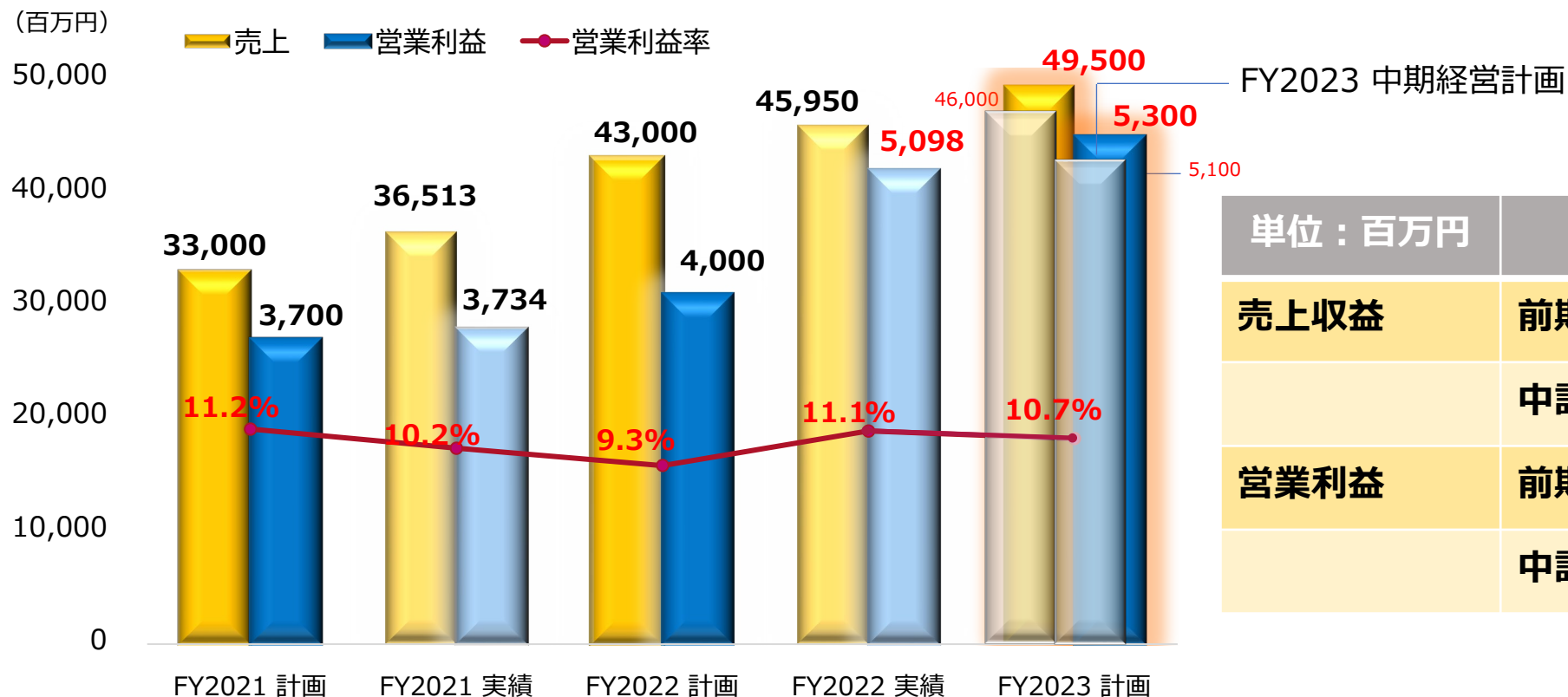


前期までの受注残高の積み上がりにより、連結業績は増収増益の見通し。

対中期経営計画の3年目の計画値も上回る見通し。

### 【40期における主な特殊要因】

- ①PSP株式会社の退職給付制度改定及びリフレッシュ休暇制度の適用等（人事制度の統一）
- ②新規事業への継続的な投資（EdTech事業・ネットワークセキュリティ事業「NEO」）

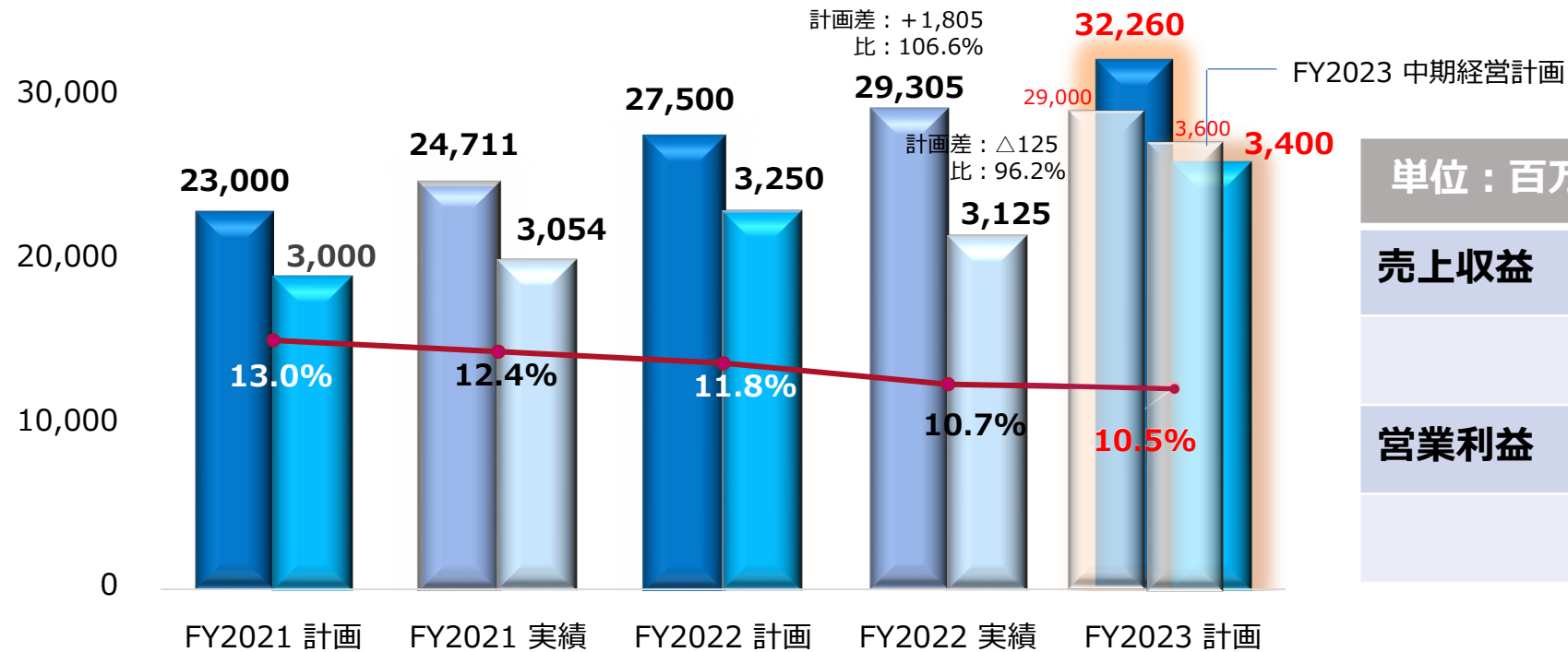


単位：百万円		前期差	前期比
売上収益	前期比	+3,550	107.7%
	中計比	+3,500	107.6%
営業利益	前期比	+202	103.9%
	中計比	+200	103.9%



- ◆売上収益(+): サイバーセキュリティ対策製品・サービスに対する需要は継続
- ◆営業利益(+): 前期に発生した移転関連の特殊費用の消滅  
(-): ①為替の影響・仕入原価の増加傾向が残存  
②新規事業への継続投資「NEO」  
③社内経費の配賦ルールの変更

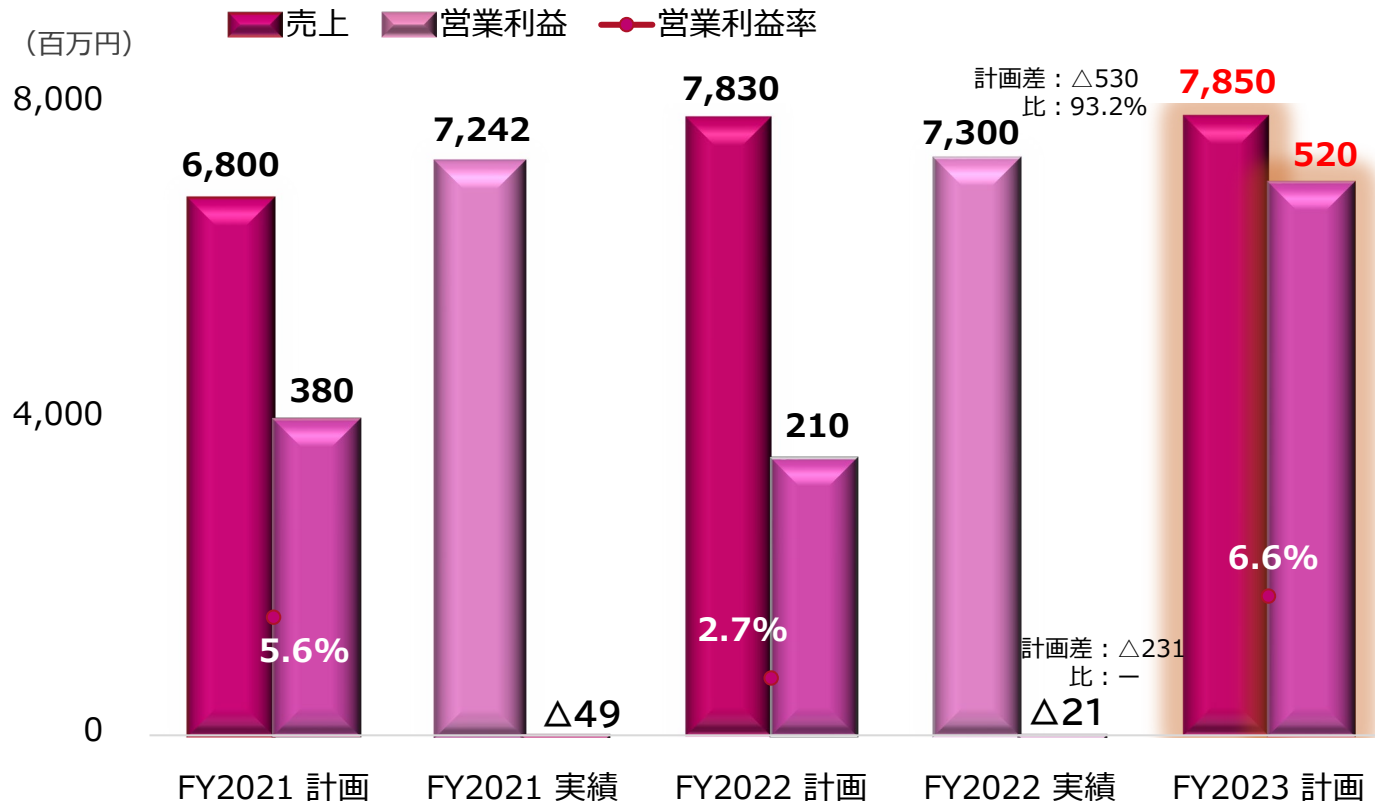
(百万円)    ■売上   ■営業利益   ●営業利益率



単位: 百万円		前期差	前期比
売上収益	前期比	+2,955	110.1%
	中計比	+3,260	111.2%
営業利益	前期比	+275	108.8%
	中計比	△200	94.4%



- ◆売上収益(+): サブスクリプション実績の積みあがり (CRM、ソフトウェア品質保証、EdTech分野)
- ◆営業利益(+):
  - ①前期に発生した移転関連の特殊費用の消滅
  - ②EdTech事業の赤字の縮小 (前期に一部前倒して投資を実施)
  - ③ビジネスソリューション分野における赤字案件の収束
  - ④社内経費の配賦ルールの変更



単位: 百万円		前期差	前期比
売上収益	前期比	+550	107.5%
	中計比	-	-
営業利益	前期比	+541	-
	中計比	-	-

\* 医療システム事業部門を除く。

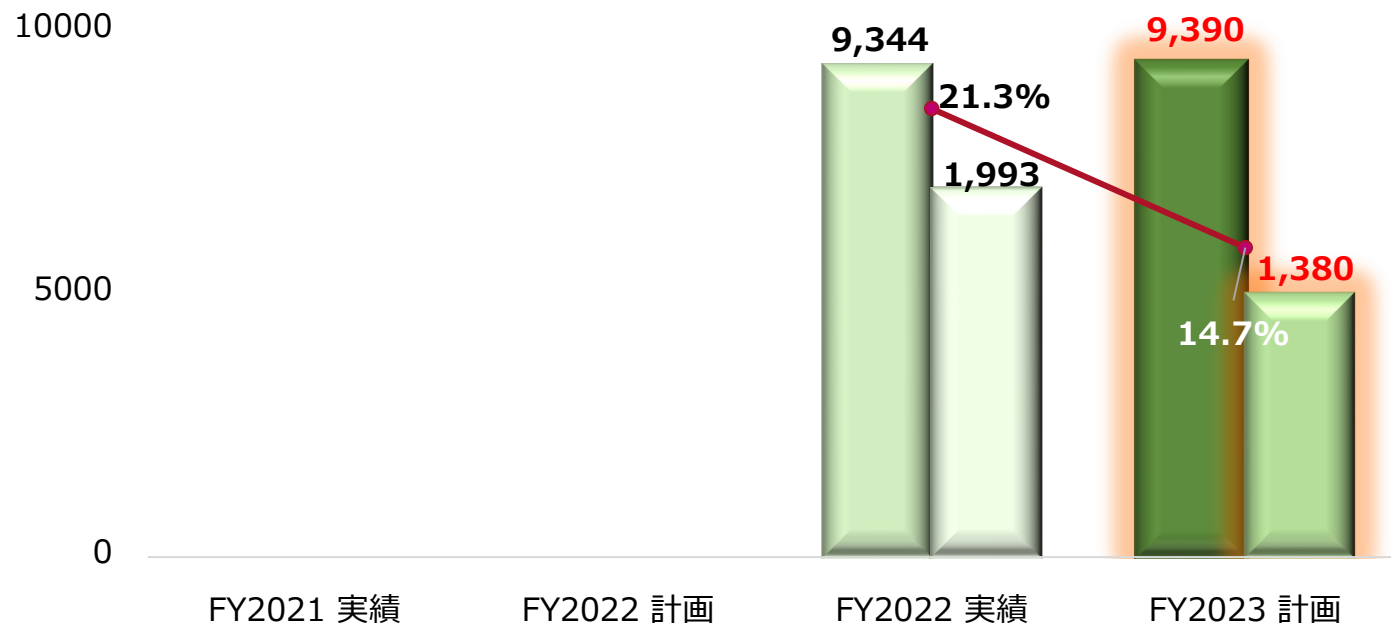




- ◆売上収益 (+) : ① PACS事業の継続的な事業成長  
② キヤノンメディカルシステムズへのOEM供給の開始
- ◆営業利益 (-) : ① 計画的なクラウドシフトへの移行  
② ソフトウェア開発に伴う無形固定資産の償却 (前期は資産化[繰延]メリットが発生)  
③ 人件費等の増加 (処遇制度の統一による影響、増員計画による影響)

(百万円)

■ 売上   ■ 営業利益   ● 営業利益率

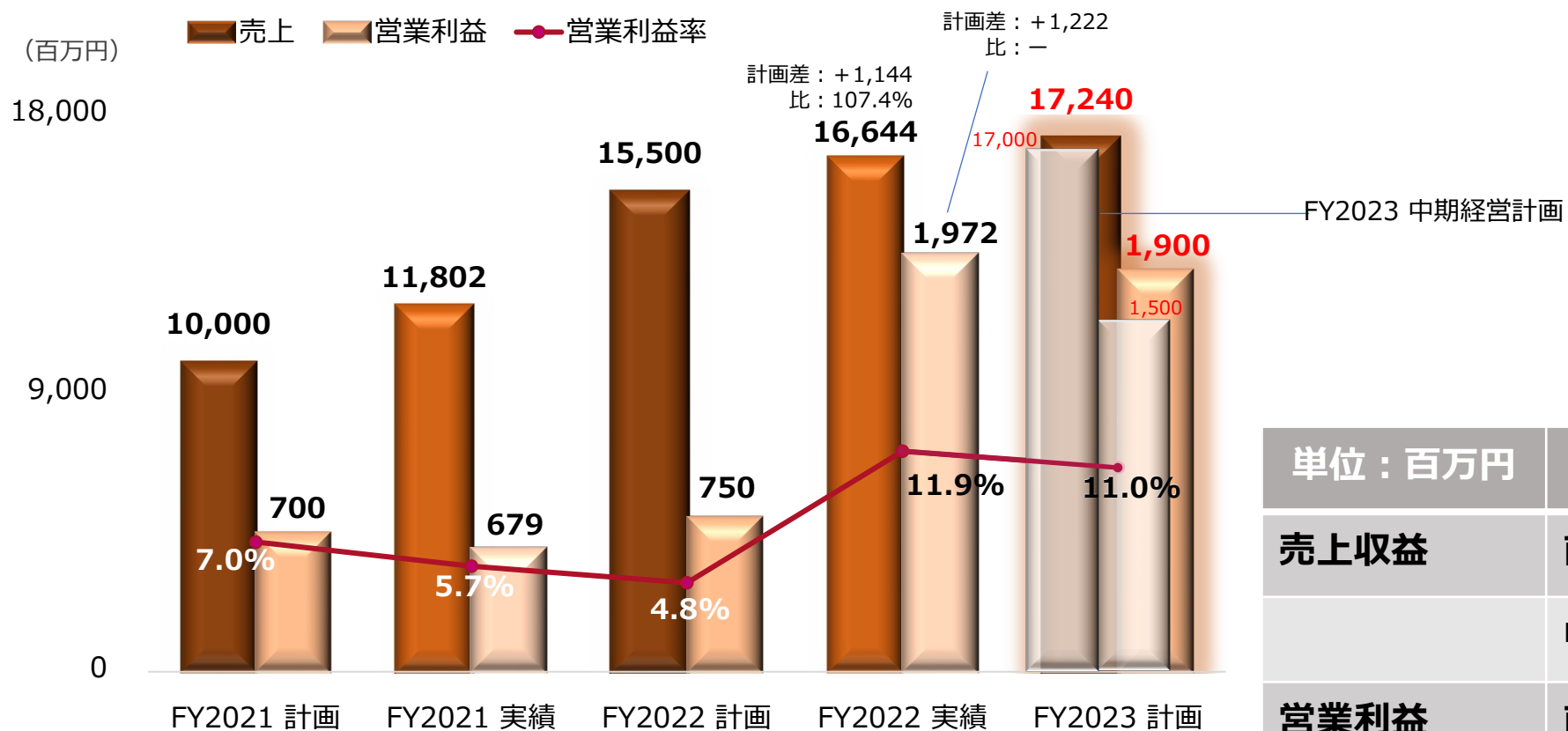


単位：百万円		前期差	前期比
売上収益	前期比	+46	100.5%
	中計比	-	-
営業利益	前期比	△613	69.2%
	中計比	-	-

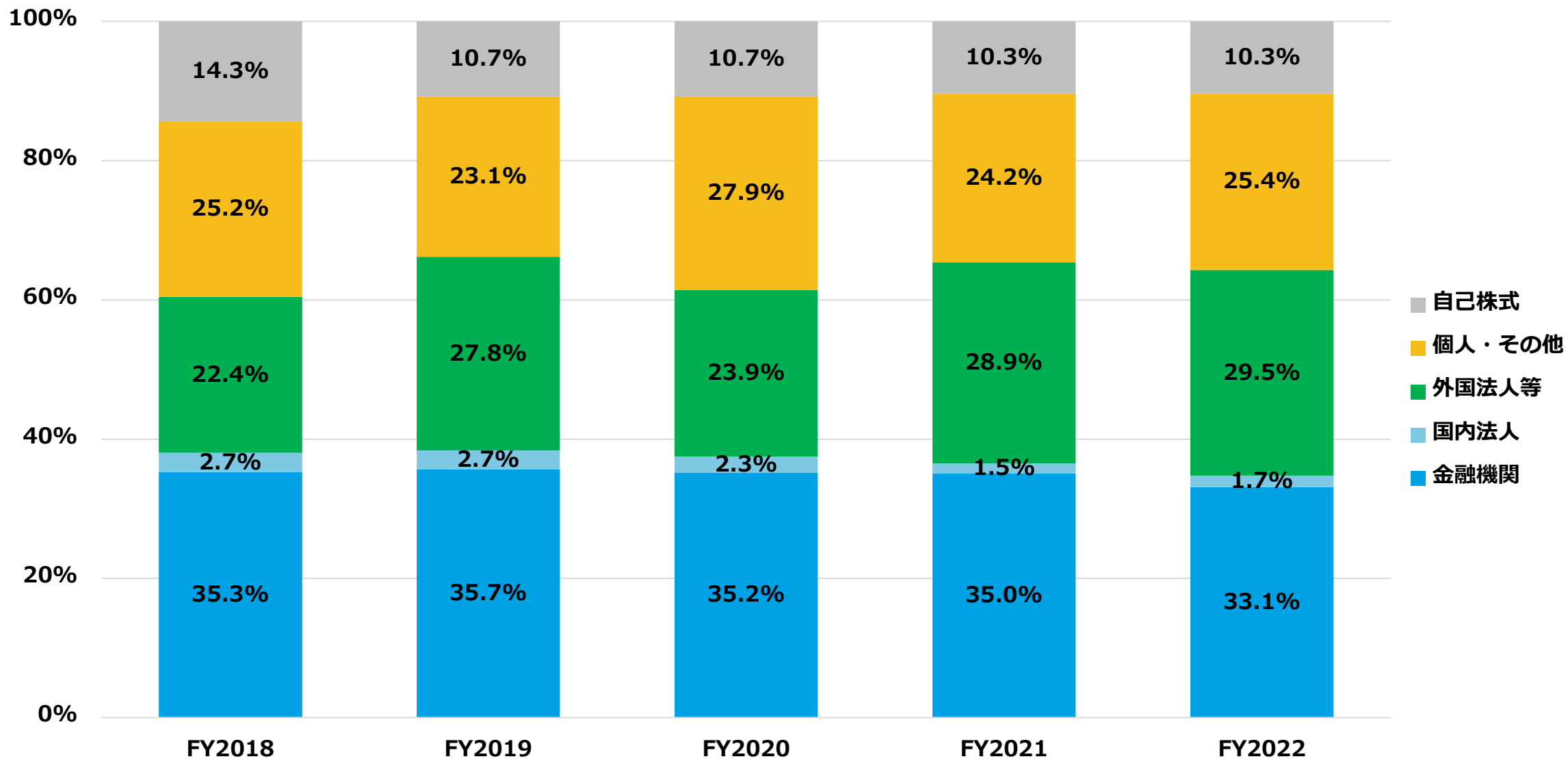
\* 医療システム事業部門は、FY2022よりアプリケーション・サービス事業部門より分離独立。



# 【ご参考】連結業績予想 (アプリケーション・サービス事業 + 医療システム事業)



単位: 百万円		前期差	前期比
売上収益	前期比	+596	103.6%
	中計比	+240	101.4%
営業利益	前期比	△72	96.4%
	中計比	+400	126.7%





2023年9月30日現在

株主	株数 (株)	比率 (%)
日本マスタートラスト信託銀行株式会社 (信託口)	5,881,600	13.21
株式会社日本カストディ銀行 (信託口)	5,518,500	12.39
テクマトリックス株式会社	4,397,986	9.87
STATE STREET BANK AND TRUST COMPANY 505025	3,711,500	8.33
GOVERNMENT OF NORWAY	1,432,198	3.21
個人	1,426,000	3.20
NORTHERN TRUST CO. (AVFC) RE 009-016064-326 CLT	1,107,500	2.48
THE BANK OF NEW YORK MELLON 140042	933,900	2.09
テクマトリックス従業員持株会	748,200	1.68
KIA FUND 136	571,300	1.28



## 情報基盤事業

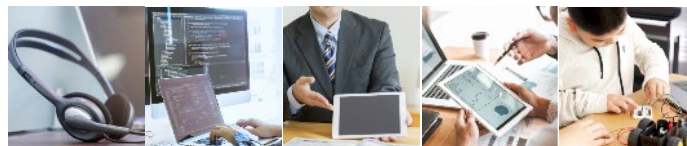


デジタル化社会を支える社会インフラとして安心・安全を確保するセキュアな情報基盤・セキュリティ製品・サービスを提供

- 最先端のネットワーク／セキュリティ製品の提供
- 安全な情報基盤を構築
- 24時間365日の運用監視 サービスの提供



## アプリケーション・サービス事業



誰にでも使いやすいUI/UXを通してクラウド型の業務アプリケーションを提供

### CRM

- コンタクトセンター向け問合せ管理システムの提供
- FAQナレッジシステムの提供



### ソフトウェア品質保証

- IoT時代の組み込みソフトウェア品質保証のためのテストツールの販売

### ビジネスソリューション

- インターネットサービス・金融分野でのソリューションの提供
- IT技術者向け研修の提供



### EdTech（教育）

- スクール・コミュニケーション・プラットフォームの提供

## 医療システム事業



生活者一人ひとりの一生を支える医療情報インフラの構築を目指し、アプリケーションやサービスを提供

- 医用画像管理システム（PACS）の提供
- PHRサービスの提供
- 遠隔読影のプラットフォームを提供





## TechMatrix

### 情報基盤事業

ネットワークセキュリティ事業部

クロス・ヘッド株式会社  
[100%]



OCH株式会社  
[100%]



### アプリケーション・サービス事業

CRMソリューション事業部

ソフトウェアエンジニアリング事業部

ビジネスソリューション事業部

EdTech事業部

株式会社カサリアル  
[100%]



アレクシアフィンテック  
株式会社 [100%]



TechMatrix Asia  
Co., Ltd [100%]



### 医療システム事業

PSP株式会社  
[50.02%]



合同会社医知悟  
[95%]



株式会社A-Line  
[84.1%]



エムスリーAI 株式会社 [40.0%]  
※持分法適用会社

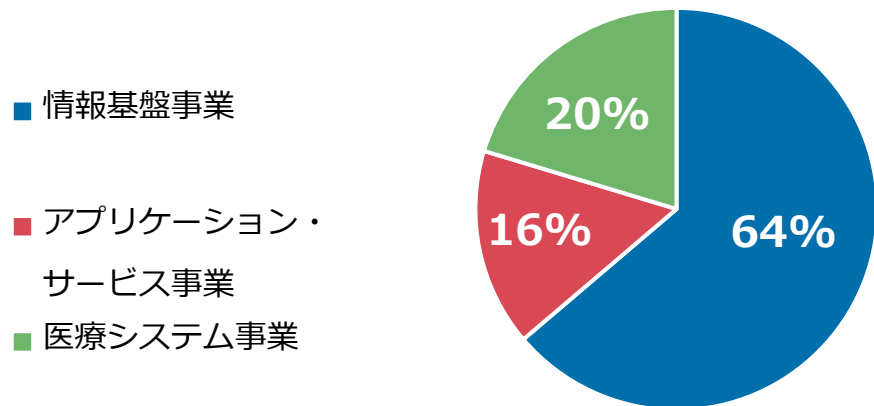




	会社名	事業内容
情報基盤	<b>クロス・ヘッド株式会社</b> (100.0%) 	ITシステム基盤のコンサルティング・設計・構築、海外IT製品の輸入・販売・サポート、ネットワークエンジニア派遣、ハウジング・リモート監視・運用・ディザスタリカバリーサービス、運用・監視業務コンサルティング・一括業務請負、マルチベンダー対応の全国オンサイト保守サービス、IT技術者教育・育成等
情報基盤	<b>OCH株式会社</b> (クロス・ヘッドの100.0%子会社) 	ネットワークシステムのコンサルティング・設計・構築・保守、24h・365dフルマネージド運用監視サービス、クラウドによる各種ソフトウェアサービス (SaaS)、システムインフラ (IaaS)、GIX (沖縄 - 香港直結高速回線インフラ) サービスの提供
アプリ・サービス	<b>株式会社カサリアル</b> (100.0%) 	オープンソースソフトウェアによるシステム開発、IT技術者の教育等
アプリ・サービス	<b>アレクシアフィンテック株式会社</b> (100.0%) 	金融工学と情報技術の重なる領域でのシステム企画、設計に強み。豊富な業務ノウハウが組み込まれた Apreccia シリーズを中心に事業を展開
アプリ・サービス	<b>TechMatrix Asia Co., Ltd</b> (TechMatrix Asia Holdings の50.1%子会社) 	ASEAN地域においてコンタクトセンターCRMシステム/FAQナレッジシステム「FastSeries」の提供・マーケティング・技術サポートを展開
医療	<b>PSP株式会社</b> (50.02%) 	医療機関で撮影されたCT、MRI画像などの医療情報を、安全に管理・利用できる画像管理システム「EV Insite」およびクラウドサービス「NOBORI」、医療機関を支援するクラウドサービス「NOBORI PAL」の提供。患者（個人）向けに、PHRサービスの提供。
医療	<b>合同会社医知悟</b> (PSPの95.0%子会社) 	遠隔画像診断を支援するIT情報インフラの提供、遠隔画像診断に対する業務支援情報サービス等の提供
医療	<b>株式会社A-Line</b> (PSPの84.1%子会社) 	医用画像データから取得できる医療被ばくの情報、検査単位・個人単位でクラウドに記録し、他の医療機関との線量情報を比較・参照することで、検査の最適化を促す、クラウド型線量管理システム『MINCADI』の提供
医療	<b>エムスリーAI 株式会社</b> (PSPの40.0%子会社) ※持分法適用会社 	プラットフォームとして、さまざまな画像診断支援AIサービスを提供



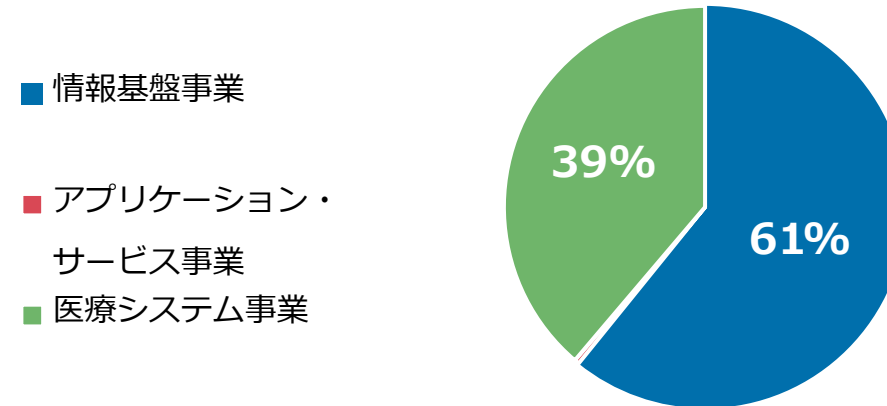
## 売上収益構成比



(百万円)

売上収益	FY2022
情報基盤事業	29,305
アプリケーション・サービス事業	7,300
医療システム事業	9,344

## 営業利益構成比



(百万円)

営業利益	FY2022
情報基盤事業	3,125
アプリケーション・サービス事業	△20
医療システム事業	1,993

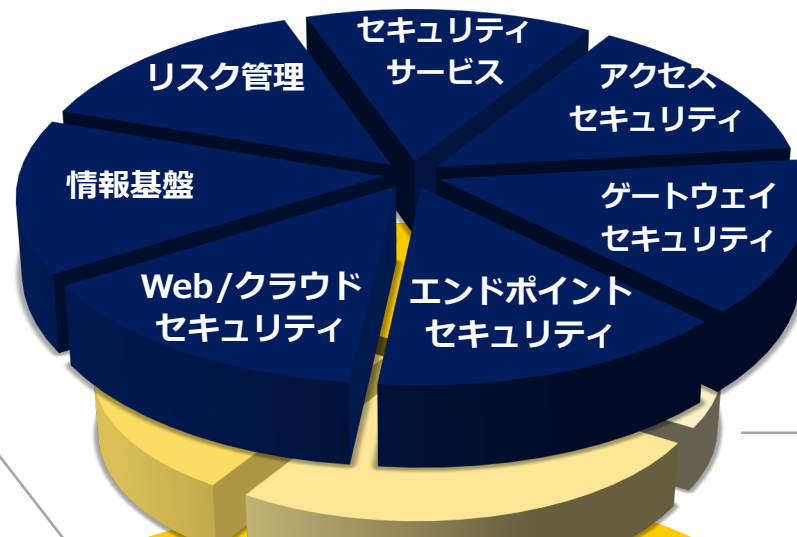
※医療システム事業部門は、FY2022よりアプリケーション・サービス事業部門より分離独立しております。





ネットワークセキュリティ事業：「クラウド時代を支える情報基盤技術を提供」

各種支援サービスと①製品販売②設計・構築③保守④運用・監視のサービスメニューを組み合わせ、お客様のICTの改善支援を、グループ会社『株式会社クロス・ヘッド』と連携の上、継続的に提供



**④運用・監視：** CROSS HEAD  
 死活監視からセキュリティ監視  
 オンサイトでの運用支援まで  
 幅広くカバー



**③保守：** CROSS HEAD  
 一次店の技術力と製品を熟知した  
 エンジニアで24時間365日の  
 サポート体制

**各種支援サービス：**  
 ✓検討支援    ✓評価支援  
 ✓導入支援    ✓運用支援

**①製品販売：**  
 最先端のテクノロジーを  
 日本市場に紹介



**②設計・構築：** CROSS HEAD  
 一次代理店のノウハウと  
 豊富なエンジニアリングリソース



# 主な取扱い製品・サービス

ネットワーク  
セキュリティ

医療システム

ソフトウェア品質保証

CRM

ビジネスソリューション

EdTech

TechMatrix

## アクセスセキュリティ

### SSL-VPN

- F5ネットワークス

### Zero Trust

- appgate
- Palo Alto Networks

### SD-WAN

- Palo Alto Networks

### ワンタイムパスワード

- RSA

## Web / クラウドセキュリティ

### WAF

- F5ネットワークス
- NGINX

### CASB

- Skyhigh Security
- Palo Alto Networks

### アプリケーション脆弱性診断

- AppScan
- VERACODE

### マイクロサービス(コンテナ・サーバレス)セキュリティ

- Skyhigh Security
- Palo Alto Networks
- NGINX

## セキュリティサービス

### セキュリティ統合監視



### 脆弱性診断



- アタックサーフェスマネジメントサービス

### クラウドネイティブ活用ソリューション



## ゲートウェイセキュリティ

### ファイアーウォール

- Palo Alto Networks
- F5ネットワークス

### IPS/IDS 不正侵入検知

- Trellix
- Palo Alto Networks

### Proxy

- Skyhigh Security

### メール

- Proofpoint

### 無害化

- VOTIRO

## リスク管理

### 脆弱性管理

- Tenable

### セキュリティリスク管理

- RSA

### 内部不正対策

- Proofpoint
- Palo Alto Networks
- Trellix
- Vectra AI

## エンドポイントセキュリティ

### 次世代アンチウイルス

- Black Berry
- Palo Alto Networks
- Trellix

### EDR

- Black Berry
- Tanium
- SentinelOne
- Trellic

### 可視化・衛生管理

- Tanium
- Forescout

## 情報基盤

### 負荷分散

- F5ネットワークス
- NGINX

### データストレージ

- Dell Technologies

### データ保護

- Cohesity



# 販売店との関係

ネットワーク  
セキュリティ

医療システム

ソフトウェア品質保証

CRM

ビジネスソリューション

EdTech



国内トップクラスの導入実績をもとにお客さまに最適なサービスを提供



### 初受賞

・JAPAC Distribution Partner of the Year (2023)

### 5年連続受賞

・Distributor of the year (2018,2019,2020,2021,2022)

### 2年連続受賞

・Excellence in support of the year (2018,2019)



### 2021受賞

・MVP Partner of the year

### 2022受賞

・Most Dedicated Partner of the Year



### 2019~2021,2023受賞

Channel Services Delivery Excellence Award (旧Services Delivery Excellence Awards)



### 3年連続受賞

・PARTNER OF THE YEAR (2021,2022,2023)

### 2年連続受賞

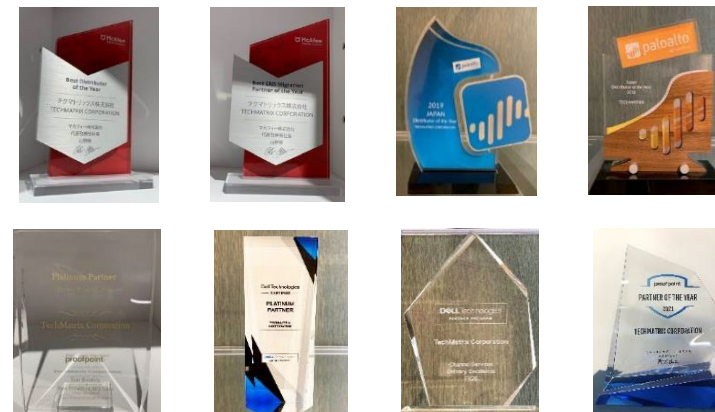
・Deal registration of the year (2022,2023)



### 2022受賞

APJマーケティング・パートナー・オブ・ザ・イヤー

### 【その他受賞実績】





# TechMatrix Premium Support

ネットワーク  
セキュリティ

医療システム

ソフトウェア品質保証

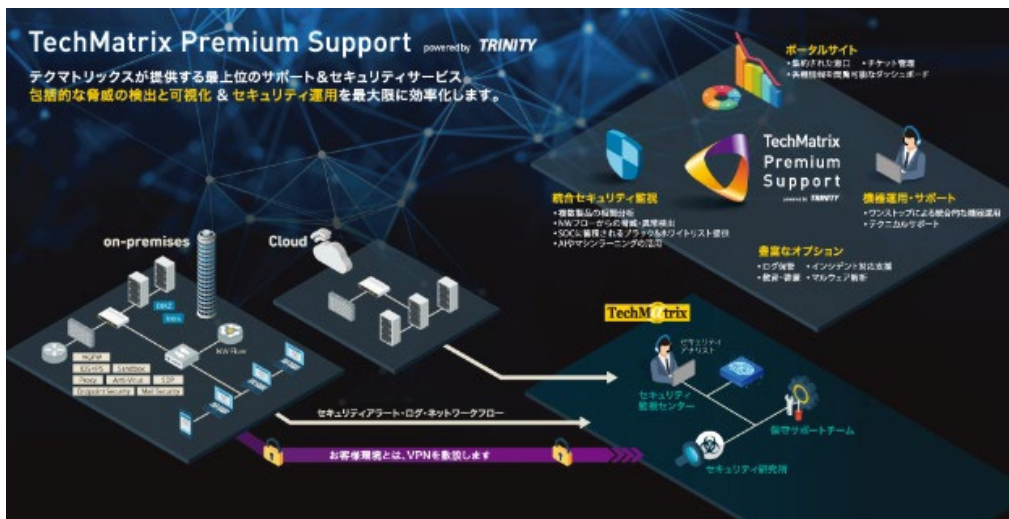
CRM

ビジネスソリューション

EdTech

TechMatrix

高度化かつ巧妙化するサイバー攻撃に対し『**包括的な脅威の検出と可視化**』と『**セキュリティ運用**』を最大限に効率化する最上位のサポートセキュリティサービス「**Techmatrix Premium Support powered by TRINITY**」を提供



## テックマトリックス セキュリティ研究所

- 脅威の調査/分析
- 相関分析ルールの開発
- インシデントの解析
- マルウェアの解析
- ハニーポットによる脅威動向調査
- SOC/CSIRT構築支援業務
- セキュリティに対するAI活用の研究



### (メンバー構成)

大手セキュリティ専門会社にて、アナリスト/コンサルタント業務に従事  
大手ウイルス対策ソフトベンダーにて、アナリスト/コンサルタント業務に従事  
当社脆弱性診断サービス延べ1000サイト以上の診断実績保有者

## 1 統合的な監視サービス

### 統合的なセキュリティ監視

Gateway × Endpoint × NW Flow の相関分析

- ✓ ログ × NWフロー の相関分析
- ✓ オンプレ&クラウド のハイブリッド環境をサポート

## 2 より多角的な解析

### 脅威・異常検出

- 取り扱い商材のナレッジやノウハウを最大限活用
- ✓ ゲートウェイ/エンドポイント/ネットワーク の事象を統合的に相関分析
- ✓ アナリスト+AIやマシニングによる統合的な相関分析

## 3 統合的な機器運用

### 統合的な機器運用

- FW・IPS・URLF・次世代Endpoint-sec・Mail-sec・LB・ストレージ・SDP
- ✓ ワンストップ運用
- ✓ 早期対応 (確認と遮断)



# 医療システム事業 アプリケーション・サービス事業 事業概要

ネットワーク  
セキュリティ

医療システム

ソフトウェア品質保証

CRM

ビジネスソリューション

EdTech



## 医療システム事業



PACSシステム  
医療情報PHRプラットフォーム  
医療情報利活用ソリューション



遠隔画像診断支援  
プラットフォームサービス



クラウド型放射線被ばく  
線量管理システム



さまざまなプラットフォームとしての  
画像診断支援AIサービス



TechMatrix  
TechMatrix Asia Co., Ltd



CRMシステム/FAQナレッジシステム

## ソフトウェア品質保証事業



ソフトウェアの品質向上の支援をす  
るため、テストツールの販売からコン  
サルティングまでトータルサポート

■ テストツール

Ranorex

Parasoft C/C++test

Parasoft Jtest

Parasoft dotTEST

PARASOFT SOAtest / Virtualize

Parasoft Insure++

## EdTech事業



クラウド型 スクール・コミュニケーションプラト  
フォーム+校務支援システムを提供



## ビジネスソリューション事業



主に「金融ソリューション」、「学術ソリューション（学術研究事業支援）」、  
「BIソリューション」のサービス

金融ソリューション 総合リスク管理ソリューション	学術ソリューション ファンディングエージェンシー 研究機関向けビッグデータソリューション	BIソリューション ビジネスインテリジェンス/ 予算管理ソリューション
<p>Apreccia4 (アプレシア) 市場系業務管理システム</p> <p>Trading-VaR (トレーディング・バー) 市場リスク管理システム</p> <p>ALARMS (アラームズ) 統合ALM管理システム</p> <p>FINCAD (フィンキャド) 金融商品評価ツール FINCAD Cloud Services FINCAD Excel FINCAD SDK</p> <p>IIMS (アイアイエムエス) 投資情報管理システム</p>	<p>Apreccia4</p> <p>Trading VaR</p> <p>ALARMS</p> <p>FINCAD</p> <p>IIMS</p>	<p>研究課題管理システム</p> <p>電子ジャーナル出版</p> <p>DOI登録機関システム</p> <p>研究課題、ファンド情報、 研究者の情報管理</p> <p>研究論文やジャーナル 等の登録・発信</p> <p>論文、研究データに登 録するDOIの発行、管 理等</p>



金融工学ソリューション  
横断的リスク管理ソリューション



エンジニア向けの実践技術教育  
クラウドシフト支援サービス



# 医療システム事業 (PSP)

ネットワーク  
セキュリティ

医療システム

ソフトウェア品質保証

CRM

ビジネスソリューション

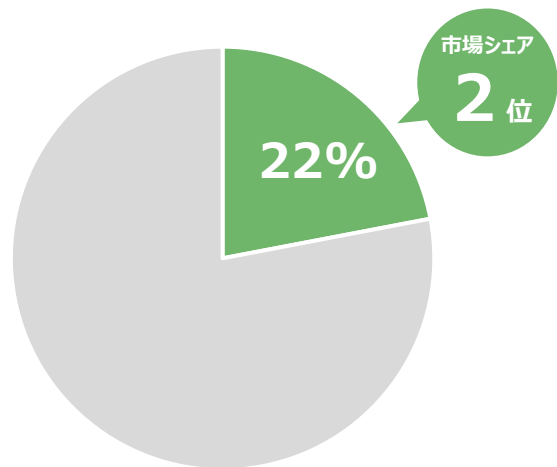
EdTech



医療分野では、PSP株式会社を中心として、医療機関向けに、**医用画像の統合管理システム「EV Insite」**および**クラウドサービス「NOBORI」**、**医療機関を支援するクラウドサービス「NOBORI PAL」**、**PHRサービス**を提供。  
また、NOBORIクラウドを通じて各医療AI開発ベンダー提供のAIサービスを用いた、**診断支援サービス**を提供。



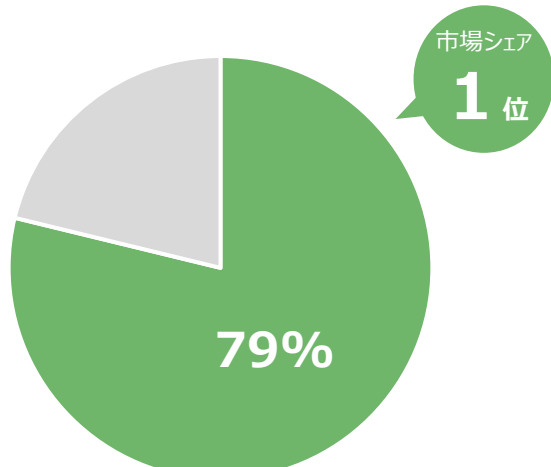
## PACS市場 (オンプレ+クラウド)



(n=10,929施設)

稼働施設数ベースで  
PACS市場シェア2位を確保 (2,400施設)

## PACS市場 (クラウド)



(n=1,458施設)

契約施設数ベースで  
クラウドPACS市場シェア1位を確保

### 専用アプライアンス



NOBORI-CUBE

### NOBORI PAL

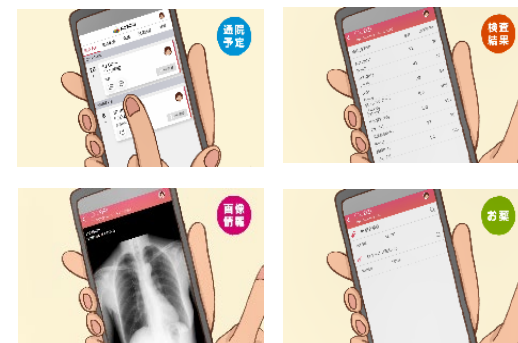
「クラウド上に便利を集め、医療機関を支援したい」  
そんな仲間が集まります。



### PACS EV Insite



### PHRサービス



\* 株式会社矢野経済研究所『2022年版 医用画像システム (PACS) ・関連機器市場の展望と戦略』より当社作成



医療機関と読影医の先生をつなぐ遠隔読影のインフラサービス「医知悟」を提供

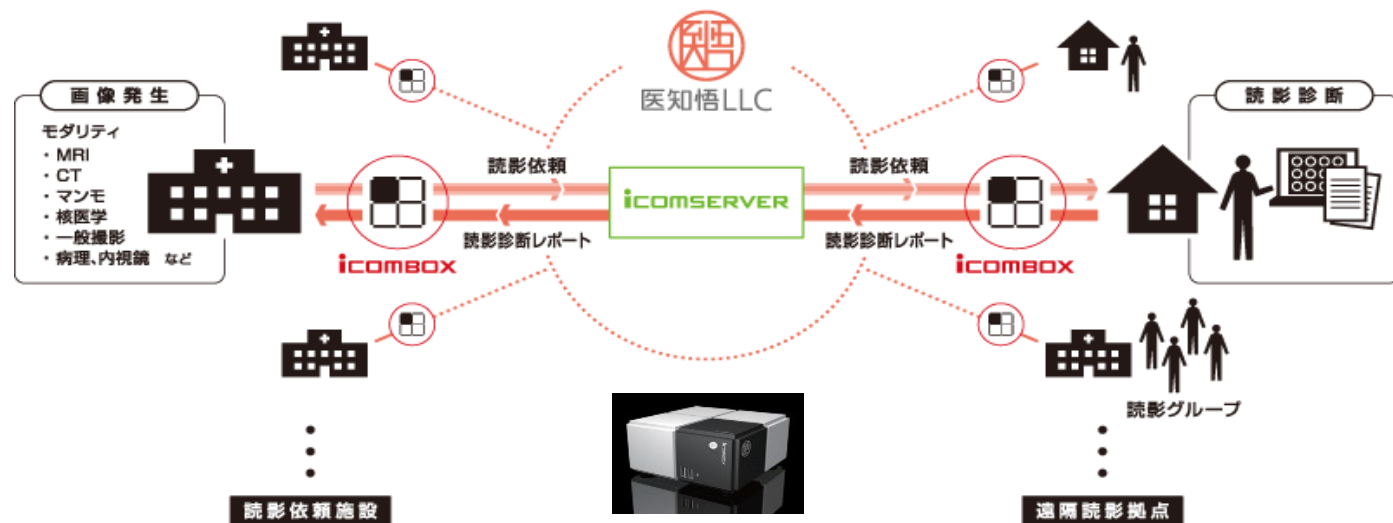
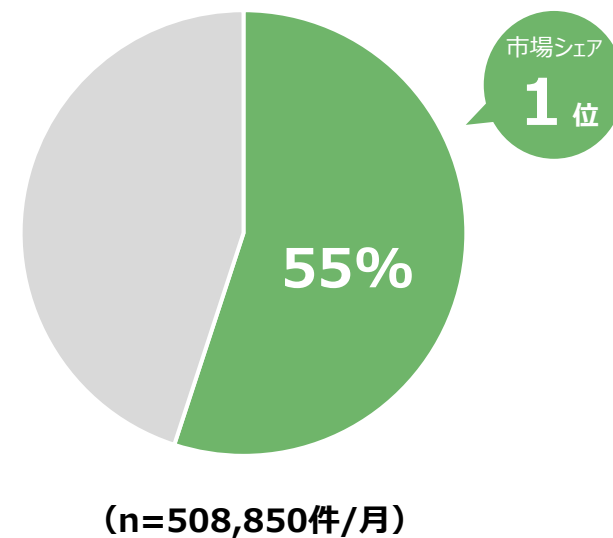


2008年4月のサービス開始より接続拠点数 **980拠点以上**

読影件数 **約28万件/月 シェアNo.1** (2021年度実績) ※矢野経済研究所調べ

登録利用専門医**2,000名以上**、インフラとしては**シェアNo.1**

## インフラ遠隔読影市場（読影件数）



※株式会社矢野経済研究所  
『2022年版 医用画像システム（PACS）・関連機器市場の展望と戦略』より当社作成



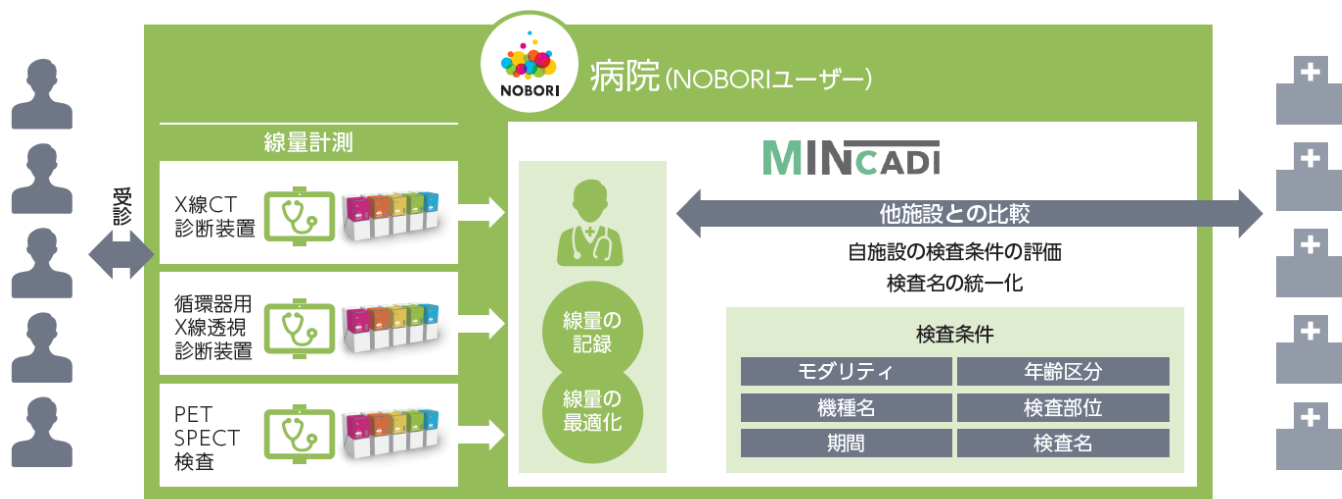
2020年より義務化された医療被ばく線量の管理に関するクラウドサービス「MINCADI」を提供



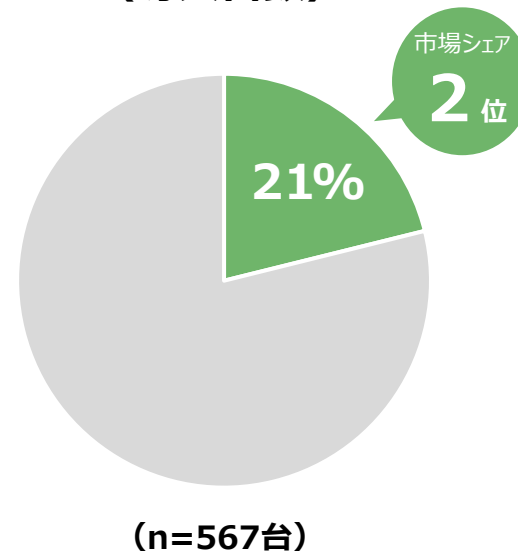
数量ベースの市場シェアはトップクラス

線量導入台数、稼働施設数ともにシェア**No. 2** ※2021年度実績

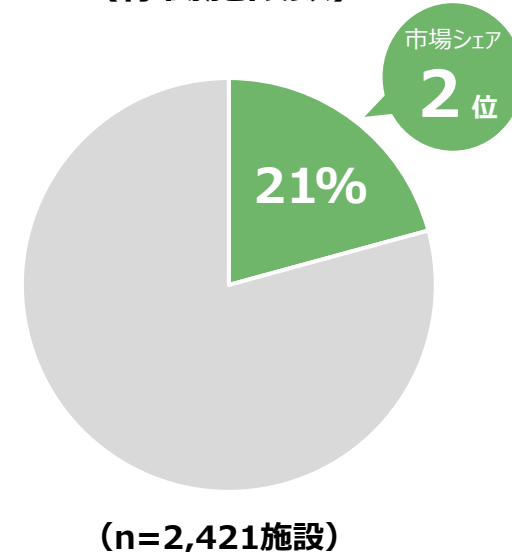
## ■ NOBORIユーザーの利用イメージ



線量管理市場  
(導入台数)



線量管理市場  
(稼働施設数)



※株式会社矢野経済研究所 『2022年版 医用画像システム (PACS) ・関連機器市場の展望と戦略』より当社作成





- ・コンタクトセンター業務の**効率化**を支援
- ・顧客企業の**顧客満足度向上**ための**コールセンターCRMシステム・FAQナレッジシステム**を提供
- ・海外市場（ASEAN地域）での**事業拡大**を推進中

カスタマーサービスのオムニチャネル化を実現する

## CRMシステム/ FAQナレッジシステム



オンプレミス型 クラウド型

- ✓ オンプレミス型
  - ✓ クラウド型
- どちらでもご利用いただけます



### CRM

「顧客との接触履歴」  
「顧客の声」  
を一元管理し、コンタクトセンター運営の  
効率化を実現

全業種向け

## FastHelp5

製薬企業向け

## FastHelp<sup>Pe</sup>

地方自治体向け

## FastHelp<sup>Ce</sup>



### FAQ

インターネットによる自己解決型  
顧客サービス・システム

全業種向け

## FastAnswer2

製薬企業向け

## FastAnswer<sup>Pe</sup>



ソフトウェアの品質向上の支援をするため、テストツールの販売からコンサルティングまでトータルサポートを提供

## 構造分析

コードからソフトウェアの構造を可視化

- アーキテクチャ分析
- リファクタリング支援
- コード構造分析
- 影響度分析
- メトリクス計測

- アーキテクチャ分析ツール  
**Lattix**
- ソースコード解析ツール  
**Understand**

## コード解析・単体テスト

開発中のコードから問題を早期に発見

- バグの検出
- コード保守性
- 単体テスト
- カバレッジ計測
- ファジング

- C/C++/Java/.NET対応 自動テストツール  
**Parasoft C/C++test**  
**Parasoft Jtest**  
**Parasoft dotTEST**
- C/C++対応 自動エラー検出ツール  
**Parasoft Insure++**
- 単体・結合テスト対応ファジングツール  
**Mayhem for Code** (新)

## 機能テスト

UI/APIテスト自動化, サービス仮想化

- UIテスト
- APIテスト
- サービス仮想化

- UIテスト自動化ツール  
**Ranorex**
- APIテスト自動化ツール  
**Parasoft SOAtest**
- サービス仮想化ツール  
**Parasoft Virtualize**

## ソフトウェア開発基盤

DevOps推進, プロジェクト管理基盤

- CI/CD
- プロジェクト管理
- テスト管理

- 組織的な利用に最適化したJenkins  
**CloudBees CI**
- Redmineの機能拡張プラグイン (SaaS提供あり)  
**Lychee Redmine**
- テストケース管理ツール (SaaS提供あり)  
**TestRail**
- ニーズに合わせた環境構築やコンサルティングを提供  
**開発基盤ソリューション**

## ■ 構造分析ツール



## ■ テストツール



## ■ ソフトウェア開発基盤



## ■ オープンソースソフトウェア管理



## ■ Eラーニング



## ■ バイナリ差分アップデート



## オープンソースソフトウェア管理

OSS利用時のリスクを可視化

- 利用ライセンスの検出
- 脆弱性検出
- SBOM

- ライセンス把握, 脆弱性検出, リスクをSBOMで可視化  
**FossID**
- バイナリファイルからSBOM生成、脆弱性/ライセンス管理  
**Insignary Clarity** (新)

## Eラーニング

セキュアコーディングの学習プラットフォーム

- セキュアコードの学習
- 開発者のスキル測定

- セキュアコーディング ラーニングプラットフォーム  
**Secure Code Warrior** (新)

## バイナリ差分アップデート

通信コスト削減とアップデート効率の向上

- 差分アップデート

- 新旧ファイル・データの差分をバッチとして作成・配布  
**RTPatch**



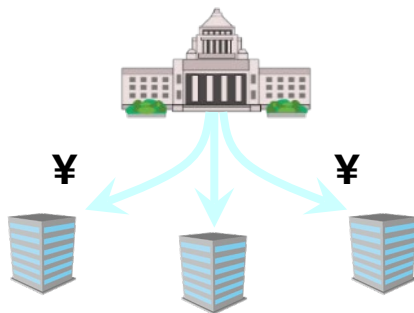
主に「金融ソリューション」「学術ソリューション（学術研究事業支援）」「BIソリューション」のサービスを提供

## 金融ソリューション 統合リスク管理ソリューション

Apreccia4 (アプレシア) 市場系業務管理システム	
Trading-VaR (トレーディング・バー) 市場リスク管理システム	
ALARMS (アラームズ) 統合ALM管理システム	
FINCAD (フィンキャド) 金融商品評価ツール FINCAD Cloud Services FINCAD Excel FINCAD SDK	
IIMS (アイアイエムエス) 投資情報管理システム	

## 学術ソリューション ファンディングエージェンシー・ 研究機関向けビッグデータソリューション

研究課題管理システム	研究課題、ファンド情報、 研究者の情報管理
電子ジャーナル出版	研究論文やジャーナル 等の登録・発信
DOI登録機関システム	論文、研究データに登録するDOIの発行、管理 等



## BIソリューション ビジネス・インテリジェンス/ 予算管理ソリューション

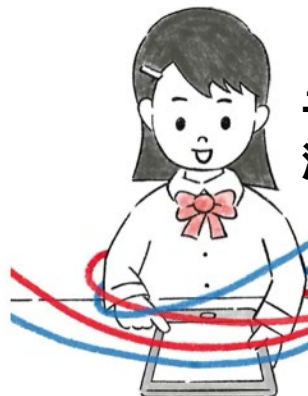




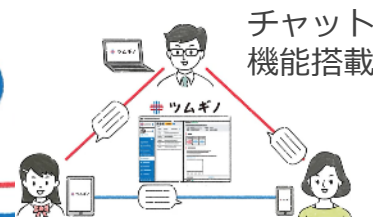
『学びを未来へ紡ぐ + innovation』 クラウド型 スクール・コミュニケーションプラット・フォーム + 校務支援システムを提供



tsumugino



子どもの主体的・対話的な  
深い学びをサポート



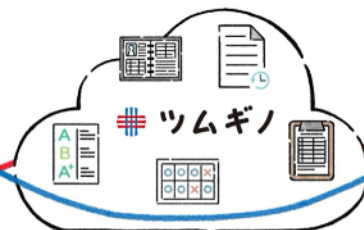
チャット  
機能搭載

日々の活動実績、振り返りが  
学びの履歴として残る



マルチデバイス対応  
優れた UI / UX

最新のセキュリティを適用  
月額利用のクラウド型



学びを未来へ紡ぐ  
「ツムギノ」

情報が一元管理



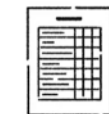
- ・教職員間の情報共有が容易
- ・個々の子どもの資質や能力の分析も可能

教職員の働き方改革をサポート

業務作業時間を  
削減



教育の  
質的向上



通知表

調査書

学習指導要録



# appendix



## 会社概要

商号	クロス・ヘッド株式会社
所在地	東京都港区港南1-2-70 品川シーズンテラス24F
設立	1992年9月14日
代表者	徳升 哲也
資本金	395百万円
企業理念	「高度なネットワーク技術とヒューマンスキル」を基盤とし、「成長するネットワーク」を創造することによって顧客の発展・成長と社会への貢献を実現できる「バリュープロバイダ」を目指す。



## 企業コアコンピタンス

### 人間力豊かな人材力

従業員の教育に力を入れており、クロス・ヘッドの総合力の源になる優秀な技術者が高品質なICTサービスを提供する。海外IT技術商社として「オープンネットワーク事業」「エンドポイントセキュリティ事業」「大容量ストレージ事業」の市場実績と技術蓄積。優れたICT技術・ICT製品を世界中から発掘、スピーディーに国内へ展開することを得意とする。



## 会社概要

商号	OCH株式会社 ※2022年4月1日に社名変更。(旧：沖縄クロス・ヘッド株式会社)
所在地	沖縄県那覇市旭町1番地9 カーナ旭橋B街区ビル
設立	2006年6月21日
代表者	渡嘉敷 唯昭
資本金	51百万円
企業理念	つくり むすび ささえ 社会のインフラをつくり、ささえる企業へ ITインフラを通して社会に貢献する企業を目指す。



nas2cloudコンボ



OCH POWER Repli

## 企業コアコンピタンス

マーケットをつくる。マーケットをまもる。  
IoTを活用し、誰でも簡単にIoTの恩恵を受けられるパッケージソリューションの展開。

自社サービスを中心としたプロダクトサービスに事業基盤を転換。  
中小企業にも導入しやすいITサービスとして積極的なサービス展開を目指します。



## 会社概要

商号	株式会社カサレアル
所在地	東京都港区港南1-2-70 品川シーズンテラス24F
設立	1999年7月2日
代表者	窪 伸一郎
資本金	50百万円
企業理念	カサレアルは、個人の成長によりお客様の成長を実現する会社です。私たちは常に「学ぶ」姿勢と「チームワーク」を大切にし、社員一人一人の成長を通じて社会に貢献していきます。



## 事業内容

### ■ システム開発サービス

- ・JAVA・PHPを用いたWebアプリケーション開発
- ・スマートフォン向けアプリケーション開発

### ■ 技術教育サービス

- ・システム開発経験者によるエンジニア向けの実践技術教育

### ■ テスティングサービス

- ・テストコンサルティングサービス





## 会社概要

商号	アレクシアフィンテック株式会社
所在地	東京都港区港南1-2-70 品川シーズンテラス24F
設立	1999年12月
代表者	山崎 裕
資本金	110百万円
事業概要	金融工学と情報技術の重なる領域でのシステム企画、設計に強みを持っており、豊富な業務ノウハウが組み込まれたApreccia シリーズを中心に事業展開



## 企業理念

### 粋を極め、際に巧む

「粋」は技術の本質を、「際」は情報技術（IT）と金融技術（FT）の重なり合う領域を象徴。

金融機関のシステム開発プロジェクトは、ITとFTのプロを集めるだけでは決して成功せず、当社は、この2つの専門分野に跨る学際領域（際）を、「金融情報技術（FIT）」という新しい専門分野と認識し、その専門性を磨いてきました。

その結果、移り変わりが激しいFITの世界で、多くのお客さまに長くご利用いただくシステムには、設計の一般化がなによりも重要であるとの考えに至っています。

業務の本質的要求を、「情報を設計する」視点で見極め、一般化モデルを発見し、無駄のないシステム設計に一意専心することこそが当社の理念です。



## 会社概要

商号	TechMatrix Asia Co., Ltd ※2023年4月3日に中間持株会社TechMatrix Asia Holdings（出資率49.0%）を設立。 同社およびテクマトリックスからの出資により、TechMatrix Asiaを設立。
所在地	591 Sukhumvit 33, Klongtan Nua ,Wattana, Bangkok 10110
設立	2023年4月20日
代表者	柳川 大介
資本金	20,000,000 タイバーツ ※1 タイバーツ = 約4.12日本円 (2023/12/29 時点)
事業概要	CRM ソフトウェア/クラウドサービスの開発及び販売



## 事業内容

タイ王国を中心としたASEAN地域において、コンタクトセンターCRMシステム/FAQナレッジシステム「FastSeries」を販売し、マーケティング、技術サポートを提供します。  
現地企業との協業を一層深めることで、CRMソリューション事業の拡大を加速します。



## 会社概要

商号	PSP株式会社 (PSP Corporation.)
所在地	東京都港区港南1-2-70 品川シーズンテラス25F
設立	1989年8月1日
代表者	依田 佳久
資本金	1,100百万円
事業内容	医療機関で撮影されたCT、MRI画像などの医療情報を安全に保管・利用できる画像管理システム「EV Insite」およびクラウドサービス「NOBORI」、医療機関を支援するクラウドサービス「NOBORI PAL」の提供。患者（個人）向けの、PHRサービスの提供。



NOBORI-CUBE



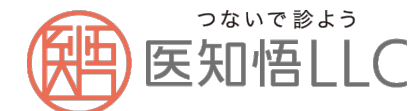
## 企業コアコンピタンス

- ◇ **Mission** 医療における「情報」でなく「想い」の共有
- ◇ **Vision** 限りある医療資源を分かち合い、それぞれの命を健やかに生きる。そんな社会を支える情報インフラの提供
- ◇ **Promise** 医療に関わる社会課題に向き合い、生活者一人ひとりの一生を支える。良質で利便性の高い医療情報サービスの実現



## 会社概要

商号	合同会社医知悟 (いちご)
所在地	東京都港区港南1-2-70 品川シーズンテラス25F
設立	2007年8月1日
代表者	依田 佳久
資本金	150百万円
事業内容	遠隔画像診断を支援するIT情報インフラの提供、遠隔画像診断に対する業務支援情報サービス等



**icombox**  
(アイコンボックス)

## 企業コアコンピタンス

### 医知悟にとって

**「画像診断を必要とされる医療機関様」、「遠隔画像診断を始められる専門医の先生」2つの立場 どちらもお客様です。**

医知悟LLCは、専門医の先生と病院様の間で締結される遠隔診断に関する業務委託契約には介入しません。独立した立場で、遠隔画像診断を実現する情報インフラのみをご提供して、両方の立場をご支援します。



## 会社概要

商号	株式会社A-Line
所在地	大阪市北区中之島2-2-7
設立	2015年12月11日
代表者	北中 康友
資本金	40百万円
事業内容	医用画像データから取得できる医療被ばくの情報、検査単位・個人単位でクラウドに記録し、他の医療機関との線量情報を比較・参照することで、検査の最適化を促す、クラウド型線量管理システム『MINCADI』の提供等



## MINCADIとは

**MINCADI**は医療現場で必要とされる放射線検査の被ばく管理に加え、**患者さまにも受診した放射線検査情報が還元できる新しいクラウドサービス**です。

各医療機関で行われた医用画像に含まれる大容量の医療情報データを、医療機関の外部にあるデータサーバで一元管理することにより、**透明性のある実態情報を提供**します。



<本資料の取り扱いについて>

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向及び市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動することがあります。

従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや確実性がありますことを、予めご了承ください。

<お問合せ先>

テクマトリックス株式会社 経営企画課 TEL:03-4405-7802 ir@techmatrix.co.jp